Investor Relations
Dries Van Hamme
T +32 51 33 34 23
dries.vanhamme@bekaert.com

Pers
Kim De Raedt
T +32 56 76 60 16
kim.deraedt@bekaert.com

bekaert.com

Persbericht
Gereglementeerde informatie - Voorwetenschap
27 november 2026 · 7:00 uur CET

Activiteitenverslag eerste negen maanden tot en met september 2026

Sterke omzet gedreven door doorrekening van kosten en volumegroei in derde kwartaal

Bekaert realiseerde in het derde kwartaal van 2026 een sterke omzetgroei, met een geconsolideerde omzet die 12% hoger uitkwam en een vergelijkbare omzet[1] die met 8% steeg ten opzichte van het derde kwartaal van vorig jaar. De vergelijkbare omzetgroei had een brede basis over alle divisies en regio's, en werd gedreven door het doorrekenen van hogere inkoopkosten en door hogere volumes. Over de eerste negen maanden van 2026 steeg de vergelijkbare omzet met +3% op jaarbasis, gedreven door volumegroei.

Olivier Biebuyck, CEO: *"Bekaert realiseerde in het derde kwartaal een sterke groei, waarbij de vergelijkbare omzet in alle divisies en regio's toenam. Deze prestatie toont de flexibiliteit en toewijding van onze medewerkers in een aanhoudend uitdagend klimaat van inflatie. Bekaert zal de inflatiedruk blijven opvangen door kosten gedisciplineerd door te rekenen.*

Naar de toekomst toe zie ik kansen om voort te bouwen op de troeven van Bekaert in structureel groeiende markten en om de kwaliteit en het groeiprofiel van de Groep verder te verbeteren. We zullen dit realiseren door middel van organische groei, gedisciplineerde overnames en actief portfoliobeheer.

Onze overeenkomst om Dextra over te nemen is een goed voorbeeld omdat het onze positie in Duurzaam Bouwen versterkt, het ons aanbod met onderscheidende oplossingen voor klanten verbreedt en onze toegang tot kritieke infrastructuurmarkten vergroot. Onze sterke kasstroomgeneratie en solide balans bieden ons de flexibiliteit om in dergelijke opportuniteiten te investeren, terwijl we een gedisciplineerde kapitaalallocatie behouden."

Financiële hoofdpunten

- Vergelijkbare omzetgroei[1] van +8% in het derde kwartaal van 2026 ten opzichte van het derde kwartaal van 2025 (€+68 miljoen) en geconsolideerde omzet van €987 miljoen (+12%)
  - Volumes +2% (€+19 miljoen)
  - Positief effect van het doorrekenen van hogere inkoopkosten en mix van +6% (€+50 miljoen)
  - Effect van portfoliowijzigingen van +2% (€+18 miljoen), inclusief de bijdrage van de overgenomen Bridgestone-fabrieken, en wisselkoerseffect van +2% (€+21 miljoen)
- Groei van de vergelijkbare omzet[1] met +3% (€+75 miljoen) in de eerste negen maanden van 2026 en geconsolideerde omzet van €2 851 miljoen (+1%)
  - Volumes +3% (€+94 miljoen), gedeeltelijk gecompenseerd door ongunstige mixeffecten van -1% (€-19 miljoen)
  - Effect van portfoliowijzigingen van -1% (€-33 miljoen), waaronder de strategische desinvesteringen in Latijns-Amerika in 2025, gedeeltelijk gecompenseerd door de bijdrage van de overgenomen Bridgestone-fabrieken in 2026, en wisselkoerseffect van -1% (€-25 miljoen)

[1] Vergelijkingen op vergelijkbare basis zijn exclusief het effect van wisselkoersverschillen, overnames en desinvesteringen.

Omzet in de eerste negen maanden van 2026

Geconsolideerde omzet per segment (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	2025	2026	Aandeel	Groei	Op vergelijkbare basis	FX	M&A[2]
Rubberversterking	1 304	1 352	47%	+4%	+3%	-2%	+2%
Staaldraadtoepassingen	791	767	27%	-3%	+5%	–%	-8%
BBRG	393	381	13%	-3%	-3%	–%	–
Specialty Businesses	340	345	12%	+2%	+2%	-1%	–
Groep	5	6	–	–	–	–	–
Totaal	**2 833**	**2 851**	**100%**	**+1%**	**+3%**	**-1%**	**-1%**

Geconsolideerde omzet 2026 kwartaalevolutie (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	1e K	2e K	3e K	K3:K2	K3 j-o-j	K3 j-o-j op vergelijkbare basis[3]
Rubberversterking	438	448	467	+4%	+12%	+6%
Staaldraadtoepassingen	253	255	259	+1%	+14%	+10%
BBRG	119	125	137	+10%	+14%	+11%
Specialty Businesses	105	116	124	+6%	+9%	+8%
Groep	2	2	1	–	–	–
Totaal	**917**	**946**	**987**	**+4%**	**+12%**	**+8%**

Operationele en strategische hoofdpunten

- Rubberversterking - aanhoudende sterke volumegroei in heel Azië
- Staaldraadtoepassingen - aanhoudende volumegroei in energie- en datatransmissie, met name in Noord-Amerika
- BBRG - sterke volumegroei in het derde kwartaal in de hele divisie, ondersteund door goed gevulde orderboeken, een hogere productie van staalkabels, en solide prestaties in het subsegment Advanced Cords
- Specialty Businesses - verbeterde regionale en productmix binnen Duurzaam Bouwen, ondersteund door een toegenomen vraag naar vloeren vanuit nieuwe klanten in de datacentersector in Noord-Amerika en door tunnelbouwprojecten; sterke verbetering in het derde kwartaal in de overige subsegmenten
- De consolidatie van de operationele voetafdruk werd in het derde kwartaal van 2026 voortgezet om de capaciteit af te stemmen op de marktvraag, de vaste kosten te verlagen en de productie-efficiëntie te verbeteren. De totale eenmalige kosten voor herstructureringsinitiatieven voor het volledige jaar 2026 zullen naar verwachting ongeveer €100 miljoen bedragen, tegenover €162 miljoen voor het volledige jaar 2025, waarvan naar verwachting ongeveer de helft niet-kasgerelateerd zal zijn. Tot de initiatieven behoren de eerder aangekondigde transfer van de staaldraadproductie in Doncaster (VK) naar de fabriek in Hlohovec (Slowakije) en de herindustrialisering van de fabriek voor rubberversterking in Sardinië (Italië). In China en Turkije lopen er binnen de divisie Rubberversterking aanvullende initiatieven voor optimalisatie van de voetafdruk, waardoor het kostenconcurrentievermogen verder wordt versterkt.

Vooruitzichten

Rekening houdend met de kosteninflatie en het doorrekenen ervan, verwacht Bekaert nu dat de omzet over het volledige jaar 2026 boven het niveau van 2025 zal uitkomen, tegenover de eerdere vooruitzichten dat de omzet vergelijkbaar zou zijn met 2025. De verwachting voor de onderliggende EBIT-marge blijft ongewijzigd op een niveau dat iets onder dat van 2025 ligt.

[2] M&A omvat de desinvestering van Staaldraadtoepassingen in Latijns-Amerika, die in juni 2025 werden afgerond, en de overname van de Bridgestone-fabrieken (RR), die in mei 2026 werd afgerond.
[3] K3 jaar-op-jaar omzet: 3e kwartaal 2026 tegenover 3e kwartaal 2025. Effect op vergelijkbare basis exclusief de impact van wisselkoersverschillen, acquisities en desinvesteringen.

Strategische acties

Op 5 november 2026 kondigde Bekaert een overeenkomst aan voor de overname van Dextra, een toonaangevende, gecertificeerde leverancier voor kritieke infrastructuur en specialist in wapeningsoplossingen voor duurzaam bouwen, tegen een ondernemingswaarde van €140 miljoen. De overname van Dextra is een belangrijke stap in de strategische koers van Bekaert om steeds meer te differentiëren met onderscheidende geavanceerde materialen en technische oplossingen, voortbouwend op zijn materiaalexpertise, engineering capaciteiten en inzicht in diverse toepassingen. De investering versterkt het aanbod van Bekaert voor Duurzaam Bouwen met complementaire oplossingen en zal naar verwachting onmiddellijk bijdragen aan de winst per aandeel. De overname zal worden gefinancierd met bestaande kasmiddelen en kredietvoorzieningen en heeft een beperkte impact op de schuldgraad. De transactie zal naar verwachting in de eerste helft van 2027 worden afgerond, onder voorbehoud van de toepasselijke wettelijke goedkeuringen en andere gebruikelijke voorwaarden.

Kapitaalallocatie en inkoop eigen aandelen

Bekaert verlegt geleidelijk zijn prioriteiten voor kapitaalallocatie om de bedrijfsportfolio om te vormen tot een meer gedifferentieerde onderneming die beter presteert. In de toekomst kan een toenemend deel van het kapitaal worden aangewend voor organische groeimogelijkheden en gerichte overnames, met behoud van een gedisciplineerd financieel beheer en een aantrekkelijk rendement voor de aandeelhouders.

De Raad van Bestuur heeft besloten een nieuw inkoopprogramma van eigen aandelen te lanceren voor een bedrag van maximaal €100 miljoen over de komende 12 maanden. De ingekochte aandelen zullen als eigen aandelen worden aangehouden.

Conference call voor analisten en investeerders

Olivier Biebuyck, CEO, en Seppo Parvi, CFO, zullen het activiteitenverslag van Bekaert voor het derde kwartaal van 2026 toelichten aan analisten en beleggers om 10:00 CET op vrijdag 27 november. Deze presentatie is live te volgen na registratie (registratielink) en zal nadien beschikbaar zijn op Bekaerts website.

Segmentoverzicht

Rubberversterking

De omzet in het derde kwartaal van 2026 bedroeg €467 miljoen, een stijging van +12% ten opzichte van vorig jaar. De vergelijkbare omzet steeg met +6%, gedreven door een volumegroei van +1% en een effect van +5% als gevolg van het doorrekenen van hogere inkoopkosten. De overname van de Bridgestone fabrieken voor staalkoord voor bandenversterking droeg +4% bij, terwijl de wisselkoersverschillen een positief effect van +2% hadden. De omzet in het kwartaal groeide vooral sterk in Azië.

Over de eerste negen maanden bedroeg de omzet €1 352 miljoen, een stijging van +4% ten opzichte van vorig jaar. De vergelijkbare omzet steeg met +3%, ondersteund door een volumegroei van +4% en deels tenietgedaan door een prijs-mixeffect van -1%. De overname van de Bridgestone fabrieken droeg +2% bij, terwijl de wisselkoersverschillen een negatief effect van -2% hadden.

De divisie versterkte haar volumepositie, ondersteund door de groei van hoogwaardig staalkoord voor bandenversterking in China en een sterke vraag vanuit de binnenlandse en exportmarkten voor banden in India en Zuidoost-Azië. De hogere capaciteitsbenutting bleef de marges en kasstroom ondersteunen, terwijl de lagere prijsniveaus de geleidelijke verschuiving van de marktvraag van Europa en Noord-Amerika naar Azië weerspiegelen. Tegelijkertijd neemt de divisie verdere maatregelen richting een slankere en meer concurrerende bedrijfsstructuur. Naast de eerder aangekondigde herindustrialisering van de site in Sardinië (Italië) zijn er ook in China en Turkije initiatieven voor optimalisatie van de voetafdruk.

Prestaties joint venture

In de eerste negen maanden boekte de joint venture Rubberversterking in Brazilië een omzet van €99 miljoen (-15%) als gevolg van toegenomen concurrentie door Aziatische import.

Marktperspectieven

De wereldwijde markt voor bandenversterking kende uiteenlopende regionale dynamieken. De divisie verwacht een verdere volumegroei, ondersteund door extra volumes hoogwaardig staalkoord voor bandenversterking en de overname van de Bridgestone fabrieken. De divisie blijft zich richten op kostenbeheersing en het optimaliseren van de product- en klantenmix om de marges te beschermen, terwijl de capaciteit verder wordt afgestemd op de marktvraag om het concurrentievermogen te vergroten.

Staaldraadtoepassingen

De omzet in K3 2026 bedroeg €259 miljoen (+14%). Op vergelijkbare basis steeg de omzet in het derde kwartaal met +10%, gedreven door een solide volumegroei (+5%) en het gecombineerde effect van het doorrekenen van hogere inkoopkosten en de prijs-mix (+5%). De volumegroei werd voornamelijk gedreven door een positieve dynamiek op de eindmarkten voor energie- en datatransmissie, met name in Noord-Amerika. De wisselkoersverschillen hadden een positief effect van +4%.

In Noord-Amerika realiseerde de divisie een sterke groei, ondersteund door een groter klantenaandeel op de eindmarkten voor energie- en datatransmissie. In Europa kreeg de divisie opnieuw te maken met een minder gunstige verkoopmix en een zwakkere vraag in diverse eindmarkten, waaronder de autosector, de markt voor consumptiegoederen en landbouw. Vertragingen bij hoogwaardige onderzeese kabelprojecten hadden ook gevolgen voor de verkoopmix.

In de eerste negen maanden van 2026 realiseerde SWS een vergelijkbare omzetgroei (+5%), ondersteund door het aanhoudende momentum op de markten voor energie- en datatransmissie, ondanks enige vertragingen bij Europese projecten met een hogere waarde. De omzetgroei werd gedreven door hogere volumes (+4%) en het gecombineerde effect van het doorrekenen van hogere inkoopkosten en de prijs-mix (+1%). De gerapporteerde omzet over de eerste negen maanden bedroeg €767 miljoen (-3%), inclusief de impact van de strategische desinvesteringen in Latijns-Amerika (-8%).

Prestaties joint venture

In de eerste negen maanden boekte de joint venture Staaldraadtoepassingen in Brazilië een omzet van €491 miljoen, in lijn met het voorgaande jaar (-1%). De organische omzet daalde met -6% door concurrentie van import, terwijl de wisselkoersverschillen een positief effect van +5% hadden.

Marktperspectieven

De vraag op de markten voor energie- en datatransmissie blijft sterk, ondersteund door goed gevulde orderboeken voor bewapeningsdraden voor kabels. De marktomstandigheden op andere eindmarkten blijven wisselend, met name in Europa. De divisie blijft de indirecte gevolgen van het conflict in het Midden-Oosten op het gebied van inflatie en de toeleveringsketen opvangen door middel van maatregelen inzake prijsstelling, inkoop en kostenbeheersing.

Bridon-Bekaert Ropes Group

De omzet in K3 2026 bedroeg €137 miljoen (+14%). Op vergelijkbare basis steeg de omzet in het derde kwartaal met +11%, volledig gedreven door een sterke volumegroei in de volledige divisie. De effecten van prijs- en mixveranderingen en het doorrekenen van hogere inkoopkosten bleven beperkt en hieven elkaar grotendeels op. De effecten van omrekening van vreemde valuta bedroegen +3%.

De volumes voor staalkabels lieten in het derde kwartaal een aanzienlijke verbetering zien, ondersteund door goed gevulde orderboeken in de mijnbouw en de sector energie & nutsvoorzieningen, naast verdere inspanningen om de operationele betrouwbaarheid in het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten te verbeteren. De fasering van projecten met synthetisch touw zorgde er opnieuw voor dat de oplevering van dit jaar binnengehaalde verankeringsprojecten in diep water werd uitgesteld tot 2027. Advanced Cords bleef sterk presteren, voornamelijk gedreven door de volumes aan hijskabels.

In de eerste negen maanden van 2026 daalde de vergelijkbare omzet met -3%, voornamelijk door lagere volumes staalkabels en vertragingen van projecten met synthetisch touw in de eerste helft van het jaar. De omzetdaling omvat de impact van lagere volumes (-1%) en het gecombineerde effect van het doorrekenen van hogere inkoopkosten en de prijs-mix (-2%). De gerapporteerde omzet over de eerste negen maanden bedroeg €381 miljoen (-3%).

Marktperspectieven

Een goed gevuld orderboek voor staalkabels ondersteunt de leveringen in het vierde kwartaal. De divisie blijft de betrouwbaarheid van de productie verbeteren met het oog op een tijdige omzetting van het orderboek in omzet. De vooruitzichten voor het subsegment Synthetisch Touw worden ondersteund door reeds binnengehaalde verankeringsprojecten in diep water en orders voor connectoren. Verwacht wordt dat Advanced Cords zijn sterke groei zal voortzetten, dankzij de verkoop van hijskabels en de opschaling van de productie van hijsbanden. De divisie blijft de gevolgen van inflatie en verstoringen in de toeleveringsketen als gevolg van het conflict in het Midden-Oosten opvangen door middel van prijs-, inkoop- en operationele maatregelen, terwijl sommige projecten in Europa mogelijk vertraging oplopen door een gewijzigde fasering.

Specialty Businesses

De divisie Specialty Businesses boekte in het derde kwartaal van 2026 een omzet van €124 miljoen, goed voor een stijging van +9% op jaarbasis, gedreven door een vergelijkbare groei van +8% en een wisselkoerseffect van +1%. De omzet over de eerste negen maanden bedroeg €345 miljoen, goed voor een stijging van +2% ten opzichte van vorig jaar, gedreven door een vergelijkbare omzetgroei.

Bij Duurzaam Bouwen werd de omzetgroei in de eerste negen maanden gedreven door een verbeterde regionale en productmix, terwijl de volumes stabiel bleven. De vloerenactiviteiten presteerden bijzonder goed in Noord-Amerika, ondersteund door activiteiten rond datacenters en het herstel van industriële vloeren. De vraag naar vloeren in Europa bleef matig. De toewijzing van tunnel- en mijnbouwprojecten in Noord-Amerika, India en het Midden-Oosten ondersteunt de toekomstige groei.

De overige subsegmenten (Fiber Technologies, Combustion Technologies en Ultra-Fine Wires) lieten in het derde kwartaal een sterke verbetering zien, met een omzetstijging van +10% ten opzichte van vorig jaar, waardoor de daling over de eerste negen maanden uitkwam op -2%.

Marktperspectieven

Binnen de subdivisie Duurzaam Bouwen blijft de vraag naar vloeren in Noord-Amerika profiteren van extra opdrachten voor datacenters, terwijl de vraag naar vloeren in Europa naar verwachting beperkt zal blijven. Het orderboek is verder gegroeid, gedreven door het binnenhalen van tunnelprojecten in Noord-Amerika, India, Australië en het Midden-Oosten. In de overige subsegmenten blijven de marktomstandigheden gemengd.

Overige informatie

Eigen aandelen en inkoop van aandelen

Op 30 juni 2026 bezat Bekaert 1 678 025 eigen aandelen. Tussen 30 juni 2026 en 30 september 2026 heeft Bekaert 1 500 eigen aandelen overgedragen aan werknemers als gevolg van de uitoefening van aandelenopties onder SOP 2015-2017. Tijdens dezelfde periode kocht Bekaert 684 913 aandelen terug in het kader van het aandeleninkoopprogramma. Op 25 september 2026 vernietigde Bekaert 675 674 aandelen.

Met inbegrip van de verrichtingen in het kader van de liquiditeitsovereenkomst met Kepler Cheuvreux bedroeg het saldo van de eigen aandelen gehouden door Bekaert op 30 september 2026 1 683 876 (3,41% van het totale aandelenkapitaal). Het totaal aantal uitstaande aandelen op 30 september 2026 is 49 387 716 aandelen inclusief eigen aandelen en 47 703 840 exclusief eigen aandelen.

Het huidige aandeleninkoopprogramma van €200 miljoen, dat in november 2024 van start ging, werd volledig afgerond op 26 november 2026. In het kader van dit programma werden 5,3 miljoen aandelen ingekocht voor een bedrag van €198 miljoen. Alle aandelen in het kader van deze aandeleninkoop zullen worden vernietigd.

Financiële kalender

Resultaten 2026	18 februari 2027
Jaarverslag 2026 beschikbaar op www.bekaert.com	12 maart 2027
Activiteitenverslag eerste kwartaal 2027	12 mei 2027
Algemene Vergadering van Aandeelhouders	12 mei 2027
Halfjaarresultaten 2027	29 juli 2026
Activiteitenverslag derde kwartaal 2027	9 november 2027

Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

Profiel

Bekaert is een globaal industrieel technologiebedrijf dat klanten helpt om de grenzen van wat mogelijk is te verleggen, met onderscheidende geavanceerde materialen en technische oplossingen die veilig, slim en duurzaam zijn. Wereldwijd combineren onze teams diepgaande expertise in materiaalkunde met technische knowhow om complexe uitdagingen op te lossen met producten en oplossingen voor transport, hijsen en verankeren, elektrificatie, duurzaam bouwen en gespecialiseerde materiaaltoepassingen.

Bekaert (bekaert.com) werd opgericht in 1880, heeft zijn hoofdkantoor in België en bouwt voort op meer dan 145 jaar innovatie in materiaalkunde. Met meer dan 19 000 medewerkers behaalde het bedrijf in 2025 een geconsolideerde omzet van €3,7 miljard. Bekaert is genoteerd op Euronext Brussels (BEKB).

Investor Relations

Dries Van Hamme
T +32 51 33 34 23
E-mail: dries.vanhamme@bekaert.com

Pers

Kim De Raedt
T +32 56 76 60 16
E-mail: kim.deraedt@bekaert.com

bekaert.com