Publication le 17 novembre 2026 à 18h30 CET après la clôture des marchés
Information réglementée et privilégiée
EVS S.A. : Euronext Bruxelles (EVS.BR), Bloomberg (EVS BB), Reuters (EVSB.BR)

Point sur résultats de l'activité du 3ème trimestre 2026 d'EVS

EVS travaille activement sur l'efficacité de son organisation afin de soutenir une rentabilité durable

> Liège, Belgique | Le 17 novembre 2026

Après un ralentissement significatif de l'activité en septembre, le développement commercial d'EVS se stabilise progressivement, ce qui nous permet de confirmer la guidance de chiffre d'affaires entre 190 et 205 millions d'euros tel que communiqué le mois dernier. Cependant, la forte part des coûts fixes combinée à une base de revenus plus faible aura un impact significatif sur notre rentabilité en 2026.

Bien que la dynamique actuelle du marché et l'allongement des cycles de décision client nécessitent une action immédiate, la mission et la destination stratégique d'EVS restent fermement intactes. Pour naviguer dans cet environnement, nous prenons activement des mesures liées à notre exécution opérationnelle, ce qui représentera un catalyseur de notre stratégie à long terme. En modernisant notre agilité organisationnelle et en réalignant notre base de coûts, nous libérons de la capacité pour transférer directement des ressources précieuses vers l'exécution commerciale, en travaillant activement sur notre prochaine phase de croissance du chiffre d'affaires.

Faits marquants

- Le chiffre d'affaires sécurisé permet à EVS de confirmer la fourchette existante de guidance de chiffre d'affaires de 190 à 205 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2026.
- Malgré la flambée des prix des composants électroniques, les niveaux de marge brute restent solides grâce aux ajustements mensuels de la liste de prix.
- En tenant compte de la base de revenus plus faible et de la structure des coûts fixes, la guidance d'EBIT pour l'année 2026 se situe entre 8,0 et 20,0 million d'euros (représentant un EBITDA compris entre 26,0 et 38,0 million d'euros).
- Le management réaligne activement la structure des coûts afin de garantir une rentabilité durable tout en protégeant les capacités d'innovation fondamentales.

Commentaires

Serge Van Herck, CEO, commente:

"Le troisième trimestre a confirmé que EVS opère dans un environnement de marché plus complexe. L'incertitude géopolitique et économique, la pression croissante sur les budgets clients et les décisions d'investissement technologique plus longues ont conduit à des reports ou à l'annulation de projets, notamment dans la région EMEA, réduisant notre visibilité à court terme. Ayant développé nos capacités opérationnelles ces dernières années pour soutenir nos ambitions de croissance, ces évolutions du marché nous ont conduits à revoir nos attentes pour 2026.

Parallèlement, les fondamentaux de notre activité restent solides. Les clients retardent principalement leurs investissements plutôt que de rejoindre des concurrents, notre taux de réussite concurrentiel et notre portefeuille commercial restent solides. Cela démontre la demande continue pour nos solutions. En

rationalisant nos opérations aujourd'hui, nous nous assurons qu'EVS puisse capturer cette demande avec plus d'agilité et de rentabilité structurelle.

Nous ne changeons donc pas notre orientation stratégique, mais nous adaptons le rythme et l'exécution de notre plan : nous continuerons à protéger notre position de leader en live replay, à accélérer MediaCeption, MediaInfra et T-Motion, à renforcer notre position en Amérique du Nord et à augmenter les revenus récurrents sur l'ensemble de notre base installée. De plus, nous alignons notre structure de coûts sur des attentes de revenus plus réalistes et en vue de restaurer une rentabilité durable.

Ces alignements ont été et seront mis en œuvre dans plusieurs domaines opérationnels. Cela inclut la rationalisation de notre organisation et un alignement plus étroit entre la gestion produit et l'ingénierie grâce à des workflows modernes soutenus par l'IA. Nous rationaliserons également notre empreinte opérationnelle et exercerons une discipline stricte sur les dépenses discrétionnaires. Ces initiatives ont pour objectif de canaliser notre expertise technique approfondie plus directement vers la croissance et une exécution en contact avec le client, tout en protégeant notre base R&D et technologique.

Notre confiance dans l'opportunité à long terme reste intacte. EVS dispose d'un solide portefeuille technologique, de relations clients fortes et d'une position de leader dans la production live premium. En maintenant l'investissement dans les capacités qui soutiennent la croissance future, tout en renforçant la discipline financière et opérationnelle, nous avons l'intention de sortir de cette période comme une entreprise plus 'focus', efficace et résiliente."

Commentant les résultats et les perspectives, Christophe Piron, CFO, a déclaré :

"Le troisième trimestre – et septembre en particulier – a été difficile d'un point de vue commercial, les clients reportant leurs intentions de commande. Pourtant, la prise de commandes a légèrement repris de l'élan depuis notre dernière communication, nous permettant de confirmer notre guidance de chiffre d'affaires pour l'année dans une fourchette comprise entre 190 et 205 millions d'euros.

Nous prévoyons désormais que notre EBIT pour 2026 se situera entre 8 et 20 millions d'euros (représentant un EBITDA entre 26 millions et 38 millions d'euros). La baisse de la rentabilité résulte de trois facteurs : la base de revenus plus faible, la forte part des coûts fixes dans notre base de coûts ainsi que des ajustements ciblés de valorisation non monétaire sur certains actifs incorporels.

Comme indiqué précédemment, le plan de limitation des coûts mis en œuvre jusqu'à présent n'aura pas d'impact sur l'exercice 2026, car son coût de mise en œuvre ponctuel compensera les économies réalisées en 2026. Pour 2027, nous prévoyons une amélioration de la rentabilité opérationnelle qui résultera principalement de l'effet complet de ce plan de limitation des coûts.

Du point de vue du bilan, notre position nette de trésorerie reste solide. Cependant, le niveau d'inventaire plus élevé que d'habitude, résultant d'un chiffre d'affaires plus faible en 2026, aura un impact marginal sur notre trésorerie nette tout en assurant un niveau de marges favorable pour l'année prochaine."

Marchés, clients et technologie

Au cours du trimestre, les technologies EVS ont soutenu avec succès l'un des plus grands tournois internationaux de football au monde. Pour la première fois à cette échelle, VIA MAP a été déployé comme plateforme centrale de contenu reliant les stades, l''International Broadcast Centre' et les détenteurs de droits. Il a également été utilisé par un grand diffuseur américain pour créer et distribuer du contenu pour médias numériques et réseaux sociaux.

Ces déploiements démontrent le rôle croissant des logiciels EVS dans les environnements de production à grande échelle et valident l'expansion de MediaCeption au-delà des workflows traditionnels de diffusion. En permettant aux équipes de production de créer et de distribuer du contenu sur des plateformes de broadcast, de contenu digitaux et de réseaux sociaux depuis un environnement commun, VIA MAP ouvre des opportunités supplémentaires pour EVS dans la production et l'édition de contenu numérique.

Cet élan a été renforcé par une nouvelle victoire client auprès de ARD Hauptstadtstudio, qui a sélectionné MediaCeption et VIA MAP pour moderniser ses opérations de production news à Berlin. La plateforme soutiendra la production et la distribution d'informations pour la télévision, le web et les réseaux sociaux, démontrant ainsi la pertinence de la technologie EVS au-delà de son marché sportif traditionnel.

Le salon IBC 2026 a été une autre étape importante pour le développement du portefeuille EVS. La solution robotique T-Motion a été présentée pour la première fois sur le stand EVS et intégrée dans les workflows de production EVS au sens large. Choreon, la solution unifiée de contrôle robotique d'EVS, a reçu un TVBEurope Best of Show Award à l'IBC 2026, offrant une reconnaissance de l'industrie pour l'expansion d'EVS dans la robotique de production média.

EVS a également démontré une technologie de téléportation à distance, combinant robotique et 'extended reality' pour rassembler dans un même endroit des personnes et des lieux à distance. La démonstration a mis en lumière des opportunités supplémentaires créées par l'intégration de la robotique à l'écosystème plus large de production EVS.

EVS a continué d'investir dans l'innovation dans ses domaines de solutions clés :

- **MediaInfra** : Neuron 4X représente une augmentation significative de la capacité de la plateforme de traitement media d'EVS. Il offre une capacité de traitement quatre fois supérieure à celle de la génération précédente, permettant aux clients de supporter des environnements IP et UHD plus larges avec une infrastructure plus réduite et une meilleure efficacité des coûts.

- **LiveCeption** : XT-S introduit une nouvelle architecture multi-applications définie par logiciel pour la production en direct. Les clients peuvent exécuter différentes applications, initialement replay et zoom UHD, sur une plateforme commune et ajouter des fonctionnalités au fur et à mesure que leurs besoins évoluent. Cela offre une plus grande flexibilité de déploiement tout en maintenant les performances et la fiabilité associées à EVS. Les premiers utilisateurs incluent Game Creek Video et AMP VISUAL TV, avec des premières livraisons prévues pour début 2027. Cette nouvelle approche 'software-defined' élargit le marché adressable d'EVS pour le live replay et soutient la transition vers une part plus élevée de revenus logiciels récurrents.

- **MediaCeption** : Match Moments utilise l'IA pour identifier automatiquement les moments importants lors des épreuves de sports en direct et créer rapidement du contenu pour les plateformes numériques et les réseaux sociaux. Elle aide les clients à augmenter la production de contenu tout en réduisant le temps et les ressources nécessaires à la publication. Cette technologie élargit le marché adressable de MediaCeption dans les "automated highlights", créant de nouvelles opportunités de croissance au-delà des workflows traditionnels de diffusion.

- **PowerVision** : EVS continue d'étendre l'utilisation de l'IA dans Xeebra, incluant des technologies pour améliorer la clarté de l'image lors des revues d'incidents et le suivi en temps réel du ballon et des joueurs pour les décisions de hors-jeu assistées.

Ensemble, ces développements illustrent la stratégie d'EVS visant à compléter sa position de leader dans la production live par un portefeuille plus large d'infrastructure 'software-defined', de gestion de contenu, d'IA et de robots de production media. Ils créent également des opportunités supplémentaires pour étendre les marchés adressables d'EVS, augmenter les ventes croisées à travers le portefeuille et faire croître progressivement les revenus logiciels et récurrents.

Enfin, EVS a remporté sa première médaille d'or EcoVadis, passant de 70 à 80 sur 100 et se classant parmi les 5% des entreprises dans sa catégorie. Cette réussite reflète les progrès continus des pratiques de durabilité d'EVS et renforce sa position auprès des clients et investisseurs qui intégrent de plus en plus les critères ESG dans leurs décisions.

Perspectives

Le chiffre d'affaires sécurisé de 2026 soutient la fourchette actuelle de notre guidance de chiffre d'affaires (190 à 205 millions d'euros). Notre marge brute devrait rester solide et stable tout au long de l'année. Nous continuons à gérer notre nomenclature produit et à répondre à l'impact de la hausse du coût des matières premières grâce à des hausses de prix équilibrées. Nos niveaux de discount restent également bien maîtrisés.

Du point de vue des dépenses opérationnelles, nous commençons à observer l'impact de la mesure de limitation des coûts mise en place durant la période estivale. Cependant, comme déjà annoncé, ces réductions de coûts opérationnels seront compensées par leurs coûts d'implémentation en 2026.

En vue de préparer l'année prochaine, nous poursuivrons nos efforts de limitation des coûts en réduisant les investissements dans des activités à faible priorité et en créant une organisation plus 'lean' et plus responsable, tout en accélérant les investissements dans les activités où EVS crée le plus de valeur future.

Dividende intérimaire

Tenant compte des incertitudes actuelles du marché, le Conseil d'Administration a décidé de ne pas verser de dividende intérimaire cette année. Cependant, la décision de distribuer un dividende pour l'année complète 2026 reste ouverte, soumise aux conditions du marché et à l'approbation de l'Assemblée Générale ordinaire des actionnaires.

Calendrier d'entreprise

22 février 2027 : résultats du 2ème semestre 2026 et de l'exercice complet 2026 (après clôture des marchés)

18 mai 2027 : Assemblée Générale

20 mai 2027 : point sur résultat de l'activité du 1er trimestre 2027 (après clôture des marchés)

19 août 2027 : résultats du 2ème trimestre 2027 et du 1er semestre 2027 (après clôture des marchés)

18 novembre 2027 : point sur résultat de l'activité du 3ème trimestre 2027 (après clôture des marchés)

À propos d'EVS

Nous créons du retour sur émotion

EVS est reconnu mondialement comme un leader dans la fourniture de technologie vidéo en direct pour les productions broadcast et de nouveaux médias. Couvrant l'ensemble du processus de production, les solutions EVS sont utilisées par les équipes de production du monde entier pour fournir les images sportives en direct les plus captivantes, les émissions de divertissement à succès et des contenus d'actualité à des milliards de téléspectateurs chaque jour - et en temps réel. Alors que nous continuons à étendre notre présence, notre engagement en faveur d'une croissance durable pour notre entreprise et pour le secteur est clairement

démontré par notre stratégie ESG. Cet engagement se reflète non seulement dans nos résultats, mais aussi dans les notes élevées que nous accordent différentes agences.

Basée à Liège, en Belgique, la société est présente dans le monde entier avec des bureaux en Australie, en Asie, au Moyen-Orient, en Europe, en Amérique du Nord et en Amérique latine, employant environ 800 collaborateurs et assurant des ventes, des formations et un support technique dans plus de 100 pays.

EVS est une société cotée sur Euronext Bruxelles : EVS, ISIN : BE0003820371. EVS fait partie, entre autres, des indices Euronext Tech Leaders et Euronext BEL Mid.

Contacts médias

Pour plus d'informations sur ce communiqué de presse, ou pour organiser une interview avec EVS, veuillez contacter :

Christophe Piron – Chief Financial Officer
Tel : +32 495 47 05 93 – Email : c.piron@evs.com

Nicolas Bourdon – Chief Commercial Officer
Tel. : +32 4 361 58 10 – Email : n.bourdon@evs.com

Déclarations prospectives

Le présent communiqué de presse contient des énoncés prospectifs concernant les activités, la situation financière et les résultats d'exploitation d'EVS et de ses sociétés affiliées. Ces déclarations sont basées sur les attentes ou les convictions actuelles de la direction d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats ou les performances réels de la Société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans ces déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes sont liés à l'évolution de la technologie et aux exigences du marché, à la concentration de la société sur un seul secteur, à la baisse de la demande pour les produits de la société et ceux de ses sociétés affiliées, à l'incapacité de développer et d'introduire en temps opportun de nouvelles technologies, de nouveaux produits et de nouvelles applications, ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient faire en sorte que les résultats ou les performances réels de la société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans le cadre de ces activités. déclarations prospectives. EVS ne s'engage pas à publier publiquement des révisions de ces déclarations prospectives pour refléter des événements ou des circonstances postérieurs à la date des présentes ou pour refléter la survenance d'événements imprévus.

