



Ontex H1 2018: Stevige vooruitgang tegenover 2018 prioriteiten

- **Groeiend aandeel op onze kernmarkten met onze sterke portefeuille: +2,2% omzetgroei op vergelijkbare basis, zonder Brazilië**
- **Maatregelen ter verbetering van de marge komen op gang: prijs/productmix +1%**
- **Uitvoer van volledige ommekeerplan Brazilië volgens schema**

Aalst-Erembodegem, 26 juli 2018 – Ontex Group NV (Euronext Brussel: ONTEX; 'Ontex', 'de Groep' of 'de Onderneming') kondigde vandaag haar resultaten voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2018.

Financiële samenvatting H1 2018

- 2,2% omzetgroei op vergelijkbare basis (LFL) zonder Brazilië op hogere volumes en positieve prijs/productmix
 - +5% op vergelijkbare basis in zowel Incontinentieproducten voor volwassenen als Dameshygiëneproducten
 - Stevige groei van omzet Brazilië voor Q2 2018 met 52% ten opzichte van Q1 2018, zonder wisselkoerseffecten
 - LFL omzet Groep 0,4% hoger; wisselkoerstegenwind van 58,8 miljoen €
- Recurrente EBITDA van 117,7 miljoen €; Recurrente EBITDA-marge van 10,4% (11,6% zonder Brazilië)
 - Aanhoudende maatregelen om positieve prijs/productmix en kostenbesparingen aan te drijven
 - Recurrente EBITDA-marge van 10,9% aan constante wisselkoersen (wisselkoerstegenwind voor 2018 van 12,2 miljoen €)
 - Gestage vermindering van de verliezen in Brazilië gedurende de eerst helft van 2018
- Recurrente winst per aandeel van 0,70 € ondersteund door de voordelen van de herfinanciering van 2017 en een lagere belastingvoet

Operationele samenvatting H1 2018

- Versnelde innovatiepijplijn over alle categorieën en markten heen
- Continu groeiende leveringen aan e-commerce retailers; opstart van eigen digitale initiatieven
- Nieuwe capaciteiten voor broekjes voor volwassene en babybroekjes, opstart van eigen productietechnologie in Brazilië
- Aangekondigde productieconsolidatie in Brazilië, wat 7 miljoen € jaarlijkse EBIT besparingen kan opleveren

Kerncijfers H1 2018 en Q2 2018

<i>In miljoen €, met uitzondering van de marge en per aandeel data</i>	H1 2018	H1 2017	% Evolutie		Q2 2018	Q2 2017	% Evolutie
Gerapporteerde omzet	1.129,6	1.164,1	-3,0%		571,5	612,2	-6,6%
LFL Omzet	1.168,3	1.164,1	0,4%		607,3	612,2	-0,8%
Recurrente EBITDA	117,7	144,7	-18,7%		60,2	74,8	-19,4%
<i>Rec. EBITDA Marge</i>	<i>10,4%</i>	<i>12,4%</i>	<i>-201 bps</i>		<i>10,5%</i>	<i>12,2%</i>	<i>-167 bps</i>
Recurrente winst van de periode	57,2	71,5	-20,1%		-	-	-
Recurrente winst per aandeel	0,70	0,90	-22,2%		-	-	-
Winst van de periode	50,6	62,6	-19,2%		-	-	-
Gewone winst per aandeel	0,62	0,79	-21,5%		-	-	-
Rec. vrije kasstroom	36,2	68,9	-47,4%		-	-	-
Netto schuld	778,3	743,9	4,6%		-	-	-
Netto schuld / LTM Rec. EBITDA	3,25	2,75	n.v.t.		-	-	-

De gerapporteerde omzet van Ontex Group omvat de omzet voor 6 maanden van Ontex Brazilië in H1 2018 en voor 4 maanden van Ontex Brazilië in H1 2017.

Charles Bouaziz, CEO van Ontex: “We hebben veerkracht getoond met onze resultaten in uitdagende omstandigheden en we hebben een goede vooruitgang geboekt op het vlak van onze 2018 prioriteiten. We hebben een stevige groei van de omzet op vergelijkbare basis zonder Brazilië bereikt gedreven door volume en prijs/productmix, terwijl Ontex Brazilië het aanzienlijk beter deed in het tweede kwartaal. Ik ben tevreden dat de recurrente EBITDA-marge van onze Groep tijdens de periode sequentieel verbeterde sinds Q4 2017, ondanks negatievere wisselkoersen en stijgende inputkosten. In Brazilië zorgden de in mei aangekondigde productieconsolidatie en de verbeterde handel ervoor dat de ommekeer zich begint door te zetten. Tot slot blijven we vooruitgang boeken met de lancering van innovaties en de versterking van de capaciteit voor sneller groeiende producten met een hogere marge. Daar zouden we in de tweede helft van het jaar steeds meer de vruchten van moeten plukken.”

Marktdynamiek

In de eerste helft van 2018 gingen onze markten in waarde licht achteruit ten opzichte van vorig jaar, met een sterke groei in de categorie Incontinentieproducten voor volwassenen, een lagere verkoop in de categorie Babyverzorgingsproducten en een vrijwel ongewijzigde categorie Dameshygiëneproducten. Merk op dat marktgegevens geen gegevens omvatten omtrent online verkoop. De verkoop van luiers van retailmerken bleef goed voor meer dan de helft van alle verkochte luiervolumes op de markten van onze Divisie Mature Market Retail. Dit bevestigt de langetermijntrend dat consumenten hun toevlucht nemen tot vernieuwende producten van hoge kwaliteit die toonaangevende retailers aanbieden.

Zoals verwacht stegen alle grondstoffenindexen sterk op jaarbasis in de eerste helft van 2018. De huidige marktdata wijzen op een vergelijkbare stijging in de tweede helft van 2018.

Bijna alle munteenheden waarin we handel drijven, verzwakten ten opzichte van de euro in de eerste helft van 2018. In het tweede kwartaal versterkte die trend.

PAI benadering

PAI Partners ('PAI') bevestigde op maandag 9 juli in een verklaring dat het Ontex heeft benaderd met een ongevraagd en niet-bindend voorstel voor een mogelijk bod in geldmiddelen op de uitstaande aandelen van Ontex, voor € 27,50 per aandeel. Hoewel de Raad van Bestuur van Ontex niet overeengekomen is om een bod dat zou worden gedaan op basis van deze voorwaarden aan te bevelen, kreeg PAI de toestemming om een due diligence uit te voeren, die momenteel plaatsvindt. Het is helemaal niet zeker dat een bod zal worden gedaan en, zo ja, aan welke

voorwaarden en of een dergelijk bod zou worden aanbevolen door de Raad van Bestuur van Ontex.

VOORZUITZICHTEN

We willen sterker presteren dan onze markten door een lage één-cijferige LFL omzetgroei te genereren in 2018 in grotendeels vlak evoluerende markten voor hygiëneproducten. Voor 2018 verwachten we dat de sector van de hygiëneproducten zal moeten blijven opboksen tegen de negatieve effecten van de grondstoffenprijzen, en aan de huidige koersen zullen de wisselkoersverschillen een negatief effect hebben op de omzet en de EBITDA. Ondanks deze negatieve effecten verwachten we dat de recurrente EBITDA-marges zullen verbeteren in de tweede helft van het jaar, naarmate onze maatregelen met betrekking tot prijszetting – wat tot enkele volumeverliezen zal leiden – productmix en kostenbesparingen, nieuwe productlanceringen en verbeterde prestaties in Brazilië, steeds meer effect zullen opleveren.

Operationeel Overzicht: Producten

in miljoen €	Zes maanden				Tweede kwartaal			
	H1 2018	H1 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL	Q2 2018	Q2 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet*	1.129,6	1.164,1	-3,0%	0,4%	571,5	612,2	-6,6%	-0,8%
Babyverzorgingsproducten	655,2	704,4	-7,0%	-2,8%	333,5	373,5	-10,7%	-4,0%
Dameshygiëneproducten	113,9	109,5	4,1%	5,3%	56,3	55,1	2,3%	4,1%
Incontinentieproducten voor volwassenen	348,4	339,1	2,8%	5,2%	174,0	177,3	-1,8%	3,2%

* Omvat 12,0 miljoen € in H1 2018 en 11,1 miljoen € in H1 2017 van de categorie Andere producten. Omvat 7,7 miljoen € in Q2 2018 en 6,3 miljoen € in Q2 2017 van de categorie Andere producten.

Babyverzorgingsproducten

De omzet op vergelijkbare basis in de categorie Babyverzorgingsproducten lag 2,8% lager in de eerste helft van 2018, door de lagere luiervolumes in Brazilië. Luierbroekjes blijven een sterke groei optekenen, vooral in Europa, waar we in nieuwe productiecapaciteit hebben geïnvesteerd. Babyluiers kenden een competitieve groei op de meeste van onze markten, buiten Brazilië.

Dameshygiëneproducten

De categorie Dameshygiëneproducten groeide in de eerste helft van 2018 met 5,3% op vergelijkbare basis, voornamelijk onder impuls van de nieuwe activiteiten voor tampons uit biologisch katoen. Consumenten grijpen namelijk steeds meer naar aantrekkelijke alternatieven voor de internationale merken.

Incontinentieproducten voor volwassenen

De omzet van de categorie Incontinentieproducten voor volwassenen steeg met 5,2% in de eerste helft van 2018. Dit weerspiegelt een stijging van 9% in de retailverkoop en een stevige groei via de institutionele kanalen. De verkoop van broekjes voor volwassenen lag aanzienlijk hoger en we investeren om in de toekomst te kunnen inspelen op de sterke toename van de vraag.

Operationeel overzicht: Divisies

	Zes maanden				Tweede kwartaal			
in miljoen €	H1 2018	H1 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL	Q2 2018	Q2 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet	1.129,6	1.164,1	-3,0%	0,4%	571,5	612,2	-6,6%	-0,8%
Mature Market Retail	445,6	445,6	0,0%	0,6%	226,4	224,7	0,8%	1,7%
Growth Markets	99,8	96,4	3,5%	11,6%	49,5	50,5	-2,0%	7,0%
Healthcare	221,2	215,9	2,4%	2,9%	108,0	108,4	-0,4%	0,0%
MENA	77,7	99,9	-22,2%	-8,3%	38,0	45,0	-15,7%	0,5%
Americas Retail	285,3	306,3	-6,8%	-2,5%	149,6	183,6	-18,5%	-6,8%

De gerapporteerde omzet van Ontex Group omvat de omzet voor 6 maanden van Ontex Brazilië in H1 2018 en voor 4 maanden van Ontex Brazilië in H1 2017.

Mature Market Retail

In steeds uitdagende markten steeg de omzet van onze Divisie Mature Markets Retail in de eerste helft van 2018 met 0,6% op vergelijkbare basis, tegenover een sterk niveau als comparatieve basis. De verkoop in kerncategorieën en aan sleutelklanten verbeterde namelijk in het tweede kwartaal. De volumegroei kwam tot stand door een sterke prestatie in de categorieën Incontinentieproducten voor volwassenen en Babybroekjes. De competitieve prestaties in de categorie Dameshygiëneproducten en Babyluiers waren beter in het tweede kwartaal. We brachten in de eerste helft van 2018 luiers met onze recentste 'channel core'-technologie op de markt. Hiermee kunnen toonaangevende retailers gezinnen verleiden met de allernieuwste technologie.

De sterke stijging van de inputkosten in de voorbije achttien maanden werd grotendeels gecompenseerd door aanhoudende besparingen en operationele efficiëntie, terwijl we een beperkt bedrag aan onze klanten hebben doorgerekend via een prijsstijging in het tweede kwartaal. Deze bescheiden verbetering in de prijs/productmix in de eerste helft van 2018 zou de omzet van de Divisie moeten blijven ondersteunen tot midden 2019. We zullen onze positie als toonaangevende partner voor retailers in onze categorieën blijven versterken, door hen te helpen hun omzet op te krikken met een aantrekkelijk en gevarieerd aanbod.

Growth Markets

De omzet van de Divisie Growth Markets steeg met 11,6% op vergelijkbare basis in de eerste helft van 2018, aldus voortbouwend op het sterke niveau van 2017 en waarbij de Divisie daarmee aanzienlijk beter presteert dan de onderliggende marktgroei. Deze sterke prestatie in de eerste helft van het jaar werd aangestuurd door hogere volumes en een positieve prijs/productmix. De groei wordt breed gedragen in alle regio's en categorieën, met een verdere versnelling bij onze activiteiten voor Babybroekjes. De Divisie blijft haar Russische en Oost-Europese activiteiten uitbouwen, ondanks een heel uitdagende concurrentiële omgeving met promotieniveau's die nog steeds extreem hoog blijven en sterk negatieve wisselkoerseffecten. Met de verhoging van de productie in onze fabriek in Ethiopië speelden we in op de sterke vraag naar ons luiermerk Canbebe, dat marktleider is.

Healthcare

In de Divisie Healthcare steeg de omzet in de eerste helft van 2018 met 2,9%, sterker dan de geschatte marktgroei. Nieuwe klanten droegen bij tot hogere volumes in de meeste van onze regio's. De verkoop van broekjes voor volwassenen en producten voor lichte incontinentie bleef stijgen dankzij onze gedurige focus om innovatieve producten te lanceren die beantwoorden aan de behoeften van consumenten.

MENA

De omzet van de Divisie Middle East and North Africa lagen 8,3% lager in de eerste helft van 2018 vergeleken met vorig jaar, met een duidelijke verbetering in het tweede kwartaal van 2018 (stijging met 0,5%) na een rustige start van het jaar. De competitieve omgeving in de categorie Babyverzorgingsproducten leidde tot lagere marktvolumes met een positieve prijszetting op de markt. In Turkije brachten we een innovatieve ultradunne luier op de markt, ondersteund door een intensievere activeringcampagne in de winkel, terwijl we in Algerije ook een innovatieve nieuwe luier lanceerden. In beide gevallen werd de sterke innovatiecapaciteit van de Groep benut, samen met de plaatselijke marketing en R&D. Een gebrek aan liquide middelen leidde tot een lagere exportverkoop in de eerste helft van 2018, met indicaties op verbetering in de tweede helft van het jaar.

Americas Retail

De omzet van de Divisie Americas Retail lagen 2,5% lager in de eerste helft van 2018, in vergelijking met een sterk eerste halfjaar in 2017. Zonder Brazilië steeg de omzet met 5,6%, dankzij het aanhoudende succes van onze plaatselijke merken in de categorieën Babyverzorgingsproducten en Incontinentieproducten voor volwassenen in Mexico. Toen we in 2016 Grupo Mabe overnamen, hadden we het plan om dit platform te benutten om op zoek te gaan naar kansen om retailermerken te ontwikkelen in de VS, in waarde de grootste markt ter wereld. In het tweede kwartaal begonnen we onze eerste, heel gedifferentieerde retailmerk-luier te verdelen aan een grote Amerikaanse retailer. In Brazilië hebben we in de eerste helft van 2018 snel enkele belangrijke initiatieven genomen die zullen leiden tot nieuwe productinnovaties en een verbeterde operationele efficiëntie in de tweede helft van het jaar. Op het vlak van omzet en winstgevendheid zien we de eerste tekenen van verbetering van deze inspanningen. Brazilië tekende in het tweede kwartaal van 2018 een sequentiële omzetgroei van meer dan 50% op, vergeleken met het eerste kwartaal (zonder wisselkoerseffecten). Vanuit het rentabiliteitsperspectief verminderden de verliezen in Brazilië gestaag in de loop van het eerste halfjaar.

Operationeel Overzicht: Geografische gebieden

in miljoen €	Zes maanden				Tweede kwartaal			
	H1 2018	H1 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL	Q2 2018	Q2 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v. LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet	1.129,6	1.164,1	-3,0%	0,4%	571,5	612,2	-6,6%	-0,8%
West-Europa	548,2	536,0	2,3%	2,5%	275,4	269,1	2,4%	2,5%
Oost-Europa	142,7	151,7	-5,9%	-2,0%	71,8	78,0	-8,0%	-2,4%
Amerika	286,6	308,4	-7,1%	-2,7%	150,4	184,7	-18,6%	-6,9%
Rest van de Wereld	152,1	168,0	-9,5%	1,4%	73,9	80,5	-8,1%	3,8%

Ondanks sterke negatieve wisselkoerseffecten boekte de Groep meer dan de helft van zijn gerapporteerde omzet buiten West-Europa, vooral in opkomende markten, die op basis van

demografische gegevens en het gebruiksniveau van de producten naar verwachting sneller zullen groeien dan de algemene categoriegroei in de komende jaren. De omzet in West-Europa vertegenwoordigt 49% van de gerapporteerde omzet van de Groep, ondersteund door de groei op vergelijkbare basis en beperkte negatieve wisselkoerseffecten.

Financieel overzicht

Geselecteerde financiële informatie

in miljoen €	Zes maanden		
	H1 2018	H1 2017	% Δ
Ontex Gerapporteerde Omzet	1.129,6	1.164,1	-3,0%
Kostprijs van de omzet	(812,8)	(831,6)	-2,3%
Brutomarge	316,8	332,5	-4,7%
Operationele kosten	(227,9)	(213,1)	6,9%
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	(10,0)	(12,7)	-21,3%
Bedrijfsresultaat	78,9	106,6	-26,0%
Netto financiële kosten	(14,1)	(23,4)	-39,9%
Winstbelastingen	(14,2)	(20,6)	-31,1%
Winst voor de periode	50,6	62,6	-19,2%
Gewone winst per aandeel	0,62	0,79	-21,3%
Rec. vrije kasstroom (na winstbelastingen)	36,2	68,9	-47,4%
- waarvan wijzigingen in werkkapitaal	(20,9)	(20,9)	0,1%
- waarvan investeringsuitgaven	(39,0)	(29,8)	31,0%
Nettoschuld	778,3	743,9	4,6%

Merk op dat de omzetcijfers van het voorbije boekjaar werden aangepast als gevolg van de implementatie van IFRS 15 vanaf januari 2018 om de vergelijkbaarheid te garanderen. Er is geen impact op het operationeel resultaat en EBITDA.

Bruto marge

De brutomarge eindigde in de eerste helft van 2018 op 316,8 miljoen € en de brutomarge als percentage van de omzet van 28,0% lag 52 basispunten lager dan vorig jaar. Dit is volledig te wijten aan een lagere brutomarge in Brazilië, terwijl de rest van de Ontex activiteiten veerkracht vertoonde met hogere verkoopvolumes, een positieve impact op prijs/productmix en aanzienlijke besparingen die de sterke negatieve impact van de hogere grondstofprijzen en de wisselkoerseffecten compenseren.

Recurrente EBITDA

De recurrente EBITDA voor de eerste helft van 2018 bedroeg 117,7 miljoen €; 18,7% lager dan de hoge comparatieve basis van een jaar terug. Naast de hierboven vermelde evolutie van de brutomarge is de daling voornamelijk te wijten aan hogere verkoop- en marketingkosten, die de opname weerspiegelen van de Braziliaanse merkactiviteiten voor zes maanden in 2018, terwijl deze slechts voor vier maanden werden opgenomen vorig jaar.

Wisselkoersverschillen

Zoals verwacht en eerder meegedeeld kenden zowel de omzet als de recurrente EBITDA van de Groep in de eerste helft van 2018 een belangrijke negatieve impact van de wisselkoersverschillen, waarbij nagenoeg alle valuta verzwakten tegenover de euro, in vergelijking met een jaar voordien. Wat de omzet van de Groep betreft, bedroeg de wisselkoersimpact -58,8 miljoen €, voornamelijk door de belangrijkste valuta in de Divisies Americas Retail, MENA en Growth Markets. Voor de recurrente EBITDA bedroeg de impact -12,2 miljoen € ten gevolge van dezelfde valuta, met

uitzondering van de Amerikaanse dollar (USD), die een positieve impact had door de hoeveelheid grondstoffen aangekocht in USD.

Netto financiële kosten

De netto financiële kosten bedroegen 14,1 miljoen € in de eerste helft van 2018, een daling van 9,3 miljoen € tegenover vorig jaar. De daling is voornamelijk te danken aan lagere intrestkosten ten gevolge van de succesvolle herfinanciering die eind 2017 werd afgerond.

Winstbelastingen

De winstbelastingen voor de eerste helft van 2018 bedroegen 14,2 miljoen €. De effectieve belastingvoet bedroeg 21,9%, wat binnen de verwachtingen van de Onderneming ligt van een effectieve belastingvoet van ten hoogste 24%.

Werkkapitaal

In de eerste helft van 2018 bedroeg het werkkapitaal 11,5% van de omzet, wat binnen onze doelstelling lag om dat percentage op 12 % of minder te houden.

Investeringsuitgaven

In de eerste helft van 2018 bedroegen de investeringsuitgaven 39,0 miljoen €, waaronder investeringen in broekjes voor volwassenen en baby's, waarbij gebruik wordt gemaakt van onze eigen luiersproductietechnologie om nieuwe lijnen te plaatsen in Brazilië. Naar verwachting zullen de investeringsuitgaven voor het volledige jaar 2018 ongeveer 5 % van de omzet bedragen. Dat is licht boven het percentage op middellange termijn ten gevolge van de geplande productieverhoging in Brazilië en de focus op een hogere groei bij de broekjes voor baby's en volwassenen.

Recurrente Vrije Kasstroom (na winstbelastingen)

In de eerste helft van 2018 bedroeg de recurrente vrije kasstroom (na winstbelastingen) 36,2 miljoen €. De belangrijkste reden hiervoor in vergelijking met vorig jaar was de lagere recurrente EBITDA, die in 2017 op een hoog niveau lag. Bovendien stegen de investeringsuitgaven zoals verwacht.

Nettoschuld

De nettoschuld bedroeg per 30 juni 2018 778,3 miljoen €, met een netto leverage op basis van de recurrente EBITDA van de voorbije twaalf maanden van 3,25x.

Bedrijfsinformatie

Het persbericht hierboven en de bijhorende financiële informatie van Ontex Group NV voor de drie maanden en half jaar dat eindigde op 30 juni 2018 werd goedgekeurd voor uitgifte overeenkomstig het besluit van de Raad van Bestuur van 25 juli 2018.

Conference call

Het management zal een presentatie organiseren voor investeerders en analisten op 26 juli 2018 om 8:00 am BST / 9:00 am CET. Een kopie van de presentatie-slides zal beschikbaar zijn op:

<http://www.ontexglobal.com/financial-reports-including-annual-reviews>.

Als u wenst deel te nemen aan de conference call, gelieve 5 tot 10 minuten op voorhand in te bellen via onderstaande info:

Verenigd Koninkrijk	+44 (0)330 336 9125
Verenigde Staten	+1 929 477 0448
België	+32 (0)2 404 0659
Frankrijk	+33 (0)1 70 72 25 50
Duitsland	+49 (0)69 2222 25574
Toegangscodes	1336905

Een opname van deze conference call zal eveneens gedurende een week beschikbaar zijn:

Verenigd Koninkrijk	+44 (0) 207 660 0134
Verenigde Staten	+1 719 457 0820
België	+32 (0) 2 620 0568
Frankrijk	+33 (0) 1 70 48 00 94
Duitsland	+49 (0) 69 2000 1800
Toegangscodes	1336905

Financiële kalender 2018

Q3 2018	7 november 2018
---------	-----------------

Inlichtingen

Investeerders

Philip Ludwig
+32 53 333 730
Philip.ludwig@ontexglobal.com

Pers

Teneo London:
Charles Armitstead
+44 7703 330269
charles.armitstead@teneobluerubicon.com
of
Rob Morgan
+44 7557 413275
robert.morgan@teneobluerubicon.com

Teneo Brussels:
Ruud Wassen
+32 (479) 471 583
ruud.wassen@teneocabinetdn.com
of
Christophe Christiaens
+32 (484) 832 704
christophe.christiaens@teneocabinetdn.com



ANNEX A
ONTEX GROUP NV
TUSSENTIJDSE VERKORTE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

VERKLARING VAN DE RAAD VAN BESTUUR

De Raad van Bestuur van Ontex Group NV verklaart in naam en voor rekening van Ontex, dat, voor zover hen bekend, de verkorte geconsolideerde halfjaarlijkse financiële staten, die zijn opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards ("IFRS") zoals goedgekeurd door de Europese Unie, een getrouw beeld geven van het vermogen, van de financiële toestand en van de resultaten van de vennootschap en de in de consolidatie opgenomen ondernemingen.

Het halfjaarlijks jaarverslag geeft een getrouw overzicht van de uit hoofde van artikel 13, §§5 en 6 van het Koninklijk Besluit van 14 november 2007 vereiste informatie.



Verslag van de commissaris over het beperkt nazicht van de verkorte geconsolideerde jaarrekening per 30 juni 2018 en voor de zes maanden dan eindigend



Aan de Raad van Bestuur
Ontex Group NV

Verslag van de commissaris omtrent de beoordeling van de verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële informatie voor de periode afgesloten op 30 juni 2018

Inleiding

Wij hebben een beoordeling uitgevoerd van de in bijlage opgenomen geconsolideerde balans van Ontex Group NV en haar dochtervennootschappen op 30 juni 2018 en de daarbij horende geconsolideerde resultatenrekening, het geconsolideerd overzicht van het totaal van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, het geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen en het geconsolideerd kasstroomoverzicht over de periode van 6 maanden afgesloten op die datum, evenals van de toelichtingen (de Tussentijdse Financiële Informatie). De Raad van Bestuur is verantwoordelijk dat de Tussentijdse Financiële Informatie is opgesteld en gepresenteerd in overeenstemming met IAS 34 zoals goedgekeurd door de Europese Unie. Het is onze verantwoordelijkheid om een besluit te formuleren over de Tussentijdse Financiële Informatie op basis van onze beoordeling.

Omvang van de beoordeling

Wij hebben onze beoordeling uitgevoerd overeenkomstig de "International Standard on Review Engagements 2410 – Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". Een beoordeling van tussentijdse financiële informatie bestaat uit het verzoeken om inlichtingen aan hoofdzakelijk financiële en boekhoudkundige verantwoordelijken, en het toepassen van analytische en andere procedures van beoordeling. De reikwijdte van een beoordeling is substantieel kleiner dan een controle uitgevoerd volgens "International Standards on Auditing" en laat ons bijgevolg niet toe om met zekerheid te stellen dat we kennis hebben van alle belangrijke gegevens die zouden geïdentificeerd zijn indien we een volkomen controle zouden hebben uitgevoerd. Wij brengen dan ook geen controleoordeel tot uitdrukking.

Bestuit

Op basis van onze beoordeling is niets onder onze aandacht gekomen dat ons doet aannemen dat de Tussentijdse Financiële Informatie, in alle van materieel belang zijnde opzichten niet opgesteld zou zijn in overeenstemming met IAS 34 zoals goedgekeurd door de Europese Unie.

Gent, 25 juli 2018

PwC Bedrijfsrevisoren bvba
Vertegenwoordigd door

Peter Opsomer
Bedrijfsrevisor

PwC Bedrijfsrevisoren bvba, burgerlijke vennootschap met handelsvorm - PwC Réviseurs d'Entreprises srl, société civile à forme commerciale - Financial Assurance Services
Maatschappelijke zetel/Siège social: Woluwe Garden, Woluwedal 18, B-1932 Sint-Stevens-Woluwe
Vestigingseenheid/Unité d'établissement: Sluisweg 1 bus 8, B-9000 Gent
T: +32 (0)9 268 82 11, F: +32 (0)9 268 82 99, www.pwc.com
BTW/TVA BE 0429.501.944 / RPR Brussel - RPM Bruxelles / ING BE43 3101 3811 9501 - BIC BBRUBEBB / BELFIUS BE92 0689 0408 8123 - BIC GKCC BEBB

GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING

<i>in miljoen €</i>	Toelichting	Eerste helft	
		2018	2017 aangepast ¹
Omzet	3	1.129,6	1.164,1
Kostprijs van de omzet		(812,8)	(831,6)
Brutomarge		316,8	332,5
Distributiekosten		(104,9)	(104,5)
Verkoop- en marketingkosten		(81,2)	(72,9)
Algemene beheerskosten		(40,8)	(39,3)
Overige bedrijfsopbrengsten/(-kosten), netto		(1,0)	3,6
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur	9	(8,1)	(12,3)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan waardeverminderingen en significante geschillen	9	(1,9)	(0,3)
Bedrijfsresultaat		78,9	106,6
Financiële opbrengsten		1,6	1,6
Financiële kosten		(15,2)	(20,4)
Nettowisselkoersverschillen op financieringsactiviteiten		(0,5)	(4,6)
Netto financiële kosten		(14,1)	(23,4)
Winst vóór winstbelastingen		64,8	83,2
Winstbelastingen		(14,2)	(20,6)
Winst voor de periode uit voortgezette activiteiten		50,6	62,6
Winst voor de periode		50,6	62,6
Winst toewijsbaar aan:			
Aandeelhouders van de moedermaatschappij		50,6	62,6
Winst voor de periode		50,6	62,6

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

¹ Naar aanleiding van de toepassing van IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* vanaf 1 januari 2018 werden de cijfers van de comparatieve periode aangepast om de vergelijkbaarheid te garanderen. Voor meer details verwijzen we naar toelichting 2.1.

WINST PER AANDEEL

<i>in €</i>	Toelichting	Eerste helft	
		2018	2017
Gewone winst per aandeel	10	0,62	0,79
Verwaterde winst per aandeel	10	0,62	0,79
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen gedurende de periode		81.284.546	79.020.058

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

GECONSOLIDEERD OVERZICHT VAN HET TOTAAL VAN GEREALISEERDE EN NIET-GEREALISEERDE RESULTATEN

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Winst voor de periode	50,6	62,6
Niet-gerealiseerde winst/(verlies) voor de periode, na winstbelastingen:		
Componenten die later mogelijk kunnen opgenomen worden in de resultatenrekening		
Omrekeningsverschillen op buitenlandse activiteiten	(28,6)	(23,7)
Kasstroomindekking	1,8	(1,5)
Niet-gerealiseerde winst/(verlies) voor de periode	(26,9)	(25,2)
Totaal gerealiseerde en niet-gerealiseerde winst voor de periode	23,7	37,4
Totaal gerealiseerde en niet-gerealiseerde winst toewijsbaar aan:		
Aandeelhouders van de moedermaatschappij	23,7	37,4
Totaal gerealiseerde en niet-gerealiseerde winst voor de periode	23,7	37,4

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

GECONSOLIDEERDE BALANS

ACTIVA <i>in miljoen €</i>	Toelichting	30 juni 2018	31 december 2017
Vaste activa			
Goodwill	4	1.160,8	1.163,6
Immateriële activa	5	48,8	50,6
Materiële vaste activa	6	575,7	578,3
Uitgestelde belastingvorderingen		16,0	18,3
Langlopende vorderingen		4,3	3,9
		1.805,6	1.814,7
Vlottende activa			
Voorraden		339,4	327,2
Handelsvorderingen		375,4	369,8
Vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen		75,2	80,6
Actuele belastingvorderingen		6,9	7,1
Afgeleide financiële activa		7,2	1,6
Geldmiddelen en kasequivalenten	8	118,3	118,5
Vaste activa aangehouden voor verkoop		0,7	-
		923,1	904,8
TOTAAL ACTIVA		2.728,7	2.719,5

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

GECONSOLIDEERDE BALANS (vervolg)

EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN <i>in miljoen €</i>	Toelichting	30 juni 2018	31 december 2017
Eigen vermogen toerekenbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij			
Kapitaal en uitgiftepremie		1.208,0	1.208,0
Eigen aandelen		(42,3)	(31,3)
Cumulatieve omrekeningsverschillen		(187,5)	(158,9)
Overgedragen resultaat en overige reserves		164,7	160,2
TOTAAL EIGEN VERMOGEN		1.142,9	1.178,0
Langlopende verplichtingen			
Voorzieningen m.b.t. personeelsbeloningen		22,1	21,7
Voorzieningen		0,4	0,4
Rentedragende leningen	8	788,8	772,0
Uitgestelde belastingverplichtingen		38,9	42,8
Overige schulden		0,2	0,2
		850,4	837,1
Kortlopende verplichtingen			
Rentedragende leningen	8	85,9	69,9
Afgeleide financiële verplichtingen		3,5	4,2
Overige kortlopende financiële schulden	8	21,9	20,8
Handelsschulden		475,0	473,3
Toegerekende kosten en overige schulden		49,4	32,8
Verplichtingen m.b.t. personeelsbeloningen		44,6	44,7
Actuele belastingverplichtingen		45,5	50,9
Voorzieningen		9,6	7,8
		735,4	704,4
TOTAAL VERPLICHTINGEN		1.585,8	1.541,5
TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN		2.728,7	2.719,5

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
KASSTROOM UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN		
Winst voor de periode	50,6	62,6
Aanpassingen voor:		
Winstbelastingen	14,2	20,6
Afschrijvingen	28,8	25,5
(Winst)/verlies op de verkoop van materiële vaste activa	1,1	0,3
Voorzieningen (inclusief verplichtingen voor personeelsbeloningen)	2,7	0,9
(Winst)/verlies op earn-out verplichtingen	0,5	4,6
Netto financiële kosten	14,1	23,4
Wijzigingen in werkkapitaal:		
Voorraden	(13,7)	(7,7)
Handelsvorderingen, vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	(0,8)	(37,5)
Handelsschulden, toegerekende kosten en overige schulden	(6,4)	24,3
Kortlopende verplichtingen m.b.t. personeelsbeloningen	(0,6)	(0,6)
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	90,5	116,4
Betaalde winstbelastingen	(21,5)	(25,1)
NETTOKASSTROOM UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	69,0	91,3
KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN		
Aankoop van materiële vaste en immateriële activa	(39,0)	(29,8)
Opbrengsten uit de verkoop van materiële vaste en immateriële activa	1,5	(0,2)
Betaling voor overname dochteronderneming, netto van overgenomen geldmiddelen (toelichting 14)	-	(307,8)
Investeringsuitgaven m.b.t. bedrijfscombinaties	(0,3)	(3,7)
NETTOKASSTROOM GEBRUIKT VOOR INVESTERINGSACTIVITEITEN	(37,8)	(341,5)
KASSTROOM UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN		
Inkomsten uit leningen	50,8	146,0
Aflossingen van leningen	(31,5)	(74,6)
Betaalde interesten	(9,1)	(13,6)
Ontvangen interesten	1,7	1,7
Herfinancieringskosten en overige financieringskosten	(2,3)	(3,6)
Gerealiseerde wisselkoersresultaten uit financieringsactiviteiten	(1,2)	0,2
Afgeleide financiële activa	(1,2)	(1,2)
Betaalde dividenden	(38,6)	(44,9)
Kapitaalsverhoging (na aftrek van uitgiftekosten nieuwe aandelen)	-	219,2
NETTOKASSTROOM GEBRUIKT VOOR / UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN	(31,4)	229,2
NETTO AFNAME GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN	(0,2)	(21,0)
GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN BIJ HET BEGIN VAN DE PERIODE	118,5	212,8
GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN BIJ HET EINDE VAN DE PERIODE	118,3	191,8

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

Toerekenbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij							
<i>in miljoen €</i>	Aantal aandelen	Kapitaal	Uitgifte-premie	Eigen aandelen	Cumulatieve omrekeningsverschillen	Overgedragen resultaat en overige reserves	Totaal eigen vermogen
Saldo per 31 december 2017	82.347.218	795,2	412,8	(31,3)	(158,9)	160,2	1.178,0
Transacties met aandeelhouders op niveau van Ontex Group NV:							
Afwikkeling van op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	-	-	-	1,1	1,1
Dividenden	-	-	-	-	-	(48,8)	(48,8)
Eigen aandelen	-	-	-	(11,0)	-	(0,1)	(11,1)
Totaal transacties met aandeelhouders 2018	-	-	-	(11,0)	-	(47,8)	(58,8)
Totaal gerealiseerd en niet-gerealiseerd resultaat:							
Winst voor de periode	-	-	-	-	-	50,6	50,6
Niet-gerealiseerd resultaat:							
Omrekeningsverschillen op buitenlandse activiteiten	-	-	-	-	(28,6)	-	(28,6)
Kasstroomindekking	-	-	-	-	-	1,8	1,8
Totaal niet-gerealiseerd resultaat	-	-	-	-	(28,6)	1,8	(26,9)
Saldo per 30 juni 2018	82.347.218	795,2	412,8	(42,3)	(187,5)	164,7	(1.142,9)

GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN (vervolg)

<i>in miljoen €</i>	Toerekenbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij						
	Aantal aandelen	Kapitaal	Uitgifte-premie	Eigen aandelen	Cumulatiev e omrekenin gs- verschillen	Overgedra gen resultaat en overige reserves	Totaal eigen vermogen
Saldo per 31 december 2016	74.861.108	722,0	266,8	(22,3)	(42,5)	75,1	999,1
Transacties met aandeelhouders op niveau van Ontex Group NV:							
Afwikkeling van op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	-	-	-	1,1	1,1
Dividenden	-	-	-	-	-	(44,8)	(44,8)
Eigen aandelen	-	-	-	(10,7)	-	-	(10,7)
Kosten van uitgifte nieuwe aandelen	-	(1,6)	-	-	-	-	(1,6)
Kapitaalsverhoging	7.486.110	74,9	146,0	-	-	-	220,8
Totaal transacties met aandeelhouders 2017	7.486.110	73,3	146,0	(10,7)	-	(43,8)	164,8
Totaal gerealiseerd en niet-gerealiseerd resultaat:							
Winst voor de periode	-	-	-	-	-	62,6	62,6
Niet-gerealiseerd resultaat:							
Omrekeningsverschillen op buitenlandse activiteiten	-	-	-	-	(23,7)	-	(23,7)
Kasstroomindekking	-	-	-	-	-	(1,5)	(1,5)
Totaal niet-gerealiseerd resultaat	-	-	-	-	(23,7)	(1,5)	(25,2)
Saldo per 30 juni 2017	82.347.218	795,3	412,8	(33,1)	(66,2)	92,4	1.201,2

De toelichtingen 1 tot 15 maken integraal deel uit van de tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening.

TOELICHTINGEN BIJ DE TUSSENTIJDSE VERKORTE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

TOELICHTING 1 Bedrijfsinformatie

De tussentijdse verkorte geconsolideerde jaarrekening van Ontex Group NV ('Groep') voor de eerste zes maanden eindigend op 30 juni 2018 werd goedgekeurd voor uitgifte overeenkomstig het besluit van de Raad van Bestuur van 25 juli 2018.

TOELICHTING 1.1 Juridisch statuut

Ontex Group is een vennootschap met beperkte aansprakelijkheid opgericht in de vorm van een naamloze vennootschap naar Belgisch recht. De maatschappelijke zetel van Ontex Group is gevestigd te Korte Keppestraat 21, 9320 Erembodegem (Aalst), België. De aandelen van Ontex Group worden genoteerd op de gereguleerde markt van Euronext Brussel.

TOELICHTING 2 Samenvatting van de belangrijkste boekhoudkundige principes

TOELICHTING 2.1 Grondslag voor het opstellen van de jaarrekening

De tussentijdse verkorte geconsolideerde financiële rapportering van de Groep voor de eerste zes maanden eindigend op 30 juni 2018 werd opgesteld in overeenstemming met IAS 34 "Tussentijdse financiële verslaggeving", zoals goedgekeurd door de Europese Unie. Deze omvat niet alle informatie vereist voor de opstelling van de geconsolideerde jaarrekening en dient samen bekeken te worden met de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening van Ontex Group NV per 31 december 2017 die beschikbaar is op de website: www.ontexglobal.com.

De bedragen in deze documenten worden gerapporteerd in miljoenen €, tenzij anders vermeld. De meeste tabellen geven de bedragen weer in miljoen € voor redenen van transparantie. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

Dit rapport werd opgesteld in het Nederlands en vertaald in het Engels. In geval van discrepanties tussen de twee versies zal de Nederlandstalige versie voorrang hebben.

Een samenvatting van de belangrijkste boekhoudkundige principes werd opgenomen in de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening van Ontex Group NV voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2017 die zich bevindt in het Geïntegreerd Jaarverslag 2017 op de website (www.ontexglobal.com), van pagina 85 tot 99. De boekhoudkundige principes zijn op consistente wijze toegepast doorheen de betrokken perioden.

De boekhoudkundige principes die van toepassing zijn bij de verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële rapportering voor de periode van 1 januari 2018 tot en met 30 juni 2018 zijn in overeenstemming met de principes die toegepast werden in de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening van Ontex Group NV voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2017, behalve voor de toepassing van de nieuwe vereisten met betrekking tot IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* en IFRS 9 – *Financiële instrumenten*:

Omzet-erkenning

De kernactiviteit van Ontex Group is de verkoop van goederen. Aldus erkent de Groep de omzet op een bepaald tijdstip wanneer zeggenschap over de goederen wordt overgedragen

aan de klant, over het algemeen op moment van levering van de goederen. De Groep verkoopt haar producten rechtstreeks aan haar klanten en via distributeurs of agenten. Dit kan leiden tot een ander tijdstip om opbrengsten te erkennen. Na de levering aan distributeurs heeft de distributeur volledig zeggenschap over de manier van distributie en prijszetting voor de verkoop van goederen, de primaire verantwoordelijkheid over de verkoop van de goederen en draagt de distributeur de risico's op veroudering en verlies met betrekking tot de goederen.

Naast de verkoop van goederen worden afzonderlijke diensten, voornamelijk opleidingen aan klanten of assistentie aan klanten, veelal geleverd over de periode dat de overeenstemmende goederen worden verkocht aan de klant. Transport wordt niet als een afzonderlijke prestatieverplichting beschouwd aangezien zeggenschap over de goederen pas na het transport wordt overgedragen.

Betalingstermijnen kunnen verschillen afhankelijk van de klant, op basis van het kredietrisico en het voorafgaande betalingsgedrag van de klant. Daarnaast heeft de geografische ligging van het bedrijf en de klant een effect op de betalingsvoorwaarden. Er zijn geen belangrijke financieringscomponenten in de transactiepreizen opgenomen en de vergoedingen worden betaald in contanten.

Contracten met klanten bevatten handelskortingen of volumekortingen, die worden toegekend aan de klant indien de geleverde hoeveelheden een bepaalde drempel overschrijden. In deze gevallen omvat de transactieprijs een variabele vergoeding. De impact van de variabele vergoeding op de transactieprijs wordt in rekening gebracht bij de omzeterkenning door het schatten van de waarschijnlijkheid van het realiseren van de korting en dit voor elk contract. Bovendien wordt de geschatte variabele vergoeding slechts opgenomen in de transactieprijs, in de mate dat het zeer waarschijnlijk is dat een belangrijke terugname van het bedrag van de cumulatief erkende opbrengsten niet zal optreden wanneer naderhand de onzekerheid in verband met de variabele vergoeding vervolgens afneemt (het beperken van de variabele vergoeding). Bovendien beoordeelt de Groep alle betalingen aan klanten om te bepalen of deze betalingen betrekking hebben op de opbrengst gegenereerd met de betrokken klant.

Een vordering wordt opgenomen wanneer de goederen worden geleverd aangezien dit het tijdstip is waarop de vergoeding onvoorwaardelijk wordt, omdat enkel het verloop van de tijd vereist is vooraleer de betaling is verschuldigd.

Financiële activa

De financiële activa van de Groep worden ingedeeld in de volgende categorieën: financiële activa tegen reële waarde en financiële activa tegen geamortiseerde kostprijs. De classificatie hangt af van het bedrijfsmodel van de onderneming voor het beheer van de financiële activa en de contractuele bepalingen van de kasstromen. Het management bepaalt de classificatie van de financiële activa bij de initiële opname in de balans.

Reguliere aan- en verkopen van financiële activa worden opgenomen op transactiedatum, d.i. de datum waarop de Groep zich verbindt tot de aan- of verkoop van een actief.

Bij initiële opname waardeert de Groep een financieel actief aan reële waarde plus, voor een financieel actief niet gewaardeerd tegen reële waarde via de winst- of verliesrekening, transactiekosten die rechtstreeks toewijsbaar zijn aan de verwerving van het financieel actief. Transactiekosten die betrekking hebben op financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de winst- of verliesrekening, worden in resultaat genomen.

Financiële activa, zoals leningen, handels- en overige vorderingen en geldmiddelen en kasequivalenten worden op basis van de effectieve rentemethode gewaardeerd tegen

geamortiseerde kostprijs, verminderd met eventuele bijzondere waardeverminderingen als deze aangehouden worden voor de inning van contractuele kasstromen waarbij deze kasstromen enkel betalingen in kapitaal en interesten omvatten.

De effectieve-rentemethode is een methode voor het berekenen van de geamortiseerde kostprijs van een schuldinstrument en de toewijzing van rente-inkomsten over de relevante periode. De effectieve rentevoet is de rentevoet die de geschatte toekomstige kasontvangsten (inclusief alle betaalde of ontvangen vergoedingen en prijsfluctuaties die een integraal onderdeel vormen van de effectieve rentevoet, transactiekosten en andere premies of kortingen) over de verwachte levensduur van het schuldinstrument disconteert, of, in voorkomend geval, een kortere periode, tegen de netto boekwaarde bij de eerste opname.

Handels- en overige vorderingen na en binnen een jaar zijn in eerste instantie opgenomen tegen reële waarde en daarna gewaardeerd tegen de geamortiseerde kostprijs, d.w.z. tegen de netto huidige waarde van het vorderingsbedrag, met behulp van de effectieve rentevoetmethode, na aftrek van voorzieningen voor bijzondere waardevermindering.

De Groep beoordeelt op een toekomstgerichte basis de verwachte kredietverliezen verbonden aan de financiële activa gewaardeerd aan geamortiseerde kostprijs. Voor handelsvorderingen past de Groep de vereenvoudigde benadering voorzien door IFRS 9 – *Financiële instrumenten*, waarbij verwachte kredietverliezen op basis van levensduur worden opgenomen vanaf de initiële opname van de vorderingen.

De hoogte van de voorziening wordt in mindering gebracht op de boekwaarde van het actief en is opgenomen in de resultatenrekening in “verkoop- en marketingkosten”.

Handelsvorderingen worden niet meer opgenomen in de balans wanneer (1) de rechten op de kasstromen uit de handelsvorderingen zijn vervallen, (2) de Groep nagenoeg alle risico's en voordelen met betrekking tot de vorderingen heeft overgedragen.

De Groep neemt niet langer een financieel actief op enkel wanneer de contractuele rechten op de kasstromen uit het actief zijn vervallen, of wanneer ze het financiële actief en nagenoeg alle aan de eigendom van het actief verbonden risico's en voordelen overdraagt aan een andere entiteit. Als de Groep nagenoeg alle aan de eigendom van het actief verbonden risico's en voordelen niet overdraagt noch behoudt en toch doorgaat het overgenomen actief te controleren, erkent de Groep haar belang in het actief en de daarbij horende aansprakelijkheid voor bedragen die wellicht door haar betaald moeten worden. Als de Groep nagenoeg alle aan de eigendom van een overgedragen financieel actief verbonden risico's en voordelen behoudt, handhaaft de Groep het financiële actief in de balans en erkent eveneens een gewaarborgde lening voor de ontvangen opbrengsten.

Bij het niet langer opnemen van een financieel actief in zijn geheel wordt het verschil tussen de boekwaarde van het actief en de som van de ontvangen vergoeding en vordering en de cumulatieve winst of verlies opgenomen in de niet-gerealiseerde resultaten en gecumuleerd in het eigen vermogen, opgenomen via de winst- of verliesrekening.

Bij de verwijdering van een financieel actief anders dan in zijn geheel (bijvoorbeeld wanneer de Groep de optie behoudt om een deel van een overgedragen actief terug te kopen), zal de Groep de vorige boekwaarde van het financieel actief verdelen tussen het deel dat onder de noemer van aanhoudende betrokkenheid nog steeds is opgenomen in de balans, en het deel dat niet meer is opgenomen op basis van de relatieve reële waarde van die delen op de overdrachtdatum. Het verschil tussen de boekwaarde toegewezen aan het deel dat niet meer is opgenomen in de balans en de som van de ontvangen vergoeding ervoor en alle eraan toegewezen cumulatieve winst of verlies opgenomen in overige gerealiseerde en niet-

gerealiseerde resultaten, wordt opgenomen in de winst- of verliesrekening. Een cumulatieve winst of verlies opgenomen in niet-gerealiseerde inkomsten wordt verdeeld tussen het deel dat is opgenomen in de balans en het deel dat niet meer is opgenomen op basis van de relatieve reële waarde van die delen.

Relevante IFRS standaarden verplicht vanaf 2018

De volgende nieuwe standaarden en wijzigingen van standaarden zijn voor het eerst verplicht van toepassing voor het boekjaar dat begint op 1 januari 2018:

IFRS 9 Financiële instrumenten vervangt *IAS 39 Financiële instrumenten: opname en waardering* en brengt de volgende aspecten bij elkaar van de boekhoudkundige verwerking voor financiële instrumenten: classificatie en waardering, bijzondere waardeverminderingen en ‘*hedge accounting*’. IFRS 9 verandert de classificatie en waardering van financiële activa en voorziet in een nieuw model voor de beoordeling van de bijzondere waardeverminderingen van de financiële activa op basis van verwachte kredietverliezen. Het grootste deel van de basisprincipes van ‘*hedge accounting*’ veranderen niet als gevolg van IFRS 9. Echter, *hedge accounting* kan worden toegepast op een groter aantal potentiële risico’s dan voorheen het geval was en de ‘*hedge accounting*’ principes zijn geharmoniseerd met die welke van toepassing zijn op het risicobeheer.

IFRS 15 Opbrengsten uit contracten met klanten: IFRS 15 vervangt *IAS 18 Opbrengsten* en *IAS 11 Onderhanden projecten in opdracht van derden* en legt een alomvattend kader vast om te bepalen wanneer en hoeveel omzet te erkennen met betrekking tot contracten met klanten, met uitzondering van de inkomsten uit leaseovereenkomsten, financiële instrumenten en verzekeringscontracten. Het tijdstip van de opname van opbrengsten kan plaatsvinden na verloop van tijd of op een tijdstip, afhankelijk van de overdracht van zeggenschap. De standaard introduceert ook nieuwe richtlijnen inzake de kosten ter vervulling en het behalen van een contract, met vermelding van de omstandigheden waarin deze kosten moeten worden gekapitaliseerd of ten laste moeten worden genomen wanneer ze zich voordoen. Bovendien zijn de nieuwe toelichtingen opgenomen in IFRS 15 meer gedetailleerd dan die welke momenteel van toepassing zijn in het kader van IAS 18.

Jaarlijkse verbeteringen aan IFRS 2014-2016: De verbeteringen hebben betrekking op volgende onderwerpen: IFRS 1 *Eerste toepassing van IFRS* betreffende de verwijdering van de korte-termijn vrijstellingen voor eerste toepassers in verband met IFRS 7, IAS 19 en IFRS 10; en IAS 28 *Investerings in geassocieerde deelnemingen en joint ventures* met betrekking tot het waarderen van een geassocieerde deelneming of joint venture tegen reële waarde.

Aanpassingen aan IFRS 2 *Classificatie en waardering van op aandelen gebaseerde betalingen*: De aanpassingen verduidelijken de waarderingsgrondslag voor in geldmiddelen afgewikkelde betalingen en de boekhoudkundige verwerking van wijzigingen die een vergoeding veranderen van in geldmiddelen afgewikkelde betalingen naar in eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde betalingen. De aanpassingen introduceren eveneens een uitzondering op de principes van IFRS 2 zodat een plan als in eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde betalingen wordt beschouwd wanneer een werkgever de verplichting heeft om een bedrag in te houden met betrekking tot de belastingverplichting van de werknemer en deze door te storten aan de belastingautoriteiten.

IFRIC 22 *Transacties in vreemde valuta en vooruitbetalingen*: Deze interpretatie behandelt transacties of delen van transacties in vreemde valuta waar sprake is van een vergoeding uitgedrukt of geprijsd in een vreemde valuta.

De bovenvermelde standaarden en interpretaties hebben geen impact op de jaarrekening gehad, behalve voor IFRS 15.

De impact op de geconsolideerde tussentijdse resultatenrekening voor de zes maanden afgesloten per 30 juni 2017 van de wijzigingen aan de grondslagen voor financiële verslaggeving als gevolg van de toepassing van IFRS 15 wordt hieronder weergegeven. Als gevolg van de retroactieve toepassing van de aangepaste grondslagen voor financiële verslaggeving met betrekking tot IFRS 15 werden herclassificaties doorgevoerd in de geconsolideerde tussentijdse resultatenrekening voor de zes maanden afgesloten per 30 juni 2017 voor vergoedingen betaald aan klanten en agenten voor afzonderlijks diensten van omzet naar distributiekosten en verkoop- en marketingkosten voor respectievelijk 6,0 miljoen € en 3,9 miljoen €:

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft		2017 aangepast
	2017 zoals gerapporteerd	IFRS 15 impact	
Mature Market Retail	445,8	(0,2)	445,6
Growth Markets	96,6	(0,1)	96,4
Healthcare	215,9	-	215,9
MENA	102,5	(2,6)	99,9
Americas Retail	313,1	(6,9)	306,3
Ontex Group Omzet	1.173,9	(9,9)	1.164,1
Kostprijs van de omzet	(831,6)	-	(831,6)
Brutomarge	342,3	(9,9)	332,5
Distributiekosten	(110,5)	6,0	(104,5)
Verkoop- en marketingkosten	(76,8)	3,9	(72,9)
Algemene beheerskosten	(39,3)	-	(39,3)
Overige bedrijfs-opbrengsten/(kosten), netto	3,6	-	3,6
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur	(12,3)	-	(12,3)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan waardeverminderingen en significante geschillen	(0,3)	-	(0,3)
Bedrijfsresultaat	106,6	-	106,6

Relevante IFRS standaarden verplicht vanaf 2019

Een aantal nieuwe standaarden, aanpassingen aan bestaande standaarden en jaarlijkse verbeteringscycli zijn gepubliceerd en zijn verplicht voor de eerste toepassing voor het boekjaar dat begint op of na 1 januari 2019 of latere periodes, en zijn niet vervroegd toegepast. Zij die het meest relevant kunnen zijn voor de jaarrekening van Ontex Group worden hieronder uiteengezet.

IFRS 16 Leaseovereenkomsten

IFRS 16 vervangt IAS 17 *Leaseovereenkomsten* en de daarmee verband houdende interpretaties. Voor huurders (lessees) vereist IFRS 16 dat de meeste huurcontracten worden opgenomen op de balans (onder één model), waardoor het onderscheid vervalft tussen operationele en financiële lease. In overeenstemming met de nieuwe standaard, zal de huurder de activa en verplichtingen opnemen voor de rechten en verbintenissen welke ontstaan door de leaseovereenkomsten. De nieuwe standaard zal rentedragende schulden en materiële vaste activa in de geconsolideerde jaarrekening van Ontex Group verhogen. Daarnaast zullen de huurlasten in de resultatenrekening verminderen en zullen afschrijvingen, evenals de rentelasten stijgen. Als gevolg van deze effecten zal de EBITDA in belangrijke mate geïmpacteerd worden. Het nettoresultaat (winst van de periode) zal echter slechts in beperkte mate beïnvloed worden.

Ontex Group is momenteel de impact van de nieuwe standaard aan het bestuderen. De Groep verwacht de belangrijkste impact van leaseovereenkomsten die momenteel als operationele leases worden geklasseerd en waarvoor de Groep als huurder optreedt. Per 31 december 2017 had de Groep niet-opzegbare (niet-verdisconteerde) operationele-leaseverbintenissen ten bedrage van 81,1 miljoen €.

IFRS 16 zal van toepassing zijn voor de boekjaren die beginnen op 1 januari 2019. Ontex Group zal bij de overgang naar IFRS 16 de aangepast retrospectieve benadering toepassen, maar heeft nog niet bepaald of zij alle optionele vrijstellingen zal gebruiken.

De overige gepubliceerde standaarden, aanpassingen aan standaarden en interpretaties die van toepassing zijn op boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2019, worden verwacht geen belangrijke financiële gevolgen te hebben op de geconsolideerde jaarrekening van Ontex.

TOELICHTING 2.2 Waardering in de tussentijdse geconsolideerde jaarrekening

Opbrengsten en kosten die ongelijkmatig voorkomen tijdens het boekjaar worden toegerekend of overgedragen in de tussentijdse financiële rapportering wanneer het gepast is om deze opbrengsten en kosten toe te rekenen of over te dragen aan het einde van de periode.

TOELICHTING 2.3 Gebruik van kritische inschattingen en beoordelingen

Het opstellen van de tussentijdse jaarrekening houdt in dat het management beoordelingen, inschattingen en veronderstellingen moet maken die de toepassing van boekhoudkundige principes en gerapporteerde cijfers, zowel in de balans als in de resultatenrekening, beïnvloeden. De uiteindelijke resultaten kunnen afwijken van de gemaakte inschattingen.

Bij het opstellen van deze tussentijdse verkorte jaarrekening zijn de belangrijkste beoordelingen van het management bij de toepassing van de waarderingsregels van de onderneming, alsook de bronnen om onzekerheid in te schatten dezelfde als die van toepassing op de geconsolideerde jaarrekening voor het boekjaar eindigend op 31 december 2017.

TOELICHTING 3 Segmentinformatie

In overeenstemming met IFRS 8 worden rapporteerbare bedrijfssegmenten geïdentificeerd op basis van de “management approach”. Deze aanpak bepaalt dat de externe segmentrapportering wordt gebaseerd op de interne organisatie en managementstructuur van de Groep en de interne financiële verslaggeving aan het hoogstgeplaatste orgaan dat belangrijke operationele beslissingen neemt. De activiteiten van de Groep situeren zich in één segment, “Hygiënische wegwerpproducten”. Er zijn geen andere belangrijke bedrijfsklassen, noch individueel, noch gezamenlijk. Het hoogstgeplaatste orgaan dat belangrijke operationele beslissingen neemt, de Raad van Bestuur, controleert de bedrijfsresultaten, de bedrijfsplannen en maakt een middelen-allocatie op het niveau van de volledige onderneming. Daardoor opereert de Groep slechts in één segment. Informatie van de Groep over de verkoop van producten en geografische gebieden vindt u hieronder²:

TOELICHTING 3.1 Informatie volgens Divisie

	Eerste helft	Eerste helft
<i>in miljoen €</i>	2018	2017
Mature Market Retail	445,6	445,6
Growth Markets	99,8	96,4
Healthcare	221,2	215,9
MENA	77,7	99,9
Americas Retail	285,3	306,3
Ontex Group Omzet	1.129,6	1.164,1

NOTE 3.2 Information by product group

	Eerste helft	Eerste helft
<i>in miljoen €</i>	2018	2018
Babyverzorgingsproducten	655,2	704,4
Dameshygiëneproducten	113,9	109,5
Incontinentieproducten	348,4	339,1
Overige	12,0	11,1
Ontex Group Omzet	1.129,6	1.164,1

TOELICHTING 3.3 Informatie volgens geografisch gebied

De organisatiestructuur van de Groep, evenals haar interne informatiesysteem geeft aan dat de belangrijkste bron van geografische risico's zich situeert in de locatie van haar klanten (de bestemming van haar verkoop) en niet de fysieke locatie van haar activa (oorsprong van haar verkoop). De locatie van de klanten van de Groep is bijgevolg het geografische segmentatiecriterium zoals hieronder weergegeven wordt:

² Merk op dat de omzetcijfers van het voorbije boekjaar werden aangepast als gevolg van de implementatie van IFRS 15 vanaf januari 2018 om de vergelijkbaarheid te garanderen. Er is geen impact op het operationeel resultaat en EBITDA.

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft 2018	Eerste helft 2017
West-Europa	548,2	536,0
Oost-Europa	142,7	151,7
Amerika	286,6	308,4
Rest van de wereld	152,1	168,0
Ontex Group Omzet	1.129,6	1.164,1

De activiteiten van Ontex Group zijn niet onderhevig aan significante seizoenschommelingen tijdens het jaar. Naar aanleiding hiervan werd er geen bijkomende toelichting opgenomen voor de 12 maanden periode eindigend op de tussentijdse rapporteringsdatum (IAS 34.21).

TOELICHTING 4 Goodwill

De beweging in goodwill heeft betrekking op de finalisatie van de goodwill opgenomen als gevolg van de overname van Hypermarchés Personal Hygiene (hierna 'Ontex Brazilië') voor een bedrag van 3,6 miljoen €. We verwijzen naar toelichting 14 met betrekking tot bedrijfscombinaties.

Naast de finalisatie van de voorlopige goodwill opgenomen als gevolg van de overname van Ontex Brazilië heeft de resterende beweging betrekking op wisselkoersverschillen.

In het eerste halfjaar van 2018 heeft de Groep geen bijzondere waardevermindering op de goodwill opgenomen.

TOELICHTING 5 Immateriële vaste activa

De Groep heeft immateriële activa opgenomen voor een totaalbedrag van 3,7 miljoen €, voornamelijk met betrekking tot IT implementatiekosten (2017: 2,3 miljoen € met betrekking tot IT implementatiekosten).

De afschrijvingskost voor de periode bedraagt 4,3 miljoen € (2017: 3,5 miljoen €).

TOELICHTING 6 Materiële vaste activa

De Groep heeft afzonderlijke materiële vaste activa opgenomen voor een totaalbedrag van 38,4 miljoen €, voornamelijk met betrekking tot investeringen in uitbreidingen van de capaciteit, in innovatie, investeringen om de efficiëntie te verbeteren en investeringen in de IT infrastructuur (2017: 36,9 miljoen €).

Bovendien heeft de Groep materiële vaste activa afgestoten voor een boekwaarde van 3,0 miljoen €. De resterende beweging van de periode heeft betrekking op wisselkoersverschillen.

De afschrijvingskost voor de periode bedraagt 24,5 miljoen € (2017: 22,0 miljoen €).

Per 30 juni 2018 heeft de Groep verplichtingen om materiële vaste activa aan te kopen voor een bedrag van 40,3 miljoen €.

TOELICHTING 7 Juridische geschillen

De Groep heeft een voorziening opgenomen voor bepaalde juridische geschillen tegen de Groep van klanten, leveranciers of voormalige werknemers.

Op 2 september 2014 werd de groep in kennis gebracht door de Spaanse nationale concurrentie commissie (CNMC) van hun onderzoek tegen 15 vennootschappen in de sector (waaronder 3 dochtervennootschappen van de Groep: Ontex ES Holdco, S.A, Ontex Peninsular, S.A.U. en Ontex ID, S.A.U.) naar vermeende inbreuken tegen prijsafspraken en andere commerciële condities op de Spaanse afzetmarkt voor incontinentieproducten. Op 26 mei 2016, naar aanleiding van het onderzoek, heeft CNMC zijn beslissing uitgevaardigd. In de beslissing worden 8 bedrijven, waaronder Ontex' Spaanse dochtervennootschappen, schuldig bevonden aan deelname aan een kartel. Naar aanleiding van haar betrokkenheid van 1999 tot 2014, ontving Ontex een boete van 5,2 miljoen €. Ontex heeft beroep aangetekend tegen voornoemde beslissing, waarvan de uitspraak nog hangende is.

Per 30 juni 2018 werd er een voorziening ten belope van 5,2 miljoen € opgenomen.

COFECE, de Mexicaanse mededingingsautoriteit, voert momenteel een onderzoek uit in onze sector in Mexico. De feiten die onderzocht worden hebben betrekking op de periode voorafgaand aan de overname van Grupo P.I. Mabe, S.A. de C.V. ("Mabe") door Ontex. Ontex en Mabe verlenen hun volledige medewerking aan het onderzoek en zullen dit in de toekomst blijven doen.

Op basis van de feiten en omstandigheden die haar bekend zijn en in het licht van de contractuele afspraken m.b.t. de overname van Mabe, verwacht Ontex dat het onderzoek geen netto financiële kost als gevolg zal hebben voor Ontex.

Met uitzondering van de elementen aangehaald hierboven hebben er zich geen belangrijke ontwikkelingen voorgedaan met betrekking tot de juridische geschillen sinds jaareinde.

TOELICHTING 8 Netto schuldpositie

De Groep bewaakt het kapitaal op basis van de netto schuldpositie. De netto schuldpositie van de Groep wordt berekend door alle kortlopende en langlopende rentedragende schulden bij elkaar op te tellen en daar de beschikbare kortlopende liquide middelen van af te trekken.

De netto schuldpositie van de Groep voor de perioden afgesloten op 30 juni 2018 en 31 december 2017 is als volgt:

<i>in miljoen €</i>	30 juni 2018	31 december 2017
Langlopende rentedragende schulden	788,8	772,0
Overige langlopende financiële schulden	-	-
Kortlopende rentedragende schulden	85,9	69,9
Overige kortlopende financiële schulden	21,9	20,8
Geldmiddelen en kasequivalenten	(118,3)	(118,5)
Totale netto schuldpositie	778,3	744,2

TOELICHTING 9 Niet-recurrente opbrengsten en kosten

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Fabriekssluiting	(3,4)	-
Bedrijfsherstructurering	(0,5)	(1,7)
Kosten verbonden aan overnames	(3,7)	(6,0)
Wijziging in reële waarde van voorwaardelijke vergoeding	(0,5)	(4,6)
Opbrengsten en kosten gerelateerd aan wijzigingen in groepsstructuur	(8,1)	(12,3)
Bijzondere waardeverminderingen op activa	(1,9)	-
Overige	-	(0,4)
Opbrengsten en kosten gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen	(1,9)	(0,4)
Totaal niet-recurrente opbrengsten en kosten	(10,0)	(12,7)

Elementen die opgenomen zijn onder de rubriek niet-recurrente opbrengsten en kosten zijn die kosten die door het management niet beschouwd worden als verbonden aan de gewone bedrijfsactiviteiten van de Onderneming. De Groep heeft deze classificatie overgenomen voor een beter begrip van de recurrente financiële prestaties van de Groep.

Deze niet-recurrente opbrengsten en kosten worden als volgt gepresenteerd in de geconsolideerde resultatenrekening:

- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan wijzigingen in de groepstructuur; en
- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen.

7.22.1. Opbrengsten en kosten gerelateerd aan wijzigingen in de groepstructuur

Fabriekssluiting: De Groep kondigde in mei 2018 haar beslissing aan om haar productie-activiteit in Aparecida de Goiânia over te brengen naar haar productievestiging in Senador Canedo, beide in de deelstaat Goiás. Deze stap is genomen na een grondige analyse en houdt rekening met de efficiëntiewinst van het combineren van de volledige productie in één enkele vestiging, waar het mogelijk zal zijn om efficiënte technologieën en processen in te voeren. Alle alternatieven werden onderzocht om de impact op de medewerkers van Ontex in Aparecida de Goiânia te beperken. De meerderheid van hen zal overgaan naar Senador Canedo. De verandering zal plaatsvinden in het derde kwartaal van 2018, waarna de Aparecida de Goiânia productievestiging inactief zal worden. De kosten opgenomen per 30 juni 2018 hebben voornamelijk betrekking op de herstructureringskosten (3,4 miljoen €) en bijzondere waardevermindervingsverliezen (zie hieronder in 7.22.2). De totale geschatte kosten bedragen 30,0 miljoen €, met inbegrip van bijzondere waardeverminderingen op activa.

Bedrijfsherstructurering: De Groep voerde een aantal projecten uit om het beheer van haar activiteiten te optimaliseren. De kosten in 2017 hebben betrekking op de kosten naar aanleiding van de verhuis van twee bestaande fabrieken in Frankrijk naar één nieuwe site. De 2017 kosten bevatten verder ook de kosten voor de verhuis naar een nieuwe productie-faciliteit in Rusland en de opstartkosten voor een nieuwe entiteit in Ethiopië waar zowel de productie als de commerciële activiteiten zullen ondergebracht worden.

Kosten verbonden aan overnames: In 2017 werd een opbrengst gerealiseerd van 10 miljoen € als gevolg van het feit dat de performantie-doelstelling voor de 2017 EBITDA die gezet werd voor de bijkomende uitgestelde vergoeding niet werd bereikt. De kosten voor de integratie van Grupo Mabe bedroegen 1,8 miljoen € in 2017. De kosten voor de verwerving en integratie van Ontex Brazilië bedroegen 6,1 miljoen € in 2017. In 2018 hebben de kosten betrekking op de voortgezette integratie van Grupo Mabe en Ontex Brazilië.

Wijzigingen in de reële waarde van de voorwaardelijke vergoeding: De kosten in 2017 hebben voornamelijk betrekking op verliezen op de herwaardering van de betalingen van de uitgestelde vergoedingen die in MXN zijn uitgedrukt.

7.22.2. Opbrengsten en kosten gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen

Bijzondere waardeverminderingen op activa: De bijzondere waardevermindering op activa is een niet-kaskost en heeft in 2018 betrekking op de bijzondere waardevermindering resulterende uit de overdracht van de productie-activiteiten in Aparecida de Goiânia in Brazilië naar haar productiefaciliteit in Senador Canedo.

TOELICHTING 10 Winst per aandeel

Overeenkomstig IAS 33 wordt de gewone winst per aandeel berekend door het nettoresultaat van de periode, toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen van de moedermaatschappij, te delen door het gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen tijdens de periode. Het aantal aandelen dat werd gebruikt voor de jaren 2018 en 2017 bedraagt respectievelijk 81.284.546 aandelen en 79.020.058 aandelen.

De verwaterde winst per aandeel dient berekend te worden door het nettoresultaat van de periode, toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen van de moedermaatschappij (na aanpassing van de effecten van alle potentiële verwaterde gewone aandelen), te delen door het gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen tijdens de periode, vermeerderd met het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen dat zou worden uitgegeven bij een omzetting van alle mogelijke gewone aandelen die tot verwatering kunnen leiden in gewone aandelen.

In het geval van Ontex Group is er geen effect van verwatering op het nettoresultaat toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen. Onderstaande tabel geeft de gegevens weer op het vlak van resultaat en aantal aandelen die gebruikt worden voor de berekening van de gewone en verwaterde winst per aandeel:

<i>In miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Gewone winst		
Winst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen	50,6	62,6
Verwateringseffect	-	-
Winst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen aangepast voor het verwateringseffect	50,6	62,6
	Eerste helft	
Aantal aandelen	2018	2018
Gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen voor winst per aandeel	81.284.546	79.020.058
Verwateringseffect	110.564	188.920
	Eerste helft	
Winst per aandeel (in €)	2018	2018
Gewone winst per aandeel	0,62	0,79

Verwaterde winst per aandeel

0,62

0,79

TOELICHTING 11 Op aandelen gebaseerde betalingen

Na de IPO heeft de Groep een lange termijn beloningsplan ("LTIP") geïmplementeerd dat gebaseerd is op een combinatie van aandelenopties (verder "Opties" genoemd) en voorwaardelijk toegekende aandelen-eenheden (verder "RSU's – Restricted Stock Units" genoemd).

De Opties en RSU's worden gewaardeerd als op aandelen gebaseerde betalingen die in eigen-vermogensinstrumenten worden afgewikkeld.

Op of rond 26 september 2014 werden een totaal van 242.642 aandelenopties en 49.040 RSU's toegekend. 63.034 aandelenopties en 49.040 RSU's zijn opgegeven, vervallen of uitgeoefend op 30 juni 2018.

Op of rond 26 juni 2015 werden een totaal van 159.413 aandelenopties en 38.294 RSU's toegekend. 19.746 aandelenopties en 38.294 RSU's zijn opgegeven, vervallen of uitgeoefend per 30 juni 2018.

Op of rond 15 juni 2016 werden een totaal van 322.294 aandelenopties en 75.227 RSU's toegekend. 30.605 aandelenopties en 7.143 RSU's zijn opgegeven, vervallen of uitgeoefend per 30 juni 2018.

Op of rond 10 mei 2017 werden een totaal van 299.914 aandelenopties en 69.023 RSU's toegekend. Geen aandelenopties of RSU's zijn opgegeven, vervallen of uitgeoefend per 30 juni 2018.

Tijdens de periode werd een nieuw LTIP plan toegekend bestaande uit 471.064 aandelenopties en 93.576 RSU's. Geen aandelenopties of RSU's zijn opgegeven, vervallen of uitgeoefend per 30 juni 2018. Dit nieuw LTIP plan heeft volgende kenmerken:

<i>Periode eindigend op 30 juni 2018</i>	Vervaldatum	Uitoefenprijs per aandeel (€)	Reële waarde (€)	Aantal opties/ RSU's:
LTIP 2018				
Opties	2026	23,56	4,68	471.064
RSU's	2021	n.v.t.	21,35	93.576

De reële waarde van de aandelenopties werd bepaald op basis van het Black&Scholes model. De verwachte volatiliteit die in het model werd gebruikt voor LTIP 2018, is gebaseerd op de gerealiseerde volatiliteit van het rendement van de aandelenprijs sinds de Ontex notering, verhoogd met 5%.

Het overzicht hieronder geeft alle parameters weer die gebruikt werden in het model voor LTIP 2018:

	LTIP 2018
Uitoefenprijs	23,56
Verwachte volatiliteit van de aandelen	25,63%
Verwacht rendement van de aandelen	2,70%
Risicovrije interestvoet	0,69%

De reële waarde van de RSU's werd bepaald door de verwachte en verdisconteerde dividendenstromen af te trekken van de uitoefenprijs. Dezelfde als de hierboven vermelde

parameters werden hiervoor gebruikt. De sociale lasten met betrekking tot het LTIP worden voorzien over de looptijd.

TOELICHTING 12 Voorwaardelijke verplichtingen

De Groep is betrokken bij een aantal geschillen met betrekking tot milieuzaken, contracten, productaansprakelijkheid, octrooien (of intellectuele eigendom), tewerkstelling en andere zaken dewelke verband houden met het beheer van ons bedrijf.

Wij zijn momenteel van oordeel dat deze geschillen, hetzij individueel, hetzij gezamenlijk, geen belangrijk nadelig effect zullen hebben op onze geconsolideerde financiële toestand, bedrijfsresultaten of liquiditeit.

TOELICHTING 13 Transacties met verbonden partijen

Er zijn geen belangrijke transacties met verbonden partijen tijdens het eerste halfjaar per 30 juni 2018.

De verloning van de leden van de Raad van Bestuur wordt op jaarbasis bepaald en daarom zijn er geen verdere details opgenomen in deze tussentijdse rapportering.

TOELICHTING 14 Bedrijfscombinaties

2017 Overnames

Op 7 maart 2017 heeft Ontex de overname afgerond van de afdeling voor persoonlijke hygiëne van Hypermarches S.A. (hierna "Ontex Brazilië" genoemd). Op jaareinde 2017 was de toewijzing van de aankoopprijs en dus de bepaling van de goodwill nog voorlopig en werd dit volledig afgerond in het eerste halfjaar van 2018.

Hierdoor heeft de Groep de goodwill aangepast van 124,7 miljoen € naar 128,3 miljoen € op de balans.

De goodwill van 128,3 miljoen € als gevolg van de overname is toe te schrijven aan het verworven personeelsbestand, de omvang en de geografische spreiding van de activiteiten.

De volgende tabel vat de wijzigingen aan de goodwill samen:

<i>in € million</i>	Zoals opgenomen per 31 december 2017	Aanpassing	Zoals opgenomen per 30 juni 2018
Opgenomen bedragen van de identificeerbare activa en aangegane verplichtingen			
Geldmiddelen en kasequivalenten	56,8		56,8
Immateriële active	24,3		24,3
Materiële vaste active	82,9	(2,0)	80,9
Langlopende vorderingen	0,6		0,6
Voorraden	64,9	(0,5)	64,4
Handels vorderingen	9,2	(0,5)	8,6
Vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	12,9		12,9
Uitgestelde belastingvorderingen	7,0		7,0
Rentedragende schulden	(17,1)		(17,1)
Handelsschulden	(45,7)		(45,7)
Overige verplichtingen	(0,2)		(0,2)
Toegekende kosten en overige schulden	(13,8)	(0,5)	(14,3)
Actuele belastingverplichtingen	(1,1)		(1,1)

Totaal verworven identificeerbare netto activa	180,6	(3,6)	177,0
Toewijzing aan Goodwill	124,7	3,6	128,3
Totale vergoeding	305,3	-	305,3

Aansluiting met het kasstroomoverzicht

Het geconsolideerd kasstroomoverzicht presenteert het volgende met betrekking tot de overname van dochterondernemingen binnen de investeringsactiviteiten:

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Vergoeding betaald in geldmiddelen voor de overname van Ontex Brazilië (na aftrek van de overgenomen geldmiddelen)	-	(259,9)
Voorwaardelijke vergoeding betaald voor de overname van Grupo Mabe	-	(47,9)
Betaalde overnameprijs	-	(307,8)

TOELICHTING 15 Belangrijke gebeurtenissen na balansdatum

Er hebben zich geen belangrijke gebeurtenissen voorgedaan na het einde van de verslagperiode.

ANNEX B

Alternatieve Performantie-Indicatoren

Onderstaande alternatieve performantie-indicatoren (niet-IFRS maatstaven) werden opgenomen in de financiële rapportering omdat het management van de overtuiging is dat ze veel gebruikt worden door bepaalde investeerders, beursanalisten en andere belanghebbenden als bijkomende maatstaf voor het beoordelen van prestaties en liquiditeit. Deze alternatieve performantie-indicatoren kunnen in sommige gevallen niet vergelijkbaar zijn met gelijkaardig genoemde indicatoren van andere ondernemingen en hebben hun beperkingen als analytisch instrument. Ze mogen niet afzonderlijk beschouwd worden of ter vervanging van de analyse van onze operationele resultaten, onze performantie of onze liquiditeit onder IFRS.

Niet-recurrente opbrengsten en kosten

De componenten die opgenomen zijn onder de rubriek niet-recurrente opbrengsten en kosten zijn deze componenten die door het management niet beschouwd worden als verbonden aan de gewone bedrijfsactiviteiten van de Groep. Deze opbrengsten en kosten worden afzonderlijk gepresenteerd omdat ze belangrijk zijn voor een goed begrip door de gebruikers van de geconsolideerde jaarrekening van de “normale” prestaties van de Groep vanwege hun omvang of aard. De niet-recurrente opbrengsten en kosten hebben betrekking op:

- Kosten verbonden aan overnames;
- Wijzigingen in de waardering van de voorwaardelijke vergoedingen in het kader van bedrijfscombinaties;
- Herstructureringskosten, met inbegrip van kosten die betrekking hebben op de vereffening van dochterondernemingen en de sluiting, opening of verplaatsing van fabrieken;
- Bijzondere waardeverminderingen op activa.

Niet-recurrente opbrengsten en kosten van de Groep bestaan uit volgende componenten in de geconsolideerde resultatenrekening:

- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur; en
- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen.

Niet-recurrente opbrengsten en kosten van de Groep voor de periode eindigend op 30 juni worden gepresenteerd in toelichting 9 ‘Niet-recurrente opbrengsten en kosten’.

Deze definitie van niet-recurrente opbrengsten en kosten is eveneens opgenomen in de ‘Samenvatting van de belangrijkste boekhoudkundige principes’ onder 7.1.26 van het Jaaroverzicht 2017.

EBITDA en recurrente EBITDA

EBITDA wordt gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, winstbelastingen en afschrijvingen. Recurrente EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente opbrengsten en kosten.

De aansluiting van de EBITDA en de recurrente EBITDA van de Groep voor de periodes afgesloten op 30 juni is als volgt:

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Bedrijfsresultaat	78,9	106,6
Afschrijvingen	28,8	25,5
EBITDA	107,7	132,1
Aansluiting van nettoresultaat vóór interesten, winstbelastingen en afschrijvingen (EBITDA) naar recurrente EBITDA		
EBITDA	107,7	132,1
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	10,0	12,6
Recurrente EBITDA	117,7	144,7

Netto financiële schuld/ LTM Recurrente EBITDA ratio (Leverage)

Netto financiële schuld wordt berekend door de korte termijn- en lange termijnschuld op te tellen en de geldmiddelen en kasequivalenten af te trekken.

LTM recurrente EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente opbrengsten en kosten voor de laatste twaalf maanden (LTM).

De netto schuldpositie/LTM recurrente EBITDA ratio van de Groep is als volgt:

<i>in miljoen €</i>	30 juni 2018	31 december 2017
Totale netto schuldpositie (toelichting 8 van de tussentijdse verkorte jaarrekening)	778,3	744,2
LTM recurrente EBITDA	239,4	266,4
Netto financiële schuldpositie/Laatste 12 maanden Recurrente EBITDA Ratio	3,25	2,79

Recurrente Vrije Kasstroom

Recurrente Vrije kasstroom wordt berekend als Recurrente EBITDA minus investeringsuitgaven (Investeringsuitgaven gedefinieerd als aankopen van materiële vaste activa en immateriële activa), minus de wijziging in werkkapitaal en minus betaalde winstbelastingen.

De recurrente vrije kasstroom van de Groep voor de perioden eindigend op 30 juni is als volgt:

<i>in miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Bedrijfsresultaat	78,9	106,6
Afschrijvingen	28,8	25,5
EBITDA	107,7	132,1
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	10,0	12,6
Recurrente EBITDA	117,7	144,7
Wijzigingen in werkkapitaal		
Vorraden	(13,7)	(7,7)
Handelsvorderingen, vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	(0,8)	(37,5)
Handelsschulden, toegerekende kosten en overige schulden	(6,4)	24,3
Investeringsuitgaven	(39,0)	(29,8)
Recurrente vrije kasstroom (vóór winstbelastingen)	57,7	94,0
Betaalde winstbelastingen	(21,5)	(25,1)
Recurrente vrije kasstroom (na winstbelastingen)	36,2	68,9

Recurrente winst en recurrente winst per aandeel

Recurrente gewone winst per aandeel wordt gedefinieerd als winst voor de periode plus niet-recurrente opbrengsten en kosten en belastingseffect op niet-recurrente opbrengsten en kosten, toewijsbaar aan de aandeelhouders van de Groep.

Recurrente winst per aandeel is recurrente gewone winst gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.

<i>In miljoen €</i>	Eerste helft	
	2018	2017
Winst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	50,6	62,6
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	10,0	12,7
Belastingcorrectie	(3,4)	(3,8)
Recurrente gewone winst	57,2	71,5
Verwateringseffect	-	-
Recurrente winst, na verwateringseffect	57,2	71,5

Aantal aandelen	Eerste helft	
	2018	2017
Gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen voor winst per aandeel	81.284.546	79.020.058
Verwateringseffect	110.564	188.920

Winst per aandeel (In €)	Eerste helft	
	2018	2017
Recurrente gewone winst per aandeel	0,70	0,90
Recurrente verwaterde winst per aandeel	0,70	0,90

Werkkapitaal

De componenten van ons werkkapitaal zijn de voorraden plus de handelsvorderingen, vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen plus handelsschulden, toegerekende kosten en overige schulden.

Pro-forma omzet aan constant wisselkoersen

Pro-forma omzet aan constante wisselkoersen wordt gedefinieerd als de omzet voor de periode van 12 maanden op datum van rapportering aan de wisselkoersen van vorig jaar en inclusief de impact van Fusies en Acquisities.

Omzet op vergelijkbare basis (LFL)

Omzet op vergelijkbare basis of LFL (Like-for-like) wordt gedefinieerd als de omzet aan constante wisselkoers exclusief wijzigingen in de consolidatiekring of Fusies en Acquisities

Recurrente gewone winst voor de periode

Recurrente gewone winst wordt gedefinieerd als Winst voor de periode plus niet-recurrente opbrengsten en kosten en belastingseffect op niet-recurrente opbrengsten en kosten, toewijsbaar aan de aandeelhouders van de Groep.

Recurrente EBITDA marge

Recurrente EBITDA marge is recurrente EBITDA gedeeld door de omzet.

VRIJWARINGSCLAUSULE

Dit rapport kan “toekomstgerichte verklaringen” bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn verklaringen betreffende of gebaseerd op de huidige voornemens, meningen of verwachtingen van het management betreffende, onder meer, Ontex 's toekomstige bedrijfsresultaten, financiële conditie, liquiditeit, prospecten, groei, strategieën of ontwikkelingen in de sector waarin we operationeel zijn.

Per definitie houden toekomstgerichte verklaringen risico's, onzekerheden en veronderstellingen in waardoor de reële resultaten van toekomstige gebeurtenissen in belangrijke mate kunnen afwijken van de verklaarde of geïmpliceerde.

Deze risico's, onzekerheden en veronderstellingen kunnen het resultaat en de financiële effecten van deze plannen en gebeurtenissen hierin beschreven negatief beïnvloeden.

Toekomstgerichte verklaringen, die in dit rapport worden vermeld met betrekking tot trends of huidige activiteiten, zijn geen waarborg dat deze trend en activiteiten in de toekomst zullen aanhouden.

Wij gaan geen enkele verbintenis aan om de toekomstgerichte verklaringen te actualiseren, noch als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere. Men mag geen onterecht vertrouwen schenken aan toekomstige verklaringen, die enkel geldig zijn op de datum van dit rapport.

De informatie in dit rapport kan wijzigen zonder voorafgaandelijke melding.

Geen waarborg, noch uitgedrukt of verondersteld, wordt gemaakt met betrekking tot de redelijkheid, de nauwkeurigheid of de volledigheid van de informatie opgenomen in dit rapport en geen vertrouwen moet hieraan gehecht worden.

De meeste tabellen in dit rapport geven de bedragen weer in miljoen € voor redenen van transparantie. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

Dit rapport werd opgesteld in het Nederlands en vertaald in het Engels. In geval van discrepanties tussen de twee versies zal de Nederlandstalige versie voorrang hebben.