

RESULTATEN VOOR HET VOLLEDIGE JAAR: Opnieuw forse winststijging en toplijn-groei in tweede jaarhelft

Kortrijk, België, 7 februari 2019, 07h30 – Vandaag heeft Barco (Euronext: BAR; Reuters: BARBt.BR; Bloomberg: BAR BB) de resultaten bekendgemaakt voor de periodes van zes en twaalf maanden afgesloten op 31 december 2018.

Financiële hoogtepunten van het boekjaar 2018

- De bestellingen bedroegen 1.046,9 miljoen euro (-1,3%)¹ ; orderboek eind 2018 +6%
- De omzet bedroeg 1.028,5 miljoen euro (-0,5%)¹; groei in tweede jaarhelft +2,8%²
- De EBITDA bedroeg 124,5 miljoen euro (+16%) of 12,1% van de omzet (+2,2 procentpunten)
- De nettowinst³ bedroeg 75,0 miljoen euro (+50,2 miljoen euro)
- Voorstel om het dividend te verhogen van 2,10 euro naar 2,30 euro per aandeel

Executive Summary

De EBITDA-marge steeg met 2 procentpunten op een vergelijkbare omzet tot 12%. Dat is reeds binnen Barco's doelstelling voor 2020. De verbetering van de EBITDA-marge werd aangedreven door een stijging van de brutowinstmarge met 2,9 procentpunten tot 40% van de omzet. Zowel de Enterprise- als de Healthcare-divisie realiseerden een solide EBITDA-margegroei. Vooral door continue investeringen in innovatieve technologie bleef de Entertainment' EBITDA-marge op jaarbasis gelijk. In lijn met de verbetering van de EBITDA steeg de EBIT van de groep met 17 miljoen euro tot 90 miljoen euro, of 8,7% van de omzet, en verdrievoudigde het nettoresultaat tot 75 miljoen euro.

2018 toont een opmerkelijke verbetering van de Enterprise resultaten, aangedreven door een merkbare ommekeer in de resultaten voor Control Rooms en een aangehouden double-digit groei voor ClickShare. De toplijn-resultaten van Entertainment bodemden uit in de loop van 2018 met een verwacht zwakkere Chinese markt voor cinema die gedeeltelijk werd gecompenseerd door een aanzienlijke toename van de groei in de EMEA- en Noord-Amerikaanse regio. De Healthcare-divisie boekte een bescheiden toplijn-groei, breidde zijn partnerbestand wereldwijd uit en versterkte zo haar positie in het Surgical-segment.

Terwijl het bedrijf bijna 12% van de omzet blijft investeren in onderzoek en ontwikkeling, heeft het ook zijn belangrijkste groei-initiatieven, waaronder het programma 'In China voor China', verder ontwikkeld. Als onderdeel van dit programma versterkte Healthcare haar commerciële en operationele capaciteit en breidde het bedrijf zijn lokale Chinese verkoopaanwezigheid uit voor Pro AV- en ClickShare-oplossingen. In het kader van het 'Focus to perform'-programma voltooide Barco de stroomlijning van zijn activiteiten, optimaliseerde het bedrijf zijn productie-footprint en kondigde het zijn 'fit to lead'-plan aan. In 2018 werd Cinionic, Barco's nieuwe cinema-joint venture, officieel gelanceerd, en won het zijn eerste reeks omvangrijke vernieuwingsprogramma's.

¹ Om vergelijkbare gegevens over 2017 te presenteren, worden orderboek, bestellingen en omzet van 2017 pro forma getoond in de veronderstelling dat de deconsolidatie van de BarcoCFG-joint venture tot stand zou gekomen zijn op 1 juli 2017. Aangezien de impact van de deconsolidatie op de brutowinst, EBITDA en EBIT niet materieel is, worden deze gerapporteerde waarden niet aangepast, noch de marges. Zie bijlage III voor meer informatie.

² De omzetgroei over het volledige jaar bij constante wisselkoersen was 3.4% in vergelijking met 2017.

³ Nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij



Quote van de CEO, Jan De Witte

“Sinds de introductie van het ‘Focus to perform’-programma in 2016 hebben we de EBITDA-marge versterkt van 8% naar 12% in 2018, en hebben we een meer veerkrachtig en gezonder platform gecreëerd voor toekomstige winstgevende groei”, aldus Jan De Witte, CEO.

“Echter, er ligt nog steeds heel wat werk op de plank om een duurzaam, winstgevend en groeiend bedrijf te worden. Om die reden implementeren we in 2019 het ‘fit to lead’-programma, ons plan om de efficiëntie en de competenties aan te scherpen, en plannen we ook om de toplijn-groei in onze bedrijfssegmenten aan te zwengelen.”

Vooruitzichten voor 2019

De volgende stellingen zijn toekomstgerichte verklaringen. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

Uitgaande van een stabiel wereldwijd economisch klimaat en wisselkoersen op gemiddelde 2018 niveaus, verwacht het management een mid-single-digit omzetgroei op een vergelijkbare pro forma basis⁴ en een verdere groei van de EBITDA en EBITDA-marge.⁵

De groeipercentages in de vooruitzichten van het management zijn gebaseerd op vergelijkingen met de resultaten van 2018 op een pro forma basis.

Dividend

De raad van bestuur zal de algemene vergadering voorstellen om het dividend dat in 2019 zal worden uitgekeerd te verhogen van 2,10 euro tot 2,30 euro per aandeel.

Het volgende tijdschema zal aan de jaarlijkse algemene vergadering van aandeelhouders worden voorgesteld:

- Ex-dividenddatum: maandag 6 mei 2019
- Registratiedatum: dinsdag 7 mei 2019
- Betalingsdatum: woensdag 8 mei 2019

Voorafgaande opmerking:

Om vergelijkbare gegevens voor 2017 te presenteren, worden de cijfers over 2017 voor orderboek, bestellingen en omzet pro forma getoond in de veronderstelling dat de deconsolidatie van BarcoCFG-joint venture⁶ had plaatsgevonden op 1 juli 2017.

Aangezien de impact van de deconsolidatie op de brutowinst, EBITDA en EBIT niet materieel is, worden deze gerapporteerde waarden niet aangepast, noch de marges.

Een overzicht van de gerapporteerde en pro forma cijfers over de voorgaande zes kwartalen zijn te vinden in bijlage III.

⁴ Zie Bijlage III voor vergelijkbare pro forma cijfers voor 2018

⁵ EBITDA en EBITDA-marge groei wordt verwacht als gevolg van operationele leverage, efficiëntiewinsten, en ook omwille van de toepassing van een nieuwe boekhoudkundige IFRS-standaard. De boekhoudkundige aanpassing heeft betrekking op de nieuwe IFRS-boekhoudnorm IFRS 16 ‘Leasing’, die de groep vanaf 1 januari 2019 zal toepassen. Zie jaarverslag ‘IFRS-standaarden die gepubliceerd maar nog niet van kracht zijn vanaf 2018.

⁶ BarcoCFG is de entiteit waar Barco samenwerkt met China Film Group om de Chinese cinemamarkt commercieel te benaderen. Barco had een belang van 58% in deze onderneming tot eind juni 2018 toen het 9% van zijn aandelen verkocht aan China Film Group. Zie ook de begrippenlijst in het jaarverslag.

Deel I - Geconsolideerde resultaten voor het boekjaar 2018

Bestellingen en orderboek

Orderboek

Het orderboek aan het einde van het jaar bedroeg 303,2 miljoen euro, een stijging van 6,0% in vergelijking met 285,9 miljoen euro voor 2017 op een pro forma basis. Dit is voornamelijk een weerspiegeling van hogere bestellingen voor de Healthcare-divisie, terwijl de orderboeken voor Entertainment en Enterprise stabiel bleven.

<i>(in miljoen euro)</i>	31 dec 2018	31 dec 2017	Vershil
Orderboek	303,2	285,9	+6,0%

Bestellingen

De bestellingen bedroegen 1.046,9 miljoen euro, een daling van 1,3% in vergelijking met vorig jaar. Dit is voornamelijk te wijten aan een daling van de bestellingen in de Entertainment-divisie, gedeeltelijk gecompenseerd door stijgingen in Healthcare en Enterprise. De bestellingen daalden in het eerste halfjaar met 4%, voornamelijk als gevolg van negatieve wisselkoerseffecten en een zwakke cinemamarkt, en stegen met 1,7% in het tweede halfjaar. Vanuit regionaal oogpunt werd de groei in de EMEA-regio en Noord- en Zuid-Amerika gecompenseerd door dalingen in de APAC-regio, als gevolg een zwakkere Chinese cinemamarkt.

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	Vershil
Bestellingen	1.046,9	1.060,6	-1,3%
<i>Bestelling zonder wisselkoerseffecten</i>			+2,5%

Bestellingen per divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	Vershil
Entertainment	453,3	491,2	-7,7%
Enterprise	336,6	323,9	+3,9%
Healthcare	256,9	245,8	+4,5%
Groep	1.046,9	1.060,6	-1,3%

Bestellingen per regio

	FY18	FY17	Vershil <i>(in nominale waarde)</i>
Noord- en Zuid-Amerika	38%	37%	+1%
EMEA	35%	33%	+6%
APAC	27%	30%	-11%

Omzet

De omzet over het hele jaar daalde met 0,5% als gevolg van een zwakkere cinemamarkt en negatieve wisselkoerseffecten, vooral in de eerste helft van het jaar, bijna volledig gecompenseerd door sterkere resultaten in de tweede jaarhelft. De stijging voor Enterprise en Healthcare kon de daling in Entertainment bijna volledig opvangen.

De omzet steeg met 2,8% in het tweede halfjaar, voornamelijk dankzij een sterke toename van de Enterprise-activiteiten, na een daling van 3,8% in het eerste halfjaar.

Omzet*(in miljoen euro)*

	FY18	FY17	Vershil
Omzet	1.028,5	1.033,9	-0,5%
Omzet zonder wisselkoerseffecten			+3,4%

Omzet per divisie*(in miljoen euro)*

	FY18	FY17	Vershil
Entertainment	447,6	482,5	-7,2%
Enterprise	335,9	308,2	+9,0%
Healthcare	245,0	243,2	+0,7%
Groep	1.028,5	1.033,9	-0,5%

Omzet per regio

	FY18	FY17	Vershil <i>(in nominale waarde)</i>
Noord- en Zuid-Amerika	36%	38%	-6%
EMEA	36%	33%	+8%
APAC	28%	29%	-3%

Winstgevendheid

Brutowinst

De brutowinst steeg van 404,2 naar 413,0 miljoen euro, een stijging van 8,8 miljoen euro. De brutowinstmarge steeg in alle divisies en steeg op groepsniveau opnieuw met 2,9 procentpunten tot 40,1% tegenover 37,3% in 2017 en 34,4% in 2016. Deze verbetering met 5,7 procentpunten in de afgelopen twee jaar is het gevolg van een gunstige productmix, portfolio keuzes en resultaten van cost-down engineering- en efficiëntiemaatregelen die in alle divisies zijn genomen.

Operationele kosten en overige bedrijfsresultaten

De totale operationele kosten⁷ bedroegen 325,5 miljoen euro, in vergelijking met 327,2 miljoen euro een jaar eerder.

De operationele kosten bedroegen 31,6% als percentage van de omzet, in vergelijking met 30,2% in 2017.

- De kosten voor onderzoek en ontwikkeling daalden licht tot 120,3 miljoen euro, tegenover 122,3 miljoen euro vorig jaar. Als percentage van de omzet bedroegen de kosten voor onderzoek en ontwikkeling 11,7% van de omzet, in vergelijking met 11,3% het jaar voordien.
- De verkoop- en marketingkosten bedroegen 147,7 miljoen euro, in vergelijking met 146,8 miljoen euro in 2017. Als percentage van de omzet bedroegen de verkoop- en marketingkosten 14,4% van de omzet, in vergelijking met 13,5% in 2017. Deze relatieve stijging is het gevolg van enerzijds meer focus op de commercialisatie van onze technologieën en anderzijds de verdere uitbouw van Barco's aanwezigheid in de Chinese markt.
- De algemene en administratiekosten daalden tot 57,5 miljoen euro, in vergelijking met 58,1 miljoen euro vorig jaar. Als percentage van de omzet bedroegen ze 5,6%, tegenover 5,4% in 2017.

De overige bedrijfsresultaten bedroegen een positieve 2,5 miljoen euro, voornamelijk een weerspiegeling van het aandeel van Barco in de resultaten van BarcoCFG (sinds 1 juli 2018). De overige bedrijfsresultaten bedroegen in 2017 een negatieve 3,7 miljoen euro, voornamelijk door een boeking van bijkomende voorzieningen.

⁷ De operationele kosten zoals gebruikt in dit persbericht betreffen de operationele kosten met inbegrip van afschrijvingen op materiële en immateriële vaste activa

EBITDA en adjusted EBIT⁸

De EBITDA steeg met 16,2% tot 124,5 miljoen euro, in vergelijking met 107,1 miljoen euro vorig jaar.

De EBITDA-marge bedroeg 12,1%, tegenover 9,9% in 2017.⁹

Hierna worden de EBITDA en de EBITDA-marge per divisie gepresenteerd:

FY18 (in miljoen euro)	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	447,6	32,9	7,3%
Enterprise	335,9	60,9	18,1%
Healthcare	245,0	30,6	12,5%
Groep	1.028,5	124,5	12,1%

De EBITDA per divisie voor 2018 ten opzichte van 2017 is als volgt:

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	Vershil
Entertainment	32,9	38,9	-15,5%
Enterprise	60,9	40,7	+49,8%
Healthcare	30,6	27,5	+11,3%
Groep	124,5	107,1	+16,2%

Barco noteerde voor 2018 een double-digit groei van de EBITDA, met solide winsten in zowel de Enterprise- als de Healthcare-divisie.

In de Enterprise-divisie groeide de EBITDA aanzienlijk dankzij een continue contributie van de Corporate activiteit en de eerste meetbare resultaten van de transformatie in Control Rooms. De Healthcare-divisie wist haar winstgevendheid te verbeteren voornamelijk dankzij een gunstige productmix, terwijl de Entertainment-divisie haar EBITDA-marge op een dalende omzet gelijk hield.

De adjusted EBIT bedroeg 90,0 miljoen euro, of 8,7% van de omzet, in vergelijking met 73,2 miljoen euro of 6,8% van de omzet voor 2017.

Barco boekte een winst van 16,4 miljoen euro op de verkoop van het belang van 9% in de BarcoCFG-venture, gecompenseerd door een herstructureringskost van 17,0 miljoen euro.

Daardoor bedroeg de EBIT 89,4 miljoen euro, in vergelijking met 40,8 miljoen euro in 2017.

⁸ EBITDA en adjusted EBIT in dit persbericht zijn exclusief bijzondere waardeverminderingen en herstructureringskosten en het overig niet-operationeel resultaat: zie de begrippenlijst in het jaarverslag.

⁹ Bij een constante wisselkoers zou de EBITDA-marge 1,6 procentpunten hoger hebben gelegen, op 10,5% van de omzet.

Belastingen op het resultaat

In 2018 bedroegen de belastingen 16,6 miljoen euro, voor een effectieve belastingvoet van 17,7%. In 2017 bedroegen de belastingen 11,4 miljoen euro, wat een effectieve belastingvoet gaf van 26,5%.

Nettoresultaat

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders bedroeg 75,0 miljoen euro, in vergelijking met 24,8 miljoen euro in 2017. Dit is het nettoresultaat na aftrek van het minderheidsbelang van 2,3 miljoen euro voor 2018 tegenover 8 miljoen euro voor 2017, als gevolg van de deconsolidatie sinds de tweede jaarhelft van 2018 en lagere winsten in de BarcoCFG-joint venture in de eerste jaarhelft.

De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) verdrievoudigde tot 6,03 euro, in vergelijking met 2,01 in 2017. Na verwateringseffect bedroeg de winst per aandeel 5,98 euro, in vergelijking met 1,99 euro.

Kasstroom en balans**Vrije kasstroom en werkkapitaal**

Barco genereerde een sterke stijging van de vrije kasstroom tot 63,2 miljoen euro voor het jaar tegenover 40,0 miljoen euro voor 2017, voornamelijk dankzij een sterkere vrije brutokasstroom uit bedrijfsactiviteiten en een solide beheer van het werkkapitaal.

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	FY16
Vrije brutokasstromen uit bedrijfsactiviteiten	120,9	104,0	81,9
<i>Wijziging van de handelsvorderingen</i>	-11,2	-7,3	0,2
<i>Wijziging van de voorraden</i>	0,3	-3,6	-2,8
<i>Wijziging van de handelsschulden</i>	-1,3	-19,7	-2,7
<i>Overige wijzigingen in werkkapitaal</i>	-12,7	-8,1	11,9
Wijziging in nettowerkkapitaal	-24,9	-38,7	6,6
Vrije nettokasstromen uit bedrijfsactiviteiten	96,0	65,3	88,5
<i>Interestopbrengsten/-kosten</i>	4,3	2,0	4,1
<i>Belastingen op het resultaat</i>	-12,5	-4,4	-11,5
Vrije kasstromen uit bedrijfsactiviteiten	87,9	63,0	81,1
<i>Aankopen van materiële en immateriële vaste activa (zonder One Campus)</i>	-25,6	-23,2	-24,2
<i>Inkomsten uit de verkoop van materiële en immateriële vaste activa</i>	0,9	0,2	0,6
Vrije kasstromen uit investeringsactiviteiten	-24,7	-23,0	-23,7
VRIJE KASSTROOM	63,2	40,0	57,4

Werkkapitaal en rendement op geïnvesteerd vermogen (ROCE)

Door maatregelen met betrekking tot het werkkapitaal in de tweede helft van het jaar bedroegen de 'voorraden + handelsvorderingen – handelsschulden' 19% over een vlakke omzet, in vergelijking met 20% vorig jaar.

Het netto werkkapitaal bedroeg 0,2% van de omzet, in vergelijking met -3,8% van de omzet in 2017.

(in miljoen euro)	FY18	FY17	FY16
Handelsvorderingen	161,8	182,1	188,6
DSO	52	55	55
Voorraden	135,1	154,1	166,2
Voorraadrotatie	3,8	3,6	3,6
Handelsschulden	-105,1	-114,5	-135,1
DPO	59	58	63
Overig werkkapitaal	-189,3	-263,3	-276,0
TOTAAL WERKKAPITAAL	2,5	-41,6	-56,4

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven bedroegen 25,6 miljoen euro, in vergelijking met 23,2 miljoen euro in 2017.

Rendement op geïnvesteerd vermogen (ROCE)

ROCE bedroeg 23%, een stijging met 4 procentpunten tegenover vorig jaar, dankzij een veel sterkere EBIT in 2018.

Goodwill

De goodwill op het niveau van de groep bleef gelijk met 105,6 miljoen euro zoals eind 2017.

Kaspositie

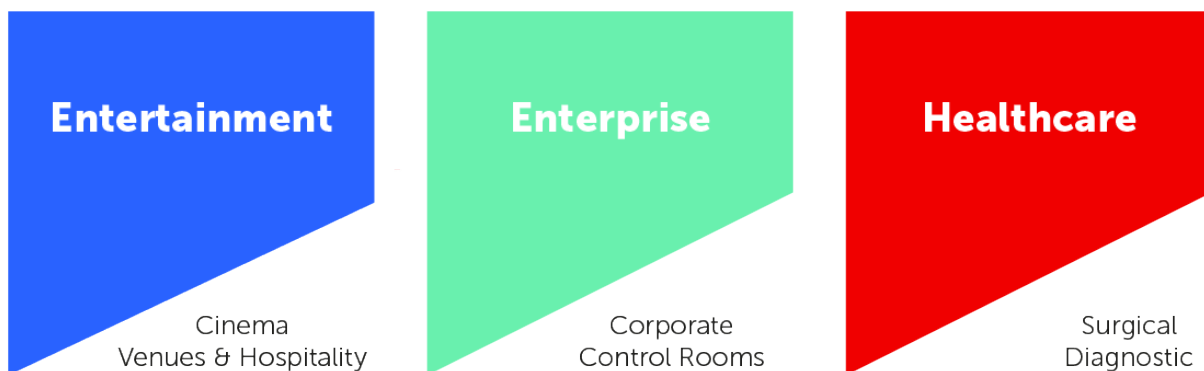
Barco versterkte zijn netto financiële kaspositie tot 332,0 miljoen euro tegenover 210,7 miljoen euro vorig jaar. Deze positie omvat 84,6 miljoen euro kapitaalinbreng in de Cinionic-joint venture.

De onmiddellijk beschikbare netto kaspositie bedraagt 247,4 miljoen euro, een stijging van 37,0 miljoen euro ten opzichte van vorig jaar, dankzij de gegenereerde vrije kasstroom en uitgekeerde dividenden.

Deel II – Resultaten van de divisies voor het boekjaar 2018

ORGANISATIESTRUCTUUR VAN BARCO

Barco is een Internationaal technologiebedrijf dat oplossingen ontwikkelt voor drie markten, gereflecteerd in de volgende divisiestructuur: Entertainment, Enterprise en Healthcare.



- **Entertainment:** De Entertainment-divisie is de combinatie van de segmenten Cinema en Venues & Hospitality, die de activiteiten Professional AV, Events en Simulation omvatten.
- **Enterprise:** De Enterprise-divisie is de combinatie van de activiteiten Control Rooms en Corporate. ClickShare levert de grootste bijdrage aan de Corporate-activiteiten.
- **Healthcare:** De Healthcare-divisie omvat de activiteiten Diagnostic Imaging (diagnostische en modality beeldvorming) en Surgical.

ENTERTAINMENT-DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17¹⁰	Vershil t.o.v. FY17
Bestellingen	453,3	491,2	-7,7%
Omzet	447,6	482,5	-7,2%
EBITDA	32,9	38,9	-15,5%
EBITDA-marge	7,3%	7,3%	

De Entertainment-divisie boekte een single-digit daling in de bestellingen en de omzet als gevolg van zwakkere resultaten in het Cinema-segment, terwijl Venues & Hospitality een meer vlak resultaat boekte. Venues & Hospitality was goed voor 42% van de divisionele omzet tegenover 39% in 2017 op pro forma basis.¹⁰

De EBITDA-marge bleef gelijk op 7,3%. Deze vlakke evolutie is het gevolg van toegenomen R&D investeringen in een nieuw projectieplatform, gedeeltelijk opgevangen door positieve uitkomsten van value engineering initiatieven.

In het Cinema-segment bleven de volumes in China erg solide, maar de verkoopcijfers daalden omdat de Chinese markt verschoof naar projectoren met lagere prijzen in de tier 3- en 4-steden. Cinionic, de nieuwe strategische joint venture die in 2018 werd opgericht, boekte een groei in bestellingen en omzet in Noord-Amerika en de EMEA-regio, waaronder vervangingscontracten met belangrijke referentie-accounts.

Het Venues & Hospitality-segment boekte een mooie vooruitgang op de events markt in target segmenten zoals themaparken en musea, voornamelijk dankzij de vraag naar de nieuwe laser-fosforprojectoren en beeldverwerkingsoplossingen, die de concurrentiepositie van Barco hebben versterkt. De omzetstijging voor Pro Av en Events werd gecompenseerd door zwakkere resultaten in Simulation voornamelijk als gevolg van een aantal projectvertragingen.

Het bedrijf verhuisde de productieactiviteiten van Fredrikstad, Noorwegen, in 2018 en de overgang naar de nieuwe fabriek in Kortrijk zal midden 2019 volledig voltooid zijn.

¹⁰ Om vergelijkbare gegevens over 2017 te presenteren, worden orderboek, bestellingen en omzet van 2017 pro forma getoond in de veronderstelling dat de deconsolidatie van de BarcoCFG-joint venture tot stand zou gekomen zijn op 1 juli 2017. Aangezien de impact van de deconsolidatie op de brutowinst, EBITDA en EBIT niet materieel is, worden deze gerapporteerde waarden niet aangepast, noch de marges. Zie bijlage III voor meer informatie.



ENTERPRISE-DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	FY16	Vershil t.o.v. FY17
Bestellingen	336,6	323,9	290,2	+ 3,9%
Omzet	335,9	308,2	289,7	+ 9,0%
EBITDA	60,9	40,7	33,0	+ 49,8%
EBITDA-marge	18,1%	13,2%	11,4%	

De Enterprise-divisie boekte in 2018 zeer solide prestaties dankzij een sterk tweede halfjaar, waarbij de EBITDA-marge met 5 procentpunten steeg bij een omzetstijging van 9%. Het Corporate-segment noteerde een double-digit omzetgroei en Control Rooms boekte voor het eerst sinds 2015 een omzetgroei. Wat de verkoopmix betreft was het Corporate-segment in 2018 goed voor ongeveer 57% van de omzet van Enterprise tegenover 55% in 2017.

Het Corporate-segment bleef vooral groeien in de EMEA- en APAC-regio's en ClickShare is nu geïnstalleerd in meer dan 500.000 vergaderzalen, tegenover 350.000 vergaderzalen op het einde van 2017.

Om de verdere groei van ClickShare te ondersteunen, breidde het bedrijf zijn wereldwijde verkoopaanwezigheid uit, met focus op de APAC-regio, en werkt het aan de uitbreiding van de productportfolio met producten die meer zijn afgestemd op de behoeften van het IT-kanaal.

In Control Rooms lanceerde Barco de Unisee-videowall die de goede marktfeedback vertaalde naar een serie internationale awards en die in de tweede helft van 2018 ook omzet en winst begon te genereren.

Tegelijkertijd bleef Barco investeren in software en workflowoplossingen en introduceert het bedrijf een nieuwe netwerkcontroller voor het middensegment, waardoor de waardepropositie ten aanzien van channel partners wordt versterkt.

In lijn met de doelstelling om de activiteiten van Barco te stroomlijnen in het kader van het 'Focus to perform'-programma, verkocht het management in de eerste helft van het jaar X2O media aan Stratacache, na de verkoop van Silex in 2017.

HEALTHCARE-DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY18	FY17	FY16	Vershil t.o.v. FY17
Bestellingen	256,9	245,8	216,3	+4,5%
Omzet	245,0	243,2	234,6	+0,7%
EBITDA	30,6	27,5	24,6	+11,3%
EBITDA-marge	12,5%	11,3%	10,5%	

De Healthcare-divisie registreerde in 2018 hogere bestellingen, voornamelijk door een sterke instroom van het Surgical-segment. Terwijl de gerapporteerde omzet vrijwel gelijk bleef als gevolg van negatieve wisselkoerseffecten, steeg de omzet bij een constante wisselkoers met ongeveer 3%.

De EBITDA-marge in Healthcare steeg met 1,2 procentpunten tot 12,5% dankzij een verbeterde brutowinstmarge, die het gevolg was van een gunstigere productmix en het voordeel van value engineering initiatieven. Tegelijkertijd bleef Barco investeren in zijn Barco China Healthcare plan en heeft het bedrijf heel wat groei-initiatieven opgestart.

Terwijl de resultaten voor het Diagnostic-segment tegenover vorig jaar gelijk bleven, heeft Surgical goed gepresteerd dankzij een sterkere productpositionering in een wereldwijd uitgebreid partnernetwerk. Om de sterk groeiende markt in China verder te penetreren, heeft de divisie haar lokale commerciële capaciteiten verbeterd, haar lokale onderzoek- en ontwikkelingscentrum geopend en de productie van Healthcare displays voor de Chinese markt opgestart.

Conference call

Op 7 februari 2019 om 9.00 u CET (3.00 u EST) organiseert Barco een conference call met investeerders en analisten om de resultaten van 2018 te bespreken. Jan De Witte, CEO, Ann Desender, CFO, en Carl Vanden Bussche, IRO, zullen de vergadering voorzitten. Vanaf 12.30 u CET (6.30 u EST) zal er een audio-opname van deze conference call beschikbaar zijn op de website van de vennootschap www.barco.com.

Bijkomende informatie

Verslag van de commissaris

De commissaris, PwC Bedrijfsrevisoren cvba, vertegenwoordigd door Peter Opsomer and Lien Winne, heeft bevestigd dat uit de controlewerkzaamheden, die in aanzienlijke mate zijn voltooid, niet is gebleken dat er wezenlijke aanpassingen zouden moeten worden aangebracht in de boekhoudkundige informatie die in dit persbericht is opgenomen.

Het volledige verslag van de commissaris over de audit van de geconsolideerde jaarrekening zal worden opgenomen in het jaarverslag voor 2018 dat zal kunnen worden geraadpleegd op onze website (www.barco.com).

Financiële kalender 2019

- Trading update 1Q19	woensdag 17 april 2019
- Jaarlijkse algemene vergadering van aandeelhouders	donderdag 25 april 2019
- Capital Markets Day 2019	donderdag 9 mei 2019
- Aankondiging van de resultaten 1H19	donderdag 18 juli 2019
- Trading update 3Q19	woensdag 23 oktober 2019

Disclaimer:

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Barco verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Barco wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Barco wordt verspreid.

Over Barco

Barco ontwikkelt technologie die wereldwijd briljante resultaten levert. We bieden zoveel meer dan beeld alleen: door onze visualisatie- en samenwerkingsoplossingen kunnen onze klanten als team werken, inzichten delen en hun publiek fascineren. Onze focus ligt op drie kernmarkten: Enterprise (van controlekamers tot vergaderzalen en kantoorruimtes), Healthcare (van de radiologieafdeling tot het operatiekwartier) en Entertainment (van cinemazalen tot live-evenementen en attracties). In 2018 realiseerden we een omzet van 1,028 miljard euro, dankzij een team van 3.600 medewerkers. Hun passie voor technologie zit vervat in 400 patenten.

Meer informatie? Surf naar www.barco.com en volg ons op [Twitter](#) (@Barco), [LinkedIn](#) (Barco), [YouTube](#) (BarcoTV) of [Facebook](#) (Barco).

© Copyright 2019 by Barco

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

Carl Vanden Bussche, VP Investor Relations

+32 56 26 23 22 of carl.vandenbussche@barco.com

BIJLAGE I

Geconsolideerde resultaten voor de tweede jaarhelft 2018

Financiële hoogtepunten voor het tweede halfjaar van 2018

- De bestellingen voor het halfjaar bedroegen 507,2 miljoen euro, een stijging in vergelijking met 498,7 miljoen euro een jaar voordien (+1,7%).¹¹
- De omzet bedroeg 530,4 miljoen euro, 2,8% hoger dan de omzet van 515,9 miljoen euro in de tweede helft van 2017.
- De brutowinstmarge bedroeg 41,5%, tegenover 36,3% in de tweede helft van 2017, een verbetering van 5,2 procentpunten.
- De EBITDA bedroeg 73,0 miljoen euro, in vergelijking met 59,0 miljoen euro in de tweede helft van 2017. De EBITDA-marge bedroeg 13,8%, vergeleken met 10,4% in de tweede helft van 2017.

Bestellingen en orderboek

De bestellingen in het tweede halfjaar van 2018 stegen licht tegenover het tweede halfjaar van 2017 als gevolg van een sterke vooruitgang in Enterprise, deels gecompenseerd door een vertraging in de Cinema-activiteit en Healthcare.

De groei in de EMEA-regio kon de daling in zowel de APAC-regio (China Cinema) als in Noord- en Zuid-Amerika compenseren.

Orderboek

(in miljoen euro)	31 dec 2018	30 jun 2018 ¹²	31 dec 2017	30 jun 2017
Orderboek	303,2	324,4	285,9	349,5

Bestellingen

(in miljoen euro)	2H18	1H18	2H17	1H17
Bestellingen	507,2	539,7	498,7	561,9

Bestellingen per divisie

(in miljoen euro)	2H18	2H17	Vershil
Entertainment	204,6	215,2	-4,9%
Enterprise	177,7	152,7	+16,3%
Healthcare	124,9	130,9	-4,6%
Groep	507,2	498,7	+1,7%

Bestellingen per regio

	2H18	2H17	Vershil (in nominale waarde)
Noord- en Zuid-Amerika	37%	39%	-4%
EMEA	39%	35%	+13%
APAC	24%	26%	-5%

¹¹ Om vergelijkbare gegevens over 2017 te presenteren, worden orderboek, bestellingen en omzet van 2017 pro forma getoond in de veronderstelling dat de deconsolidatie van de BarcoCFG-joint venture tot stand zou gekomen zijn op 1 juli 2017. Aangezien de impact van de deconsolidatie op de brutowinst, EBITDA en EBIT niet materieel is, worden deze gerapporteerde waarden niet aangepast, noch de marges. Zie bijlage III voor meer informatie.

¹² Orderboek bedroeg 324,4 miljoen euro en reflecteert de deconsolidatie van BarcoCFG, effectief sinds eind juni 2018. Mocht BarcoCFG niet gedeconsolideerd geweest zijn, dan stond het orderboek op het einde van de eerste jaarhelft 2018 op een niveau van 362,0 miljoen euro, een stijging van 14,0% in vergelijking met 2017.

Omzet

De omzet in het tweede halfjaar weerspiegelt de solide prestaties van zowel Enterprise als Healthcare, deels gecompenseerd door een jaar-over-jaar daling in Entertainment. De regionale verschillen weerspiegelen op jaarbasis een vlakke omzet voor de APAC-regio, exclusief BarcoCFG, terwijl de daling in Noord- en Zuid-Amerika werd gecompenseerd door een goede groei voor de EMEA-regio.

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	2H18	1H18	2H17	1H17	2H16
Omzet	530,4	498,1	515,9	518,0	573,1

Omzet per divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	2H18	2H17	Vershil
Entertainment	218,7	235,1	-7,0 %
Enterprise	186,6	157,4	+18,6 %
Healthcare	125,2	123,3	+1,5 %
Groep	530,4	515,9	+2,8 %

Omzet per regio

	2H18	2H17	Vershil <i>(in nominale waarde)</i>
Noord- en Zuid-Amerika	36 %	39 %	-6 %
EMEA	37 %	34 %	+13 %
APAC	27 %	27 %	+2 %

Winstgevendheid

Brutowinst

De brutowinst bedroeg 219,9 miljoen euro in het tweede halfjaar van 2018, een stijging van 6,9% in vergelijking met 205,7 miljoen euro voor het tweede halfjaar van 2017. De brutowinstmarge steeg over alle divisies.

De brutowinstmarge steeg in de tweede helft van 2018 met 5,2 procentpunten tot 41,5%, tegenover 36,3% in het tweede halfjaar van 2017.

Operationele kosten en overige bedrijfsresultaten

De totale operationele kosten¹³ bedroegen 167,4 miljoen euro, of 31,6% van de omzet, in vergelijking met 161,7 miljoen euro of 28,5% van de omzet voor het tweede halfjaar van 2017.

- De kosten voor onderzoek en ontwikkeling stegen tot 63,8 miljoen euro, tegenover 58,9 miljoen euro vorig jaar. Als percentage van de omzet bedroegen de kosten voor onderzoek en ontwikkeling 12,0% van de omzet, in vergelijking met 10,4% voor het tweede halfjaar van 2017.
- De verkoop- en marketingkosten bleven vrijwel gelijk met 73,6 miljoen euro, in vergelijking met 73,5 miljoen euro in het tweede halfjaar van 2017. Als percentage van de omzet bedroegen de verkoop- en marketingkosten 13,9%, in vergelijking met 13,0% in de tweede helft van 2017.
- De algemene en administratiekosten bedroegen 30,0 miljoen euro, of 5,7% van de omzet, in vergelijking met 29,3 miljoen euro of 5,2% van de omzet vorig jaar.

De overige bedrijfsresultaten bedroegen een positieve 2,5 miljoen euro, in vergelijking met een negatief cijfer van 2,4 miljoen euro vorig jaar.

EBITDA en adjusted EBIT

De EBITDA bedroeg 73,0 miljoen euro, in vergelijking met 59,0 miljoen euro in het tweede halfjaar van vorig jaar.

De EBITDA-marge bedroeg 13,8% in het tweede halfjaar, tegenover 10,4% in de tweede helft van 2017. Er werd een sterke stijging geregistreerd zowel in de Enterprise- als in de Healthcare-divisie. De stijging is het gevolg van een hogere omzet en bruto-margeverbetering dankzij mixeffecten, value engineering inspanningen en andere inspanningen op het vlak van kostenefficiëntie.

Hierna worden de EBITDA en de EBITDA-marge per divisie gepresenteerd:

2H18 (in miljoen euro)	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	218,7	15,5	7,1%
Enterprise	186,6	40,7	21,8%
Healthcare	125,2	16,8	13,4%
Groep	530,4	73,0	13,8 %

De EBITDA per divisie voor het tweede halfjaar van 2018 ten opzichte van het tweede halfjaar van 2017 is als volgt:

(in miljoen euro)	2H18	2H17	Vershil
Entertainment	15,5	21,4	-27,5%
Enterprise	40,7	23,9	+70,5%
Healthcare	16,8	13,7	+22,4%
Groep	73,0	59,0	+23,8 %

De adjusted EBIT bedroeg 55,1 miljoen euro of 10,4% van de omzet, in vergelijking met 41,7 miljoen euro of 7,4% in dezelfde periode vorig jaar.

Nettoresultaat

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders voor het tweede halfjaar bedroeg 47,7 miljoen euro, in vergelijking met 5,6 miljoen euro in het tweede halfjaar van 2017.

¹³ De operationele kosten zoals gebruikt in dit persbericht betreffen de operationele kosten met inbegrip van afschrijvingen op materiële en immateriële vaste activa

BIJLAGE II

TRADING UPDATE 4Q18

Trading update voor het vierde kwartaal van 2018

Orderboek

<i>(in miljoen euro)</i>	31 dec 2018	30 sep 2018	30 jun 2018	31 mar 2018	31 dec 2017	30 sep 2017
Orderboek	303,2	319,5	324,4	303,4	285,9	322,0

Bestellingen

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q18	3Q18	2Q18	1Q18	4Q17	3Q17
Bestellingen	263,9	243,3	263,6	276,0	239,7	259,0

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q18	3Q18	2Q18	1Q18	4Q17	3Q17
Omzet	281,7	248,7	252,9	245,2	273,4	242,5

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q18	4Q17	Vershil
Entertainment	110,1	122,9	-10,4%
Enterprise	106,7	83,2	+28,2%
Healthcare	64,9	67,3	-3,6%
Groep	281,7	273,4	+3,0%

BIJLAGE III

Pro forma vergelijking

Zoals aangekondigd in de resultaten van het eerste halfjaar van 2018 heeft Barco de verkooptransactie van 9% van het aandelenkapitaal in de BarcoCFG-joint venture voltooid, en zijn belang in de joint venture teruggebracht tot 49%. Hierdoor worden de bestellingen en de omzet van de BarcoCFG-joint venture met ingang van juli 2018 niet langer geconsolideerd in Barco's groeps- en Entertainment-resultaten.

2018 gerapporteerd versus pro forma 2017

Om een vergelijkbare analyse mogelijk te maken voor Barco's topline-resultaten, toont het persbericht over de resultaten voor het volledige jaar 2018 de pro forma bestellingen en omzet voor de groep en de Entertainment-divisie over de laatste twee kwartalen van 2017 in de veronderstelling dat de structuur van het tweede halfjaar van 2018 al van kracht was. Onderstaande tabel toont zowel pro forma als gerapporteerde bestellingen en omzet voor de respectievelijke kwartalen, halfjaren en jaren.

Gerapporteerde en pro forma bestellingen en omzet na deconsolidatie voor het tweede halfjaar van 2017:

(in miljoen euro)	Reported 3Q17	Pro forma 3Q17	Reported 4Q17	Pro forma 4Q17	Reported 2H17	Pro forma 2H17	Reported FY17	Pro forma FY17
Groep bestellingen	263,7	259,0	279,7	239,7	543,3	498,7	1.105,2	1.060,6
Entertainment omzet	136,5	112,3	149,4	122,8	285,9	235,1	533,3	482,5
Groep omzet	266,7	242,5	300,0	273,4	566,7	515,9	1.084,7	1.033,9

2019 gerapporteerd versus pro forma 2018

Om vergelijkbare prognoses mogelijk te maken over 2019 versus 2018, tonen we eveneens de pro forma bestellingen en omzet na de deconsolidatie alsof de deconsolidatie van kracht was vanaf 1 januari 2018¹⁴:

(in miljoen euro)	Reported 1Q18	Pro forma 1Q18	Reported 2Q18	Pro forma 2Q18	Reported 1H18	Pro forma 1H18	Reported FY18	Pro Forma FY18
Groep bestellingen	276,0	244,4	263,6	252,0	539,7	496,4	1.046,9	1.003,6
Entertainment omzet	110,3	89,0	118,6	100,4	228,9	189,4	447,6	408,1
Groep omzet	245,2	223,9	252,9	234,7	498,1	458,6	1.028,5	989,0

14 Met de deconsolidatie halverwege het jaar 2018, zijn de 2018 jaarcijfers opgesteld op basis van de gerapporteerde bestellingen en omzet van 1H18. Voor 2019 zal voor vergelijkbare data-analyses gebruik worden gemaakt van pro forma 1H18-bestellingen en omzet.

BIJLAGE IV

Financiële tabellen

Resultatenrekening	2018	2017	2016
<i>(in duizenden euro)</i>			
Omzet	1.028.531	1.084.706	1.102.342
Kostprijs van verkochte goederen	-615.578	-680.554	-723.538
Brutoresultaat	412.953	404.152	378.804
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	-120.279	-122.305	-143.362
Verkoop- en marketingkosten	-147.723	-146.802	-147.088
Algemene en administratieve kosten	-57.464	-58.095	-55.122
Overige bedrijfsopbrengsten (-kosten), netto	2.488	-3.710	3.325
Adjusted EBIT	89.974	73.241	36.557
Herstructurering en bijzondere waardeverminderingen	-17.000	-32.404	-12.939
Meerwaarde op wijziging in controle	16.384	-	-
Meerwaarde op verkoop gebouw	-	-	6.866
Overig niet-operationeel resultaat	-	-	33
EBIT	89.358	40.836	30.516
Interestopbrengsten	5.915	4.666	4.401
Interestkosten	-1.566	-2.653	-3.161
Resultaat vóór belastingen	93.708	42.849	31.756
Belastingen op het resultaat	-16.586	-11.355	-6.345
Resultaat na belastingen	77.121	31.494	25.411
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde deelnemingen	191	1.290	263
Netto resultaat	77.312	32.784	25.674
Netto resultaat toewijsbaar aan belang van derden	2.347	8.008	14.652
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	74.965	24.776	11.023
Nettoresultaat per aandeel <i>(in euros)</i>	6,03	2,01	0,91
Nettoresultaat per aandeel na verwateringseffect <i>(in euros)</i>	5,98	1,99	0,88

Geselecteerde financiële ratio's	2018	2017	2016
EBITDA	124.466	107.118	88.002
EBITDA op omzet	12,1%	9,9%	8,0%
Adjusted EBIT op omzet	8,7%	6,8%	3,3%
EBIT op omzet	8,7%	3,8%	2,8%
Financiële schuld/eigen vermogen	6,0%	8,9%	13,6%

Balans	31 dec 2018	31 dec 2017	31 dec 2016
<i>(in duizenden euro)</i>			
ACTIVA			
Goodwill	105.612	105.385	124.255
Overige immateriële activa	47.397	63.361	75.765
Terreinen en gebouwen	57.777	57.964	53.019
Overige materiële vaste activa	51.003	47.366	50.916
Financiële vaste activa	19.105	7.906	14.460
Uitgestelde belastingvorderingen	67.478	69.859	89.100
Overige vaste activa	9.732	12.887	19.112
Vaste activa	358.103	364.729	426.627
Voorraden	135.111	132.754	166.202
Handelsvorderingen	161.787	149.438	188.561
Overige vorderingen	19.567	19.368	15.584
Korte termijn investeringen	112.795	-	-
Liquide middelen	251.807	254.130	353.549
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	8.131	5.041	8.709
Activa aangehouden voor verkoop	-	139.536	-
Vlottende activa	689.197	700.267	732.605
Totale activa	1.047.301	1.064.996	1.159.231
PASSIVA			
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	633.267	579.449	590.243
Aandeel van derden in het resultaat	1.777	14.065	25.244
Eigen Vermogen	635.044	593.514	615.487
Financiële verplichtingen op lange termijn	29.882	41.036	66.811
Uitgestelde belastingverplichtingen	3.140	4.647	8.813
Overige verplichtingen op lange termijn	24.557	4.555	11.198
Voorzieningen op lange termijn	34.265	24.607	30.824
Verplichtingen op lange termijn	91.845	74.845	117.647
Kortlopend gedeelte van de financiële verplichtingen op lange termijn	7.500	10.000	11.500
Financiële verplichtingen op korte termijn	686	686	2.085
Handelsschulden	105.148	102.943	135.127
Ontvangen vooruitbetalingen van klanten	53.747	67.040	109.064
Belastingverplichtingen	11.370	9.752	13.880
Verplichtingen uit hoofde van personeelsbeloningen	51.314	49.983	57.050
Overige verplichtingen op korte termijn	48.532	10.586	9.684
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	10.082	18.074	58.050
Voorzieningen op korte termijn	32.032	26.904	29.657
Verplichtingen die rechtstreeks verband houden met de activa aangehouden voor verkoop	-	100.669	-
Verplichtingen op korte termijn	320.412	396.637	426.098
Totale passiva	1.047.301	1.064.996	1.159.231

Kasstroomoverzicht	2018	2017	2016
<i>(in duizenden euro)</i>			
Operationele kasstromen			
Adjusted EBIT	89.974	73.241	36.557
Bijzondere waardevermindering geactiveerde ontwikkelingskosten	-	-	1.364
Herstructurering	-2.882	-4.244	-4.917
Meerwaarde op desinvesteringen	-743	-513	-1.000
Afschrijving geactiveerde ontwikkelingskosten	-	-	21.509
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	34.492	33.877	28.572
Winst/(verlies) op materiële vaste activa	-149	362	-401
Aandelenopties opgenomen als kost	2.050	1.549	1.234
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde deelnemingen	191	1.290	263
Bruto operationele kasstromen	122.933	105.560	83.180
Wijziging van de handelsvorderingen	-11.209	-7.326	205
Wijziging van de voorraden	334	-3.577	-2.829
Wijziging van de handelsschulden	-1.306	-19.660	-2.676
Overige wijzigingen van het nettowerkkapitaal	-12.722	-8.113	11.883
Wijziging van het nettowerkkapitaal	-24.903	-38.677	6.583
Netto operationele kasstromen	98.030	66.883	89.763
Interestopbrengsten	5.915	4.666	7.272
Interestkosten	-1.566	-2.653	-3.161
Belastingen op het resultaat	-12.460	-4.395	-11.538
Operationele kasstromen	89.919	64.501	82.337
Kasstromen uit investeringsactiviteiten			
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-25.627	-23.160	-24.241
Ontvangsten uit de realisatie van materiële en immateriële vaste activa	922	168	578
Ontvangsten uit de verkoop van gebouw	-	-	9.292
Betalingen voor korte termijn investeringen	-112.795	-	-
Overname van bedrijven van de groep, na aftrek van overgenomen geldmiddelen	-5.621	-5.889	-10.229
Desinvestering van bedrijven van de groep, na aftrek van gedesinvesteerde geldmiddelen	-32.558	6.437	1.000
Overige investeringsactiviteiten	-2.972	-3.729	-16.667
Dividenden van joint ventures en geassocieerde deelnemingen	10.499	8	376
Kasstromen uit investeringsactiviteiten (incl. overnames en desinvesteringen)	-168.152	-26.166	-39.891
Kasstromen uit financieringsactiviteiten			
Betaalde dividenden	-25.975	-23.292	-20.951
Kapitaalverhoging/(-verlaging)	132	433	2.498
Verkoop eigen aandelen	5.928	5.314	5.684
Betalingen van (-) verplichtingen op lange termijn	-8.363	-17.532	-11.381
Opnames (+)/betalingen van (-) verplichtingen op korte termijn	-4.430	1.401	-2.239
Voorschot kapitaalcontributie door belang van derden	37.906	-	-
Dividend uitgekeerd aan belang van derden	-	-17.893	-5.707
Kapitaalverhoging door belang van derden	-	-	2.912
Kasstromen uit financieringsactiviteiten	5.198	-51.569	-29.185
Netto stijging/(daling) van de liquide middelen	-73.035	-13.234	13.261
Liquide middelen aan het begin van de periode	321.514	353.549	341.277
Omrekeningsverschil op liquide middelen (CTA)	3.328	-18.801	-989
Liquide middelen aan het einde van de periode	251.807	321.514	353.549
Liquide middelen aangehouden voor verkoop (BarcoCFG)	-	67.385	-
Liquide middelen aan het einde van de periode exclusief de cash aangehouden voor verkoop	251.807	254.130	353.549

Resultaten per divisie	2018	2017	2016
<i>(in duizenden euro)</i>			
Omzet			
Entertainment	447.611	533.285	578.057
Enterprise	335.914	308.161	289.652
Healthcare	245.006	243.259	234.633
Groep	1.028.531	1.084.706	1.102.342
EBITDA			
Entertainment	32.879	38.922	30.446
Enterprise	60.944	40.662	32.984
Healthcare	30.642	27.533	24.572
Groep	124.466	107.118	88.002