

PERSBERICHT – GEREGLIMENTEERDE INFORMATIE

Ekopak maakt strategische kwantumsprong vanop solide, sterk groeiende basis

Ekopak neemt sectorgenoot Global Water & Energy (GWE) over waardoor de groep voortaan op globaal niveau opereert, en blikt terug op een sterke eerste jaarhelft.

Tielt (België), 14 september 2023 – 8u45 CEST

Ekopak (EKOP:xbru), een ESG-gedreven onderneming gespecialiseerd in decentrale, circulaire wateroplossingen, kondigt de overname aan van Global Water & Energy (GWE), een private onderneming met hoofdzetel in Brugge (België) en filialen in Europa, Zuidoost-Azië en Noord-Amerika. Het bedrijf is gespecialiseerd in oplossingen voor de behandeling van industrieel afvalwater, hergebruik van water en de productie van groene energie. Ekopak publiceert hierbij tevens beperkte niet-geauditeerde cijfers over de periode van 6 maanden eindigend per 30 juni 2023. De publicatie van het volledige halfjaarverslag is voorzien op 25 september 2023.

Kernpunten GWE-akkoord

- Ekopak verwerft 100% van de aandelen van de GWE-groep, die vanaf heden in de consolidatiekring van Ekopak wordt opgenomen.
- Transactie zal gefinancierd worden deels met eigen middelen en deels met lange termijn financiering.
- Uitzonderlijke geografische, intersectorale én technologische complementariteit. Met deze unieke combinatie maken we de cirkel rond in waterrecyclage.
- Van BeNeFra-onderneming tot wereldspeler in een sterk groeiende watermarkt.
- Voor 2023 wordt een groepsomzet (incl. GWE omzet vanaf vandaag) verwacht van EUR 35-38 miljoen (groepsomzet 2022: EUR 18 miljoen). Op een pro forma geconsolideerde jaarbasis zal Ekopak & GWE een groepsomzet hebben van EUR 55 - 58 miljoen.
- Beide ondernemingen blijven onder hun eigen naam actief, maar zullen gezamenlijk de markt benaderen wanneer dat is aangewezen.

Kernpunten 1H2023

- WaaS-segment (Water-as-a-Service): voortgezette versnelling van de omzetgroei (+23% t.o.v. 1H2022) met een stabiele, solide EBITDA-marge (67%).
- Niet-WaaS segment: robuuste omzetgroei (+104% t.o.v. 1H2022) en 12% EBITDA-marge bevestigen het structurele potentieel van dit segment naast het WaaS-segment.
- Continue sterke prestatie van Ekopak France. Omzet in Frankrijk bereikt EUR 2.4m en is daarmee meer dan verviervoudigd ten opzichte van 1H2022.

- Omzetgroei WaaS/niet-WaaS en stabiel niveau van Corporate kosten (EUR 1.4m) resulteren in positieve groeps-EBITDA van EUR 1,1 miljoen (8%) ten opzichte van EUR -0,5 miljoen in 1H2022.

Vooruitzichten

- Verwachting voor *stand-alone* groepsomzet 2023 van EUR 25-28 miljoen euro is bevestigd.
- Vooruitzicht van een positieve EBITDA in 2023 voor Ekopak dankzij een sterke pipeline blijft eveneens van kracht en geldt nog meer voor de nieuwe groep na integratie van GWE.
- Circeulair, de samenwerking van Ekopak met Aquafin en EPICo², blijft goede vooruitgang boeken om vanaf 2025 operationeel te zijn.
- Ekopak is ervan overtuigd een belangrijke bijdrage te leveren aan het oplossen van het probleem van waterschaarste op de middellange termijn, en met de integratie van GWE zal deze bijdrage nog significanter worden.

Integratie GWE: unieke complementariteit

Pieter Loose, CEO Ekopak: “De sector biedt enorme opportuniteiten, maar evolueert snel. Om daarop tijdig in te spelen, is een brede expertise en een bepaalde schaalgrootte nodig. Samen kunnen we in de huidige consolidatiegolf binnen de sector een sturende rol vervullen. Er is een ongeziene complementariteit tussen GWE en Ekopak. Qua expertise staat GWE sterk op het vlak van afvalwaterzuivering, terwijl Ekopak enorm beslagen is op het vlak van circulair watergebruik. Wij merken meer en meer dat onze klanten naar beide oplossingen op zoek zijn. Ook geografisch vullen we elkaar perfect aan: GWE is vooral actief op de Aziatische markt, terwijl Ekopak zichzelf voornamelijk in West-Europa op de kaart heeft gezet. De integratie van beide bedrijven biedt ons een unieke opportuniteit, op het meest geschikte moment in de evolutie van de sector. *The time is now! We go for it!*”

Uli Ombregt, CEO Global Water & Energy: “Zowel Ekopak als GWE hebben grote vestigingen van internationale ondernemingen als klant. De successen die wij bij deze vestigingen realiseren, zetten die groepen ertoe aan om vergelijkbare oplossingen in al hun locaties over de hele wereld te implementeren. Door onze samenwerking staan we hiervoor op de eerste rij. De opportuniteiten zijn schier oneindig... Zo telt GWE tal van grote klanten uit de brouwerij- en voedingssector, terwijl Ekopak een voet tussen de deur heeft bij tal van multinationals uit de chemische en farmaceutische sector. Voortaan kunnen we onze expertise bundelen en gezamenlijke oplossingen aanbieden voor al deze ondernemingen, uit al deze sectoren. Het DNA en de bedrijfscultuur van GWE sluiten perfect aan op die van Ekopak. Op het vlak van teamwork wordt het alvast een vliegende start.”

GWE, een verborgen parel

GWE biedt hoogkwalitatieve waterbehandelings- en afvalwaterzuiverings-technologieën aangepast aan elke specifieke situatie van de klant. Jean-Pierre Ombregt, een pionier op het gebied van moderne anaerobe afvalwaterzuivering en sinds 1972 actief in die sector, richtte in 1991 Global Water & Energy op. Door de jaren heen heeft GWE een uitgebreid netwerk van gekwalificeerde lokale partners ontwikkeld in meer dan 20 landen en is momenteel wereldwijd actief via regionale kantoren in België, Nederland, de Filippijnen, Thailand en de VS. Hoewel waterzuivering nog steeds de belangrijkste activiteit is van GWE, is de groep ook actief op het vlak van hergebruik van water, biogasvalorisatie, geurbestrijding en energie uit biomassa. GWE heeft een loyaal klantenbestand van gerenommeerde internationale ondernemingen uit diverse sectoren zoals bier en drank, voeding, pulp en papier, afvalverwerking en energie, distilleerderijen en biobrandstoffen. In 2022 haalde GWE met een 120-tal werknemers een EBITDA van EUR 6 miljoen op een geconsolideerde omzet van om en bij de EUR 30 miljoen.

Meer info: <https://www.globalwe.com/>

Beknopt managementverslag 1H2023

In 000 € (niet-geauditeerde cijfers)	In 000 €		1H2023/ 1H2022	Als % van de opbrengsten	
	1 ^e helft 2023	1 ^e helft 2022		1H2023	1H2022
Omzet					
WaaS-segment	1 510	1 225	+ 23%		
niet-WaaS-segment	12 744	6 248	+ 104%		
<i>Totaal</i>	<i>14 254</i>	<i>7 473</i>	<i>+ 91%</i>		
EBITDA					
WaaS-segment	1 014	822	+23%	67%	67%
niet-WaaS-segment	1 497	111	+1249%	12%	2%
Corporate segment	-1 408	-1 402	0%	-10% *	-19% *
<i>Totaal</i>	<i>1 103</i>	<i>-469</i>		<i>8%</i>	<i>-6%</i>

(*) EBITDA Corporate segment als percentage van de totale omzet

For more information we refer to upcoming HY financial press release of 25 September 2023

Het perspectief van de CEO

Pieter Loose, CEO Ekopak, geeft volgende toelichting: "Ik ben uiterst tevreden over wat het voltallige Ekopak-team heeft gerealiseerd in de eerste zes maanden van 2023. Persoonlijk heb ik veel aandacht, tijd en energie gestopt in de strategische projecten voor de toekomst, meer bepaald de overeenkomst met GWE en de opstart van de Circeulair-projecten. De indrukwekkende prestaties van de groep, zowel in het WaaS- als het niet-WaaS-segment tonen aan dat Ekopak over een gemotiveerd en getalenteerd team beschikt dat zich volledig vereenzelvigd met de visie en de ambitie

van de groep. Dat is hartverwarmend en het schept ook vertrouwen voor de toekomst, die nog oneindig veel opportuniteiten zal bieden.

Op eigen kracht hebben we de groepsomzet voor de eerste zes maanden van 2023 nagenoeg verdubbeld ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. De mix tussen WaaS en niet-WaaS kan verschillen van periode tot periode. Belangrijk is dat het WaaS-segment een dubbelcijferig groeiritme blijft aanhouden en de inherent aantrekkelijke EBITDA-marge bestendigt. De ongelofelijke groeisprint van de niet-WaaS-activiteiten en het gestage en duurzame herstel van de bijhorende EBITDA-marge vormen een prachtige illustratie van onze expertise en onze concurrentiepositie.

De voorbije periodes hadden wij ingezet op de uitbouw van de organisatie zodat die gewapend is om de uitdagingen van de toekomst aan te gaan. Dat ging gepaard met de nodige kosten, die enige tijd op de winstgevendheid van de groep hebben gewogen. Vandaag beschikken we over een organisatie met een sterke ruggengraat, die in staat is om tegelijk de bestaande activiteiten te ondersteunen en begeleiden, én mee te bouwen aan projecten voor de toekomst. Dat is in het voorbije semester gebeurd met een strikte beheersing van de corporate kosten, waardoor de doelstelling om over het volledige jaar 2023 een positieve EBITDA te genereren, eigenlijk zo goed als gerealiseerd is.

Het geeft veel voldoening om ons bedrijf uit te bouwen en tegelijkertijd duurzaamheid in onze activiteiten te integreren en bovendien ook andere bedrijven in staat te stellen om duurzamer te werken. Ik heb er alle vertrouwen in dat we een significante bijdrage kunnen leveren aan het oplossen van de problematiek van waterschaarste en daarbij tevens onze financiële doelstellingen realiseren."

Geografische expansie: prioriteit op structurele omzetgroei op de Franse markt

De omzet die buiten de Belux-thuismarkt wordt gegenereerd, vertegenwoordigt in de eerste helft van 2023 zowat 18% van de totale omzet van de groep en komt quasi volledig op conto van Ekopak France (EUR 2,4 miljoen). Naast een nieuw WaaS-project bij TotalEnergies in Grandpuits (FR), scoorde Ekopak France een niet-WaaS-project voor een batterijfabriek in het noorden van Frankrijk, dat al in H2 2023 zal bijdragen tot de resultaten.

De integratie van GWE zal meteen tot een verdere internationalisering leiden. Meer gedetailleerde informatie hierover wordt op een later tijdstip voorzien.

Vooruitzichten: herbevestiging van stand-alone omzetverwachting en positieve EBITDA

De resultaten die de gehele groep in de eerste helft van 2023 behaalt, bieden vertrouwen om een herbevestiging te geven van de ambitie om in 2023 een groepsomzet van EUR 25-28 miljoen te behalen, zonder rekening te houden met de verdere positieve impact van de GWE-integratie.

De cijfers over de eerste jaarthelft van 2023 bevestigen tevens het vooruitzicht om over het gehele jaar 2023 een positieve EBITDA te genereren voor de Ekopak-groep zoals ze was vóór de integratie van GWE, dat eveneens een verdere bijdrage zal leveren tot de groei van de EBITDA voor het volledige jaar 2023. Ekopak heeft nogmaals bewezen dat het de kosten en de marges onder controle houdt in een volatiele economische en

politieke omgeving. Op middellange termijn zal de integratie van GWE tot bijkomende synergiën leiden, die zich eveneens zullen vertalen in een gunstige evolutie van de EBITDA op groepsniveau.

Ook na de integratie van GWE zal Ekopak, zonder kapitaalverhoging, over een stevige balans blijven beschikken. De acquisitie van GWE wordt voor 1/3 gefinancierd met eigen middelen en voor 2/3 met externe financiering in de vorm van bankleningen, waartoe de balans de nodige ruimte biedt.

Met het toenemende succes van de Waas- en niet-WaaS-projecten, maar ook met de Circeulair-projecten en de integratie van GWE verhoogt Ekopak haar bijdrage tot het oplossen van het probleem van waterschaarste op middellange termijn. De onderneming wil niet enkel door haar producten en diensten een bijdrage leveren aan een duurzame economie, maar hanteert ook voor haar eigen werking de ESG-principes en streeft de hoogste duurzaamheid na.

Financiële kalender

- 25 september 2023 (8u00 CEST) – Publicatie Halfjaarresultaten 2023

Over Ekopak

Ekopak is een ESG-gedreven onderneming die voornamelijk oplossingen voor decentrale watervoorziening en afvalwaterzuivering op de markt brengt. De oplossingen van de groep bieden industriële klanten de mogelijkheid om hun waterverbruik op een duurzame, betrouwbare en rendabele manier te verlagen en om hun afvalwater te zuiveren. Ekopak stelt haar klanten ook in staat om zich los te koppelen van het reguliere waternetwerk en een circulair watergebruik op te starten. Ekopak focust daarbij op een optimalisatie van het watergebruik met behulp van containerwaterzuiveringsunits die netonafhankelijke waterbronnen zoals regen-, oppervlakte- en/of afvalwater omzetten in zuiverder water dat in de industriële processen van de klant kan worden gebruikt en hergebruikt. Doordat ze zelf water kunnen zuiveren en geschikt maken voor hergebruik, zijn klanten van Ekopak niet langer waterverbruikers, maar wel waterproducenten.

Vanuit de vestigingen in Tielt en Brugge, België, ontplooit Ekopak activiteiten in België, Luxemburg, Nederland, Frankrijk, het Verenigd Koninkrijk en enkele andere landen. Sinds de integratie van Global Water & Energy (GWE) in september 2023 is de groep wereldwijd actief, waaronder ook in landen zoals Nederland, de Filipijnen, Thailand, Singapore en de VS.

De aandelen Ekopak zijn genoteerd op Euronext Brussels (ticker EKOP).

Meer informatie over Ekopak: www.ekopaksustainablewater.com

Voor meer informatie, contacteer

Els De Keukelaere, CFO Ekopak

els@ekopak.be

+32 (0) 51 75 51 05

Pieter Loose, CEO Ekopak

pieter@ekopak.be

+32 475 40 38 71

Disclaimer

Deze aankondiging kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Dergelijke verklaringen weerspiegelen de huidige inzichten van het management aangaande toekomstige gebeurtenissen en impliceren gekende en ongekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de uiteindelijke resultaten materieel verschillen van toekomstige resultaten, prestaties of verwezenlijking die in dergelijke toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of geïmpliceerd. Ekopak geeft in deze verklaring de informatie op dag van vandaag en neemt geen verplichting op zich om enige toekomstgerichte verklaring uit deze aankondiging bij te werken in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of enige andere zaak. Ekopak wijst elke verantwoordelijkheid af voor verklaringen die door derden worden gemaakt of gepubliceerd, en neemt geen verplichting op zich tot rechtzetting wanneer die inaccuraat zouden zijn.