

Ekopak kondigt langdurig strategisch partnerschap aan met toonaangevende infrastructuurinvesteerder

- *Start van een langdurig exclusief strategisch partnerschap om de uitrol van Water-as-a-Service (WaaS) en Circeaulair-projecten te versnellen, met een beoogde minimale investering van € 150 miljoen in de komende drie jaar*
- *Partnerschap gestructureerd via speciale projectvennootschappen, gefinancierd door de Infrastructuurpartner als meerderheidsaandeelhouder naast senior non-recourse schuld, waardoor kapitaalefficiënte en schaalbare groei mogelijk wordt*
- *Actieve bijdrage van de Infrastructuurpartner aan de groeistrategie van Ekopak, waarbij gebruik wordt gemaakt van zijn netwerk en portefeuille om nieuwe projecten te vinden en te initiëren*
- *Ekopak als EPC- en langetermijn-O&M-leverancier wat dus enerzijds in een vroeg stadium EPC-inkomsten genereert alsook stabiele, terugkerende service-inkomsten.*
- *Versterking van het financieel profiel en verhoogde kapitaalefficiëntie, in combinatie met een de-risking van de financiering voor zowel de huidige WaaS- en Circeaulair-projecten in ontwikkeling als de toekomstige pijplijn; dit alles met het oog op duurzame langetermijngroei*

Deinze, 27 januari 2026, 8.00u CET — EKOPAK (“Ekopak” of het ‘Bedrijf’) heeft vandaag een langdurig strategisch partnerschap aangekondigd met een toonaangevende Europese infrastructuurinvesteerder (de “Infrastructuurpartner”) om de implementatie van zijn Water-as-a-Service (WaaS) en Circeaulair-bedrijfsmodel te versnellen en de volgende fase van zijn groei te ondersteunen.

In het kader van het partnerschap streven Ekopak en de Infrastructuurpartner – een gevestigd infrastructuurfonds van meerdere miljarden euro's met diepgaande expertise in investeringen in nutsvoorzieningen – naar een minimum van 150 miljoen euro aan investeringen in de komende drie jaar om WaaS- en Circeaulair-projecten te financieren, uit te rollen en op te schalen.

Het partnerschap zal resulteren tot de oprichting van een of meer specifieke projectvennootschappen (asset companies). Deze projectvennootschappen zullen de door Ekopak ontwikkelde projecten financieren en in eigendom hebben.

De initiële looptijd van het partnerschap is vier jaar, met automatische verlenging met telkens een jaar. Ekopak biedt aan de Infrastructuurpartner een exclusieve samenwerking in de regio's Europa en Noord-Amerika; buiten deze regio's werd een preferentiële samenwerking afgesproken. De Infrastructuurpartner zal ook de groeistrategie van Ekopak actief ondersteunen door het aanbrengen van nieuwe projecten via zijn netwerk en portfolio.

Dankzij dit partnerschap beschikt Ekopak over een schaalbaar en kapitaalefficiënt off-balance financieringsmodel dat telkens opnieuw kan worden ingezet. Dit verstevigt Ekopak's kapitaalpositie en dekt de financieringsrisico's af voor WaaS- en Circeaulair-projecten, zowel deze in ontwikkeling als toekomstige.

Beide partners streven naar een zelfde doel: hoogwaardige, betrouwbare en duurzame wateroplossingen. Dit versterkt de positie van Ekopak als toonaangevende aanbieder van innovatieve waterinfrastructuur in Europa en geselecteerde internationale markten.

Ekopak treedt op als EPC- en O&M-leverancier

Als onderdeel van de samenwerking treedt Ekopak op als EPC-partner (Engineering, Procurement & Construction). In die rol is zij verantwoordelijk voor de acquisitie, ontwikkeling en oplevering van de projecten. De projectvennootschappen worden eigenaar van de opgeleverde waterzuiveringsinstallaties. Het Bedrijf ontvangt betalingen op basis van mijlpalen tijdens de constructiefase, wat de werkkapitaalpositie ten goede komt.

Daarnaast zal Ekopak ook exploitatie en onderhoudsdiensten leveren (O&M) via lange termijn contracten. Deze contracten genereren stabiele, terugkerende inkomsten en dragen bij aan waardecreatie op de lange termijn.

Volgende stappen

Als directe volgende stap binnen dit strategisch partnerschap werken de partners nu toe naar de eerste 'closings'. Op dat moment zal dan verdere informatie worden verstrekt.

Een versterkt financieel profiel, cashflowgeneratie en afstemming op de lange termijn

Het partnerschap verbetert de kapitaalefficiëntie van Ekopak aanzienlijk door groei mogelijk te maken zonder de balans van het bedrijf te belasten of aanzienlijk voorfinanciering te vereisen tijdens de bouw.

Onder de nieuwe structuur worden waterzuiveringsinstallaties op platformniveau aangehouden en gefinancierd door een combinatie van senior non-recourse schuld en eigen vermogen, waarbij de Infrastructuurpartner het grootste deel van het eigen vermogen inbrengt.

Als gevolg van dit off-balance financieringsmodel zullen de gerapporteerde EBITDA-marges van Ekopak lager uitvallen vanwege de niet-consolidatie. Het model zal echter zorgen voor een hogere vrije kasstroom tijdens de bouw en de vroege fasen van de levenscyclus van de installaties, naast lagere financieringsuitgaven en een lagere schuldgraad bij Ekopak.

Over het geheel genomen weerspiegelt dit een strategische verschuiving van het maximaliseren van EBITDA-marges naar het optimaliseren van kasstromen en het efficiënter inzetten van eigen vermogen. Het model versterkt de financiële veerkracht, verbetert de kapitaalefficiëntie en maakt een snellere, meer gedisciplineerde schaalvergroting mogelijk, terwijl een langdurige strategische afstemming met partners en aandeelhouders behouden blijft.

Jean-Baptiste De Cuyper, Chief Executive Officer bij Ekopak, zegt:

“Deze samenwerking is een belangrijke mijlpaal voor Ekopak en een beslissende stap in de schaalvergroting van ons bedrijfsmodel. Door onze technologische en operationele expertise te combineren met de kracht van een toonaangevende infrastructuurpartner, creëren we een platform dat in staat is om op grote schaal hoogwaardige, betrouwbare en duurzame waterinfrastructuur te leveren. De samenwerking versnelt onze groei en zorgt tegelijkertijd voor behoud van het volledige verantwoordelijkheid van klantrelaties. Dit waarborgt continuïteit voor onze klanten en waardecreatie op lange termijn voor onze aandeelhouders.”

Pieter Loose, Chief Strategy and Growth Officer bij Ekopak, zegt:

“Het partnerschap zal de groei van Ekopak verder versnellen, nu het bedrijf wordt ondersteund door een sterke en betrouwbare financiële partner. Door gebruik te maken van de diepgaande kennis van onze partner in de watersector, verwachten we een snellere uitrol van ons WaaS-model in meerdere nieuwe markten.”

Geert Bossuyt, Chief Financial Officer bij Ekopak, vult aan:

“Het platform met projectvennootschappen is een zeer efficiënte kapitaaloplossing die ons financieel profiel aanzienlijk versterkt. Door het eigendom van de infrastructuur buiten de balans te plaatsen en

institutioneel kapitaal voor de lange termijn veilig te stellen, verbeteren we onze werkkapitaaldynamiek, genereren we terugkerende inkomstenstromen en positioneren we Ekopak voor duurzame, kapitaalefficiënte groei.”

-- einde van persbericht --

Voor meer informatie, contacteer: ir@ekopakwater.com

Over Ekopak Sustainable Water

Ekopak is een Belgische onderneming gespecialiseerd in oplossingen voor industriële waterbehandeling en afvalwaterbehandeling. De oplossingen van de groep bieden industriële klanten de mogelijkheid om hun waterverbruik op een duurzame, betrouwbare en rendabele manier te verlagen en om hun afvalwater te zuiveren. Ekopak stelt haar klanten ook in staat om zich los te koppelen van het reguliere waternetwerk en een circulair watergebruik op te starten. Ekopak focust daarbij op een optimalisatie van het watergebruik met behulp van modulaire waterzuiveringsunits die netonafhankelijke waterbronnen zoals regen-, oppervlakte- en/of afvalwater omzetten in zuiverder water dat in de industriële processen van de klant kan worden gebruikt en hergebruikt.

Ekopak biedt haar oplossingen wereldwijd aan en opereert vanuit kantoren in België, Frankrijk, Nederland, Marokko, de Filipijnen, Thailand, Mexico, Singapore, India en de VS.

Alle Ekopak-aandelen zijn genoteerd aan de Euronext Brussels (ticker EKOP).

Meer informatie: www.ekopakwater.com