

Miko: halfjaarresultaten 2022

- **Aangepaste Omzet: + 169 % tot 130 miljoen euro**
- **Aangepaste EBITDA: + 133 % tot 15,4 miljoen euro**

Toelichting

Sinds midden 2021 legt de Miko-groep zich enkel toe op koffieservice na de verkoop van de kunststofverpakkingsafdeling – “Miko Pac” – aan de Duitse verpakkingsgroep PACCOR.

Om de resultaten vergelijkbaar te maken werden daarom de resultaten die de kunststofafdeling realiseerde in het eerste halfjaar van 2021, alsook alle opbrengsten en kosten die in dat jaar met de verkoop van de kunststofafdeling gepaard gingen, geëlimineerd. Na eliminatie stegen de aangepaste EBIT en EBITDA, respectievelijk met 122 % en 133 %, tot 4,9 miljoen en 15,4 miljoen euro. Het nettoresultaat nam toe met 125 % tot 2,7 miljoen euro.

De activiteit die overbleef betreft “koffieservice”. Hierbij wordt in diverse thuislanden onder het motto “uw koffie, onze zorg” vooral via eigen dochterondernemingen een koffieservice aangeboden aan het buitenhuissegment, zoals kantoren, bedrijven, horeca en instellingen.

In de eerste jaarhelft speelden 2 tegengestelde markttendensen:

- enerzijds zwengelde de geopolitieke instabiliteit de grondstoffenprijzen en operationele kosten aan. Deze inflatoire tendensen konden niet volledig aan de markt worden doorgerekend;
- anderzijds waren de gevolgen van COVID in 2022 minder aanzienlijk dan in 2021, behalve in de voor onze groep belangrijke Nederlandse markt waar tot midden maart nog een lockdown gold.

Bovengenoemde resultaten bevatten ook die van de Nederlandse vending operator MAAS en de Belgische private label brander SAS Koffie. Beiden werden overgenomen in de tweede helft van 2021. Zonder deze overnames zou de EBITDA zijn toegenomen met 80 %. De investeringen bedroegen 14,6 miljoen euro.

In april van dit jaar was Miko het slachtoffer van een cyberaanval. Een uitgebreid team van interne en externe professionals heeft snel gehandeld, zodat Miko spoedig weer operationeel was en de financiële gevolgen tot een minimum herleid werden.

In mei maakte Miko bekend dat er in haar regenwoudreservaat een nieuwe bloem werd ontdekt. Deze werd geregistreerd als de MA(a)Sdevallia purocafeana, genoemd naar het recent overgenomen MAAS koffie. Met een deel van de opbrengst van de verkoop van haar duurzame Puro koffie koopt Miko wereldwijd regenwoud aan, ondertussen al meer dan 500.000.000 m². Het betreft de vierde biologische soort die daarin werd ontdekt. Naast een kikker (officieel de “Pristimantis Puruscafeum”), komen er ook nog twee orchideeën in het rijtje voor.

Vooruitzichten

Frans Van Tilborg, CEO van de Miko-groep: “Over onze eerste jaarhelft mogen wij in de gekende moeilijke marktomstandigheden tevreden zijn.

In bepaalde segmenten van ons cliënteel, zoals bij de overheid, blijft het thuiswerk voorlopig de norm. We merken momenteel wel dat meer en meer mensen terug naar kantoor gaan. Ook is het niet mogelijk te voorspellen wat de toekomstige impact zal zijn van de blijvende geopolitieke instabiliteit. Daarom formuleren wij geen vooruitzichten.”

Over Miko

Miko is al meer dan 200 jaar actief in koffieservice en werd in 1998 geïntroduceerd op Euronext Brussel. Miko is een internationale groep met eigen ondernemingen in België, Frankrijk, Engeland, Nederland, Duitsland, Denemarken, Noorwegen, Zweden, Polen, Tsjechië, Slowakije, en Australië.

EINDE.

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

Frans Van Tilborg, tel. +32 (0) 14/46.27.70

Na 16u30: +32 (0)499.03.70.84 (GSM Frans Van Tilborg)

Ce communiqué de presse est également disponible en français.

This press release is also available in English.

Miko website: www.mikocoffee.com

Bijlage 1 – Halfjaar resultaten Miko-groep

	30/06/2022 (KEUR)	30/06/2021 (KEUR)
Opbrengsten	130.039	48.429
Opbrengsten uit de verkoop van goederen	122.265	43.897
Huurinkomsten	6.099	4.460
Opbrengsten verkopen vaste activa	1.675	72
Overige exploitatiebaten	2.276	2.241
Grond- en hulpstoffen	-61.938	-22.534
Personeelskosten	-36.233	-14.191
Afschrijving en amortisaties	-10.837	-4.530
Overige exploitatiekosten	-18.377	-7.191
Totale kosten	-127.385	-48.446
Winst uit operationele activiteiten vóór belasting en financieringskosten (EBIT)	4.930	2.224
Resultaat niet verdergezette activiteiten		42.886
Aangepaste winst uit operationele activiteiten vóór belasting en financieringskosten (aangepaste EBIT)	4.930	45.110
Netto financieel resultaat	-873	-323
Financiële baten	4	330
Financiële lasten	-877	-653
Winst vóór belastingen	4.057	44.787
Vennootschapsbelasting	-1.266	-573
Nettowinst van de groep	2.791	44.214
Toerekenbaar aan minderheidsbelangen	64	114
Toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO	2.727	44.100
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen	1.242.000	1.242.000
Gewone winst per aandeel, Toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO (in euro)	2,20	35,51
Gewogen gemiddeld aantal aandelen na verwateringseffect	1.239.371	1.242.636

Verwaterde winst per aandeel, Toerekenbaar aan aandeelhouders van MIKO (in euro)	2,20	35,49
---	------	-------

Bijlage 2 – Geconsolideerd overzicht van het gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaat

	30/06/2022 (KEUR)	30/06/2021 (KEUR)
Nettoresultaat van het boekjaar	2.791	44.214
Valutakoersverschillen (reclasseerbaar naar resultaat)	-1.512	689
Overige baten en lasten na belastingen (niet-reclasseerbaar naar resultaat)	0	0
Totaal van gerealiseerd en niet-gerealiseerd resultaat	1.279	44.903
Toerekenbaar aan aandeelhouders Miko	1.215	44.789
Toerekenbaar aan minderheidsbelangen	64	114

NB: Deze resultaten zijn niet door de commissaris gecontroleerd.

**Communiqué de presse (sous embargo jusqu'au 16 septembre 2022 – 17 h 40).
Informations réglementées.**

Miko : résultats semestriels 2022

- **Chiffre d'affaires ajusté : + 169 % à 130 millions d'euros**
- **EBITDA ajusté : + 133 % à 15,4 millions d'euros**

Explication

Depuis la mi-2021, le groupe Miko se concentre uniquement sur le service café après avoir vendu sa division d'emballage plastique - « Miko Pac » - au groupe d'emballage allemand PACCOR.

Par conséquent, pour pouvoir comparer les résultats, les résultats réalisés par la division d'emballage plastique au premier semestre 2021, ainsi que tous les revenus et coûts associés à la vente de la division d'emballage plastique au cours de cette année, ont été éliminés. Après cette élimination, l'EBIT et l'EBITDA ajustés ont augmenté respectivement de 122 % et 133 %, pour atteindre 4,9 millions d'euros et 15,4 millions d'euros. Le résultat net a augmenté de 125 % pour atteindre 2,7 millions d'euros.

L'activité qui est restée concerne le « service café ». Dans divers marchés intérieurs, sous la devise « votre café, notre souci », un service café est proposé au segment hors foyer, comme les bureaux, les entreprises, les établissements horeca et les institutions, principalement par l'intermédiaire des filiales de l'entreprise.

Deux tendances opposées du marché se sont manifestées au cours du premier semestre de l'année :

- d'une part, l'instabilité géopolitique a fait monter les prix des matières premières et les coûts d'exploitation. Ces tendances inflationnistes n'ont pas pu être entièrement répercutées sur le marché ;

- d'autre part, l'impact du COVID a été moins important en 2022 qu'en 2021, sauf sur le marché néerlandais, important pour notre groupe, où un confinement s'appliquait encore jusqu'à mi-mars.

Les résultats mentionnés ci-dessus comprennent également ceux de l'opérateur de distributeurs automatiques néerlandais MAAS et du torrificateur belge de marques de distributeur SAS Koffie. Tous deux ont été acquis au cours du second semestre 2021. Sans ces acquisitions, l'EBITDA aurait augmenté de 80 %. Les investissements se sont élevés à 14,6 millions d'euros.

En avril de cette année, Miko a été victime d'une cyberattaque. Une vaste équipe de professionnels internes et externes a agi au plus vite, de sorte que Miko a été de nouveau opérationnel rapidement et que l'impact financier a été minimisé.

En mai, Miko a annoncé la découverte d'une nouvelle fleur dans sa réserve de forêt tropicale. Cette fleur a été enregistrée sous le nom de MA(a)Sdevallia purocafeana, du nom du café MAAS récemment acquis. Avec une partie des recettes de la vente de son café Puro durable, Miko achète des forêts tropicales dans le monde entier, soit plus de 500.000.000 m² à ce jour. C'est la quatrième espèce biologique qui y est découverte. Outre une grenouille (officiellement appelée la « Pristimantis Puruscafeum »), deux orchidées figurent également dans la liste.

Les perspectives

Frans Van Tilborg, CEO du groupe Miko : « Nous pouvons être satisfaits de notre premier semestre dans les conditions de marché difficiles que l'on connaît.

Dans certains segments de notre clientèle, comme le secteur public, le télétravail reste la norme pour l'instant. Nous constatons en ce moment que de plus en plus de personnes retournent au bureau. Il n'est pas non plus possible de prédire l'impact futur de l'instabilité géopolitique persistante. C'est pourquoi nous ne formulons pas de perspectives.

A propos de Miko

Active dans le service café depuis plus de 200 ans, Miko a été introduite sur Euronext Bruxelles en 1998. Le groupe international possède ses propres entreprises en Belgique, en France, en Grande-Bretagne, aux Pays-Bas, en Allemagne, au Danemark, en Norvège, en Suède, en Pologne, en Tchéquie, en Slovaquie, et en Australie.

FIN

Pour de plus amples détails, prière de prendre contact avec :

Frans Van Tilborg, tél. +32 (0)14-46.27.70.

Après 16 h 30: (GSM Frans Van Tilborg) +32 (0)499-03.70.84.

Dit persbericht is ook beschikbaar in het Nederlands.

This press release is also available in English.

Site web Miko: www.mikocoffee.com

ANNEXE 1^{er} – Résultats semestriels consolidés du groupe Miko

	30/06/2022 (KEUR)	30/06/2021 (KEUR)
Produits	130.039	48.429
Produits – vente des marchandises	122.265	43.897
Produits – location	6.099	4.460
Produits – vente des actifs non courants	1.675	72
Autres produits opérationnels	2.276	2.241
Matières premières et consommables	-61.938	-22.534

Coûts des avantages du personnel	-36.233	-14.191
Dépréciations et amortissements	-10.837	-4.530
Autres charges opérationnelles	-18.377	-7.191
Total des charges	-127.385	-48.446
Résultat d'exploitation avant impôts et charges financières (EBIT)	4.930	2.224
Résultat des opérations abandonnées		42.886
Résultat d'exploitation ajusté avant impôts et charges financières (EBIT ajusté)	4.930	45.110
Résultat financier net	-873	-323
Produits financiers	4	330
Charges financiers	-877	-653
Résultat avant impôts	4.057	44.787
Impôts sur le résultat	-1.266	-573
Résultat net du groupe	2.791	44.214
Attribuable aux intérêts minoritaires	64	114
Attribuable aux actionnaires de Miko	2.727	44.100
Résultat par action		
Nombre moyen pondéré d'actions	1.242.000	1.242.000
Résultat de base par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euros)	2,20	35,51
Nombre moyen pondéré d'actions après dilution	1.239.371	1.242.636
Résultat dilué par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euros)	2,20	35,49

ANNEXE 2 – Relevé consolidé du résultat réalisé et non réalisé

	30/06/2022 (KEUR)	30/06/2021 (KEUR)
Résultat net du groupe	2.791	44.214
Différences causées par fluctuations taux d'échange (éléments qui peuvent être reclassés en résultat)	-1.512	689
Autres produits et charges (éléments qui ne seront pas reclassés en résultat)	0	0
Total du résultat réalisé et non réalisé	1.279	44.903
Attribuable aux actionnaires de Miko	1.215	44.789
Attribuable aux intérêts minoritaires	64	114

Note: Ces résultats n'ont pas été audités par le commissaire.

Press release (embargoed until 5.40 p.m. CEST on 16 September 2022).

Regulated information.

Miko: Half-yearly results 2022

- **Adjusted turnover: + 169 % to EUR 130 million**
- **Adjusted EBITDA: + 133 % to EUR 15.4 million**

Notes on the accounts

Since mid-2021, the Miko Group has only focused on its coffee service activities after the sale of the plastic packaging division – Miko Pac – to the German packaging group PACCOR.

Therefore, with the aim of making the results comparable, the results achieved by the plastics division in the first half of 2021, as well as all revenues and costs associated with the sale of the plastics division in that year, were excluded. After excluding these figures, the adjusted EBIT and EBITDA increased by 122 % and 133 % respectively, to EUR 4.9 million and EUR 15.4 million. The net result rose by + 125 % to EUR 2.7 million.

The remaining activity is the "coffee service". In various "home" markets, a coffee service is offered under the motto "Your coffee, our concern", mainly through its own subsidiaries to the out-of-home segment, such as offices, companies, the hospitality sector and institutions.

In the first half of the year, there were two opposing market trends observed:

- on the one hand, geopolitical instability pushed up raw material prices and operating costs. The costs resulting from these inflationary trends could not be passed on fully to the market;
- on the other hand, the consequences of COVID-19 in 2022 were less significant than in 2021, except in the Dutch market, which is important for our group, where a lockdown was still in place until mid-March.

The above results also include those of the Dutch vending operator MAAS and the Belgian private label roaster SAS Koffie. They were both acquired in the second half of 2021. Without these acquisitions, EBITDA would have increased by 80 %. Investments of EUR 14.6 million were made.

In April of this year, Miko fell victim to a cyber attack. A large team of internal and external professionals took rapid action, ensuring that Miko was soon operational again and the financial consequences were minimised.

In May, Miko announced that a new flower had been discovered in its rainforest reserve. This was registered as *MA(a)Sdevallia purocafeana*, named after the recently acquired MAAS coffee company. Miko is using part of the proceeds from the sales of its sustainable Puro coffee to purchase rainforest worldwide, and already has more than 500,000,000 m². This is the fourth biological species discovered in its reserve. In addition to a frog (officially called "*Pristimantis puruscafeum*"), there are also two orchids in the list.

Prospects

Frans Van Tilborg, CEO of the Miko Group, explains: "We can be satisfied with our performance in the first half of the year, given the well-known difficult market conditions.

In certain segments of our client base, such as government departments, working from home remains the norm for the time being. We are currently noticing a steady increase in the numbers of people returning to the office. It is not possible either to predict the future impact of the continuing geopolitical instability. This is why we are not presenting any prospects."

About Miko

Miko has been active in coffee service for over 200 years, and was floated on Euronext Brussels in 1998. Miko is an international group with companies in Belgium, France, UK, the Netherlands, Germany, Denmark, Norway, Sweden, Poland, the Czech Republic, Slovakia, and Australia.

END.

For more information, please contact:

Frans Van Tilborg on +32 (0)14-46.27.70.

After 4.30 p.m. CEST: +32 (0) 499-03.70.84 (mobile Frans Van Tilborg).

Dit persbericht is ook beschikbaar in het Nederlands.

Ce communiqué de presse est également disponible en français.

Miko website: www.mikocoffee.com

SCHEDULE 1 – Consolidated half-yearly results Miko Group

	30/06/2022	30/06/2021
	(KEUR)	(KEUR)
Revenue	130.039	48.429
Revenue – sale of goods	122.265	43.897
Revenue – leasing	6.099	4.460
Revenue – sale of fixed assets	1.675	72
Other operating income	2.276	2.241
Raw materials & consumables used	-61.938	-22.534
Employee benefit expense	-36.233	-14.191
Depreciation and amortization	-10.837	-4.530
Other operating expenses	-18.377	-7.191
Total expenses	-127.385	-48.446
Operational result before interests and taxes (EBIT)	4.930	2.224
Result discontinued operations		42.886
Adjusted operational result before interests and taxes (adjusted EBIT)	4.930	45.110
Net financial result	-873	-323
Financial income	4	330
Financial costs	-877	-653
Profit before taxes	4.057	44.787
Taxes on result	-1.266	-573
Net profit of the group	2.791	44.214
Attributable to minority interests	64	114
Attributable to Miko shareholders	2.727	44.100
Earnings per share		
Weighted average number of shares	1.242.000	1.242.000
Basic earnings per share,	2,20	35,51

Attributable to Miko shareholders (in euro)		
Weighted average number of shares after dilution	1.239.371	1.242.636
Diluted earnings per share, Attributable to Miko shareholders (in euro)	2,20	35,49

SCHEDULE 2 - Consolidated overview of comprehensive income

	30/06/2022 (KEUR)	30/06/2021 (KEUR)
Net profit of the group	2.791	44.214
Currency translation differences (items that may be reclassified to profit or loss)	-1.512	689
Other items of comprehensive income (items that will not be reclassified to profit or loss)	0	0
Comprehensive income for the year	1.279	44.903
Attributable to Miko shareholders	1.215	44.789
Attributable to minority interests	64	114

Note: These results have not been audited by the auditor.