

Resultaten Miko 2025

Miko realiseert dubbelcijferige groei in 2025 ondanks ongeziene stijging koffieprijsen

Turnhout, 23 maart 2026, 17.45 uur – Miko, de op Euronext Brussel genoteerde specialist in koffieservice, kondigde vandaag aan dat de operationele resultaten van zijn voortgezette recurrente activiteiten in 2025 een dubbelcijferige groei neerlegden ten opzichte van vorig jaar. De omzet steeg met 12.3%, EBIT en EBITDA gingen met respectievelijk 19.3% en 13.1% vooruit. Het recurrente nettoresultaat nam toe met 24.3%.

Onder het motto “Relax, it’s Miko Coffee...” focust de groep zich volledig op koffieservice. Daarbij wordt maatwerk geleverd aan bedrijven, horeca en instellingen. Miko verzorgt niet alleen de beleving van koffie, maar ook van andere warme dranken, bijproducten en professionele koffiemachines. De groep heeft eigen vestigingen in 12 landen en beschikt met TIN (Tea Import Network) over een eigen thee-importbedrijf.

De groepsomzet groeide met 12.3% naar 311.3 miljoen euro. De EBITDA steeg met 13,1% naar 40.6 miljoen euro, de EBIT met 19.3% naar 10.9 miljoen euro en de nettowinst met 24.3% naar 5 miljoen euro.

Deze cijfers zijn recurrent en houden geen rekening met het verlies dat in 2024 werd geboekt naar aanleiding van de verkoop van private labelproducent SAS, noch met de uitzonderlijke opbrengsten ontvangen door Miko van het Deense Faerch. *

In 2025 werd voor 18.2 miljoen euro geïnvesteerd in materiële vaste activa. Het betreft voornamelijk commerciële investeringen in koffiemachines die bij klanten in huur of bruikleen worden geplaatst – een kerncomponent van het servicegerichte businessmodel van de groep.

De Raad van Bestuur stelt aan de algemene vergadering voor om, net als vorig jaar, een dividend uit te keren van 1.87 euro bruto per aandeel.

Karl Hermans, die op 1 januari 2026 aantrad als CEO van de Miko-groep, licht toe: “Toen eind 2024 de prijzen van de arabica’s explodeerden en we beseften dat we in 2025 gemiddeld 3 tot 4 euro meer per kilo groene koffie zouden moeten betalen, konden we onmogelijk hopen dat we het jaar op deze manier zouden afsluiten. Miko brandt jaarlijks meer dan 9.000 ton koffie, waardoor de impact van deze nooit geziene prijsstijging potentieel meer dan 30 miljoen euro bedroeg.

Dankzij de collectieve inspanning van al onze medewerkers konden noodzakelijke prijsstijgingen in de markt worden doorgevoerd, hielden we de overige kosten onder controle en realiseerden we alsnog organische groei. Dat bewijst dat klanten ons hoge serviceniveau en de kwaliteit van onze koffie waarderen.

Het lijkt erop dat prijsvolatiliteit op de koffiemarkt structureel wordt. Naast de huidige geopolitieke spanningen, zal de uitdaging voor de komende jaren eruit bestaan om onze rentabiliteit opnieuw op het niveau van vóór de coronaperiode te brengen. Verder zullen onze collega's hard werken om ons nieuwbouwproject te voltooien. Daarmee zullen we binnenkort de vruchten plukken van een nieuwe, duurzame en state-of-the-art branderij. In ieder geval starten we met het nodige enthousiasme aan het 225ste jaar van ons bedrijf.”

* rekening houdende met vermelde uitzonderlijke gebeurtenissen zou de netto-opbrengst geëvolueerd zijn van -11.5 mio in 2024 (dit wegens naast vermelde recurrente nettowinst een positief effect van de kunststof earn-out van 5 mio en een negatief effect van de verliesboekings n.a.v. de verkoop van SAS van 20.1 mio) naar + 11.8 mio in 2025 (wegens de tweede earn-out betaling van 6.75 mio)

OVER MIKO

Miko is al meer dan 200 jaar actief in koffieservice. De groep realiseerde in 2025 een omzet van 311.3 miljoen euro. Miko is een internationale groep met eigen ondernemingen in België, Frankrijk, het Verenigd Koninkrijk, Nederland, Duitsland, Denemarken, Noorwegen, Zweden, Polen, Tsjechië, Slowakije en Australië.

EINDE

Voor verdere informatie kan u contact opnemen met:

Karl Hermans – CEO Miko Groep

+32 (0)495 10 27 12

Meer informatie over Miko is terug te vinden op miko.eu en mikogroup.be

	31/12/2025 (KEUR)	31/12/2024 (KEUR)
Opbrengsten	311.318	277.132
Opbrengsten uit de verkoop van goederen	298.473	264.700
Huurinkomsten	13.759	11.988
Opbrengsten verkopen vaste activa	-914	444
Overige exploitatiebaten	10.802	11.100
Totale kosten	-310.170	-278.216
Grond- en hulpstoffen	-151.801	-124.925
Personeelskosten	-88.579	-85.854
Afschrijvingen	-27.911	-25.714
Overige exploitatiekosten	-41.879	-41.723
Winst uit operationele activiteiten vóór belasting en financieringskosten (EBIT)	11.951	10.016
Netto financieel resultaat	-4.486	-3.568
Financiële baten	103	289
Financiële lasten	-4.589	-3.857
Winst vóór belastingen	7.465	6.448
Vennootschapsbelasting	-1.675	-2.300
Nettowinst van de verdergezette activiteiten	5.790	4.148
Resultaat van niet-verdergezette activiteiten	6.750	-15.501
Nettowinst van de groep	12.540	-11.353
Toerekenbaar aan minderheidsbelangen	-773	-107
Toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO	11.767	-11.460
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen	1.242.000	1.242.000
Gewone winst per aandeel, toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO (in euro)	9,47	-9,23
Gewogen gemiddeld aantal aandelen na verwateringseffect	1.223.246	1.211.378
Verwaterde winst per aandeel, toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO (in euro)	9,62	-9,46

	31/12/2025 (KEUR)	31/12/2024 (KEUR)
Nettoresultaat van het boekjaar	12.540	-11.353
Valutakoersverschillen (reclasseerbaar naar resultaat)	216	-506
Overige baten en lasten na belastingen (niet-reclasseerbaar naar resultaat)	0	0
Totaal van gerealiseerd en niet-gerealiseerd resultaat	12.756	-11.859
Toerekenbaar aan aandeelhouders Miko	11.983	-11.966
Toerekenbaar aan minderheidsbelangen	773	107